

インフォテリア株式会社

当社の現状と成長戦略

主催：社団法人日本証券アナリスト協会

2011年3月

代表取締役社長/CEO

平野 洋一郎

ソフトウェアで世界をつなぐ

1998

コンピュータやシステムが違ってても
会話ができるソフトウェアの共通言語が
絶対に必要になると考えた



データ連携



オラクル

マイクロソフト



創業時のプレゼン

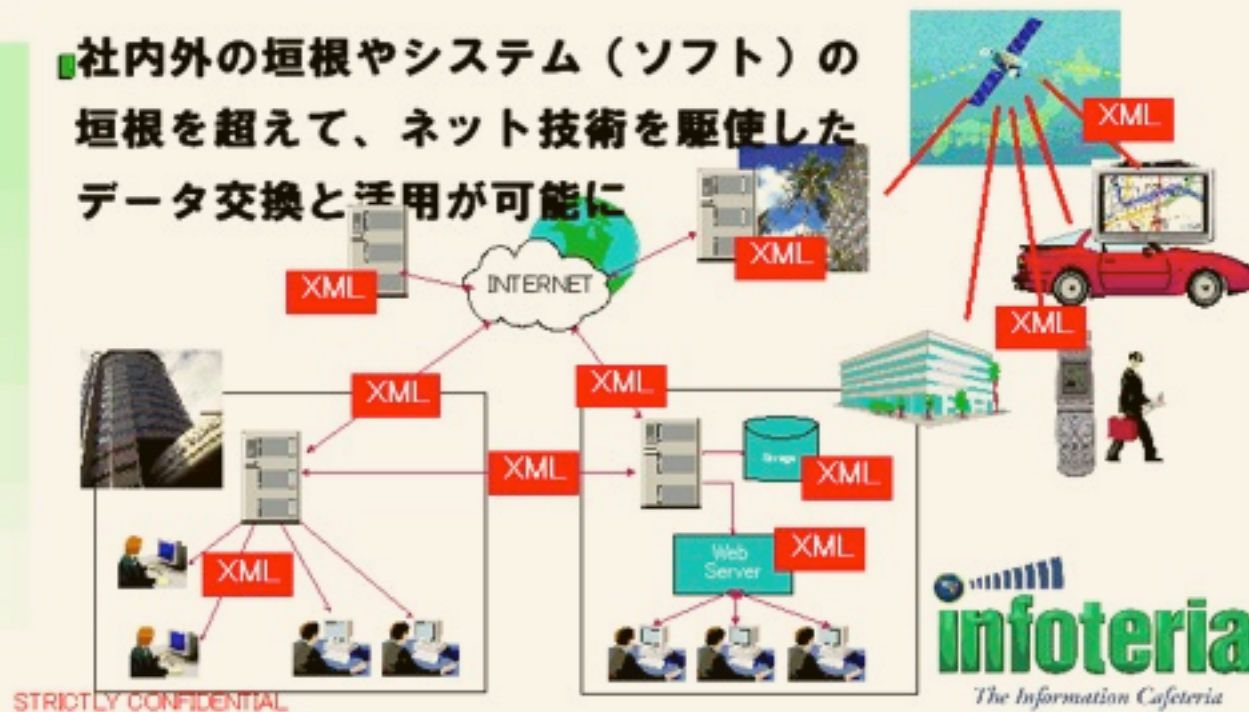
ソフトウェアで世界をつなぐ



The XML world

XMLのもたらすもの

- 社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に

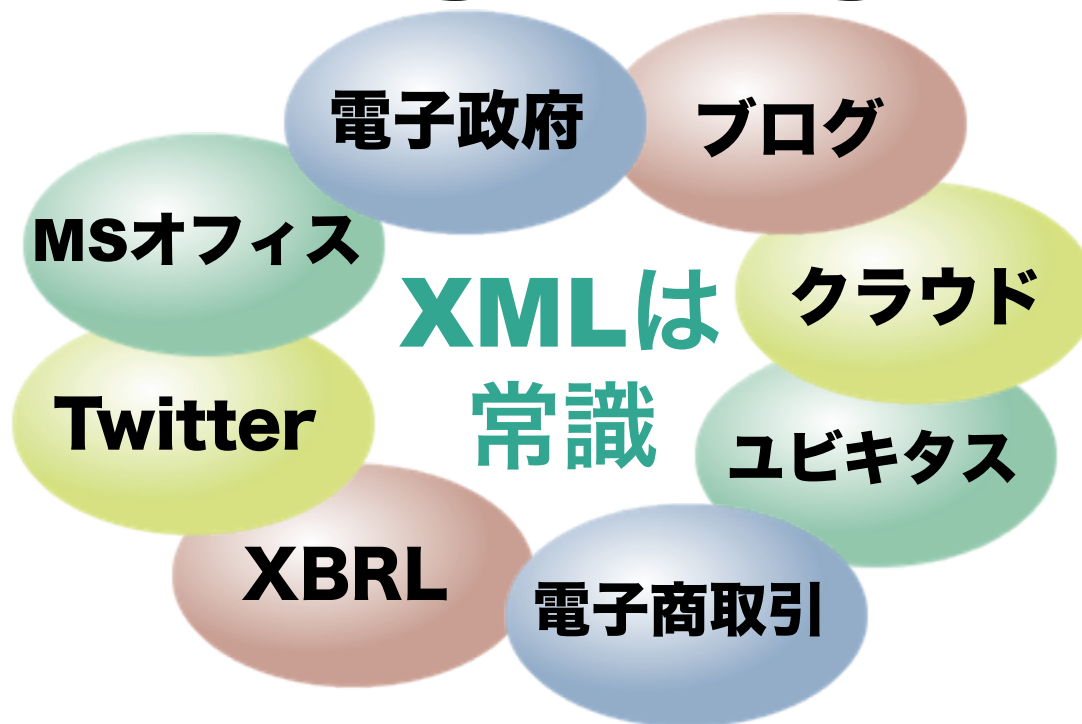


2002

XML技術をベースに
データ連携ソフト「アステリア」出荷



2010



NEO戦略

ソフトウェアで世界をつなぐ

Net service

人をつなぐ
ネットサービス事業

Enterprise

企業をつなぐ
エンタープライズ事業

Overseas

世界をつなぐ
世界市場への挑戦



主力製品アステリア

ソフトウェアで世界をつなぐ

他社の追隨を許さない充実のラインアップ

データ連携



asteria warp
Business Automation Platform

asteria warp
Business Automation Platform

asteria warp lite
Business Automation Platform

asteria
on demand

asteria
data caster

マスターデータ管理



asteria
MDM One

asteria
MDM One MH

asteria
MDM One MI

asteria
MDM One DQ

asteria
MDM One GT

N

E

O

製品開発に特化

ソフトウェアで世界をつなぐ

国内の有カシステムインテグレータが構築



主力製品

製品
保守

マスターパートナー



キヤノンソフトウェア株式会社



TIS



TDCSOFT



NEC



富士通マーケティング



Panasonic



YOKOGAWA



INTEC



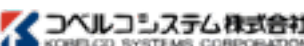
住商情報システム株式会社
Sumitomo Computer Systems Corporation



東芝ソリューション株式会社
TOSHIBA SOLUTIONS CORPORATION



JFE システムズ 株式会社
JFE



コベルコシステム株式会社
KOMELCO SYSTEMS CORPORATION



Hitachi Solutions



Hitachi Joho



RICOH

など21社



株式会社NTTデータ



MJS

など

OEM

SONY



システム
(構築)

顧客
企業

(大～中堅企業)



三菱商事株式会社

N

E

O

採用企業の一例

ソフトウェアで世界をつなぐ

ASTERIA導入社数は1,600社を超える

SONY

KYOCERA

UNITED COLORS
OF BENETTON.



TOSHIBA
Leading Innovation >>>



RICOH

Panasonic

三菱商事株式会社

WOWOW
COMMUNICATIONS



SMFL

LION

MAX
マックス株式会社



Stylife



TRADERS SECURITIES CO., LTD.



N

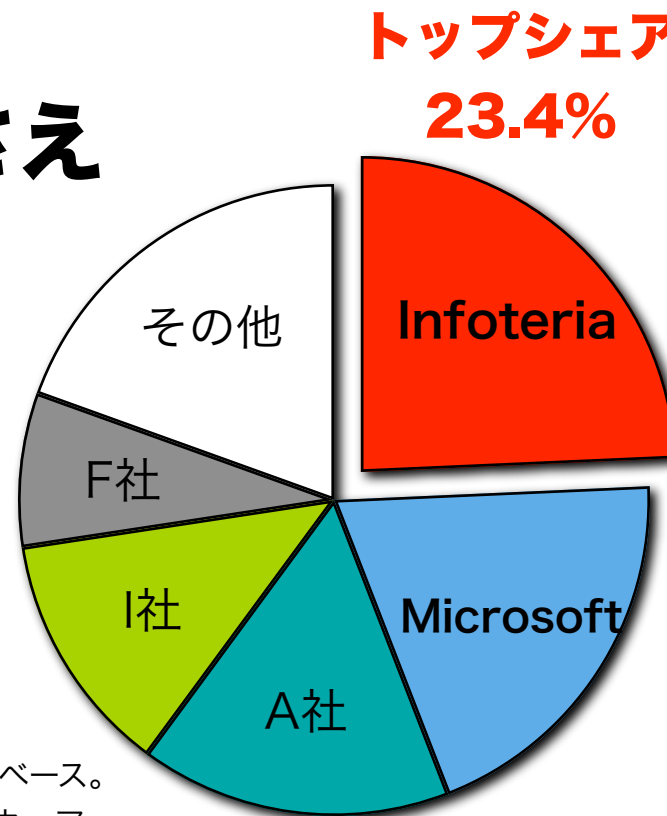
E

O

国内市場シェアNo.1

ソフトウェアで世界をつなぐ

データ連携ソフトで
マイクロソフトを押さえ
3年連続No.1



※EAI = Enterprise Application Integration市場、本数ベース。
出典：テクノシステムリサーチ社「2004-2008年ソフトウェア
マーケティング総覧」

NEO

クラウドで増える連携ニーズ

ソフトウェアで世界をつなぐ

＊クラウドが企業に浸透していくと、「つなぐニーズ」が新たに発生する。



全てのシステムが一気にクラウド化できない。

オンプレミス (従来型) (circled in red)



積極的なクラウド対応

ソフトウェアで世界をつなぐ

クラウド強化最新版
ASTERIA WARP 4.5

Amazon Web Service対応
Windows Azure対応

クラウド上での稼働
Amazon EC2

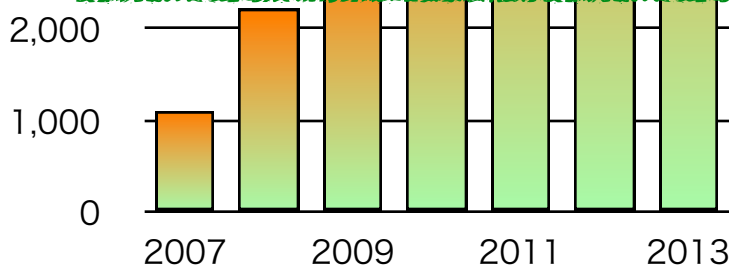
クラウドサービスへのOEM
NTTデータBizXaaSに採用

N E O

マスターデータ管理 市場規模の推移



つなぐ需要はますます増加



※出典：ミック経済研究所（2009/7）

※国内、出荷金額ベース、2009 - 2013は予測

創業時のプレゼン

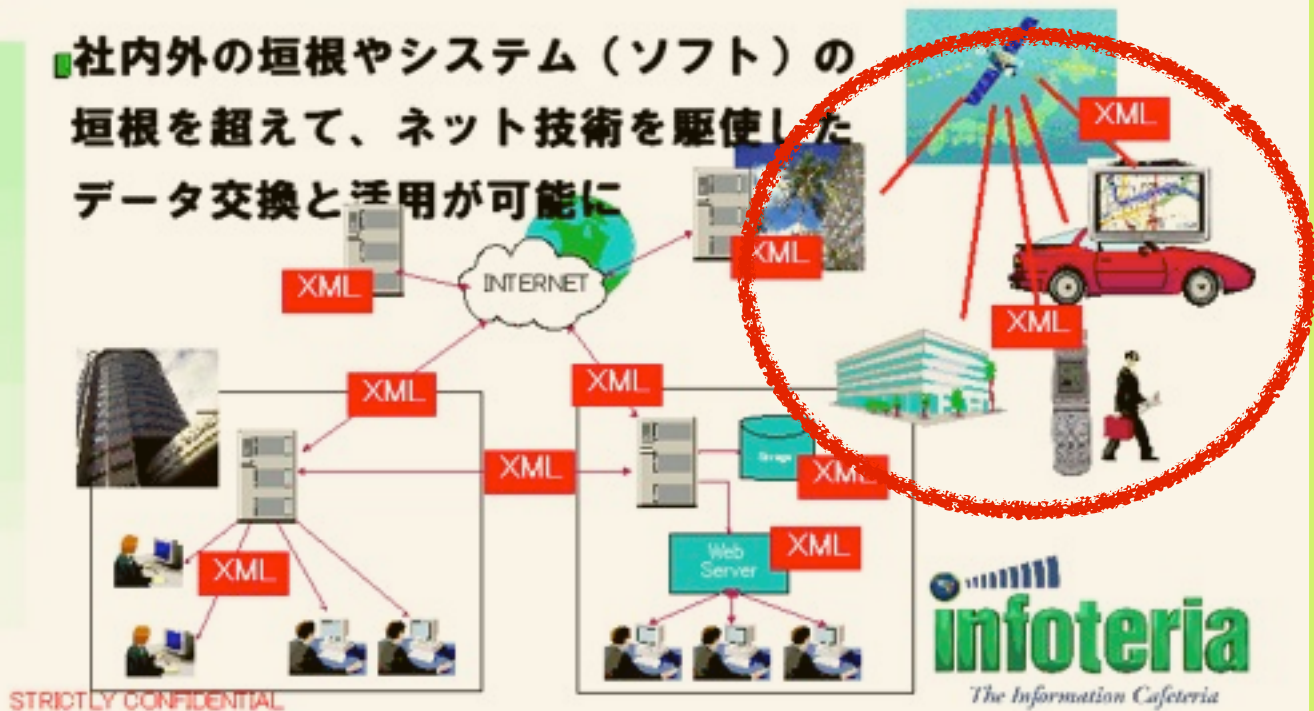
ソフトウェアで世界をつなぐ



The XML world

XMLのもたらすもの

- 社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に



N

E

O

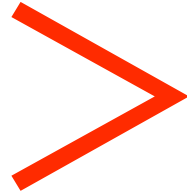
かつてのスパコン以上の 性能が手の中に

ソフトウェアで世界をつなぐ



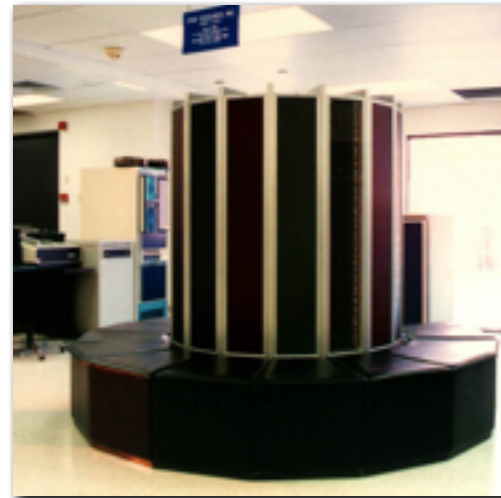
iPhone 4

2010年



CPU12倍
メモリ128倍

CRAY-1



1975年

iPhone 4		CRAY-1
1GHz	CPU	80MHz
512MB	メモリ	4MB
\$599	価格	500万ドル

出典：早稲田大学丸山不二夫教授講演資料

N

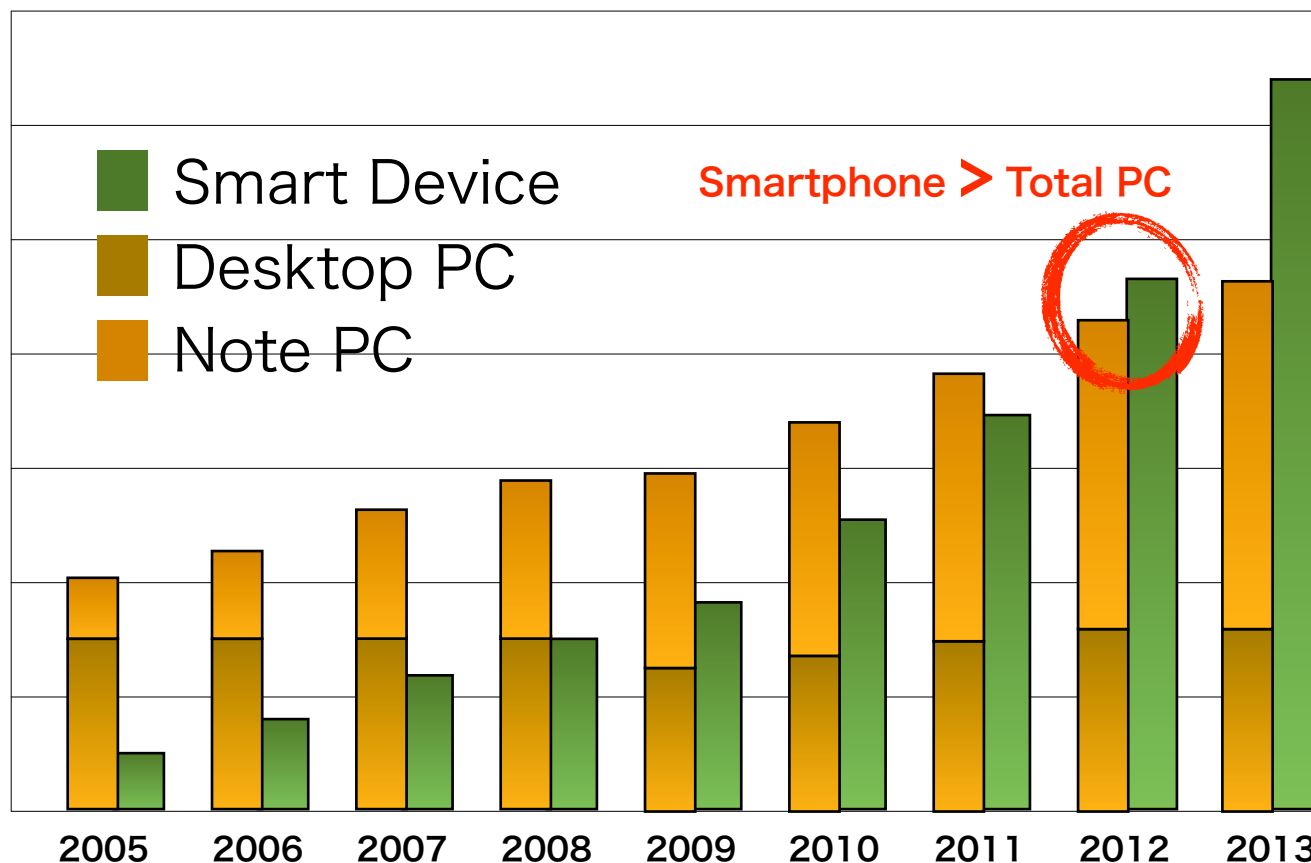
E

O

スマートフォンがPCを抜く

ソフトウェアで世界をつなぐ

PC/Smart Device 世界出荷台数推移&予測



出典：Morgan Stanley Research

N

E

O

スマートフォンがPCを抜く

ソフトウェアで世界をつなぐ

ITmedia
エンタープライズ

IDC 2011年2月7日発表を受け、
2011年2月9日報道

スマートフォン市場急成長 **出荷台数がPC超える**

第4四半期にスマートフォンは世界で1億台以上出荷された。SamsungやHTCのAndroid勢が大きく伸びている。

2011年02月09日 07時00分 更新

[ITmedia]

世界スマートフォン市場は急ペースで成長しており、2010年第4四半期に出荷台数が1億台を超え、PCよりも多くなった。米IDCがこのような調査報告を発表した。

同四半期の世界スマートフォン出荷台数は前年同期から87.2%伸びて1億90万台となった。IDCのデータでは、同四半期の[世界PC出荷台数9200万台](#)を上回った。

IDCは、Androidが飛躍的に伸び続け、市場全体をけん引していると述べている。HTC、Samsung、Motorolaなど複数のメーカーに採用されていることが同OSの後押しとなっている。

出典：ITmedia エンタープライズ

N

E

O

ビジネス現場で スマートフォンが常識になる

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone

Android



iPad

(C) ITmedia

N

E

O

App Storeのアプリ登録数は 350,000本以上



ほとんどが、
非ビジネス用途

Most Popular Categories

- 1 - 書籍 (57,390 active)
- 2 - ゲーム (51,987 active)
- 3 - エンターテインメント (39,441 active)
- 4 - 教育 (29,529 active)
- 5 - 生活 (25,791 active)

出典：148Apps.biz

2011-03-07 21:26 JST



Handbook



Handbookとは？

ソフトウェアで世界をつなぐ

クラウド上で、様々な情報を手軽に登録・編集し、スマートデバイスへ配信し閲覧を可能にするサービス。



コンテンツの作成、配信
Handbook Studio

クラウド上



コンテンツの閲覧
Handbookアプリ
スマートデバイス

N

E

O

Handbookとは？

ソフトウェアで世界をつなぐ

低コスト短期間で情報配信・共有が実現

iPhoneアプリ開発

AppStoreへの申請

サーバ構築



コンテンツの閲覧
Handbookアプリ

スマートデバイス

N

E

O

スマートフォン+Handbook

新たなワークスタイルの実現



学習のスタイルを変える

ソフトウェアで世界をつなぐ

青山学院大学では講義資料を学生に配信



- ✳ 先生は、資料の提供、更新が可能。
- ✳ 生徒は、どこでも予習復習が可能。

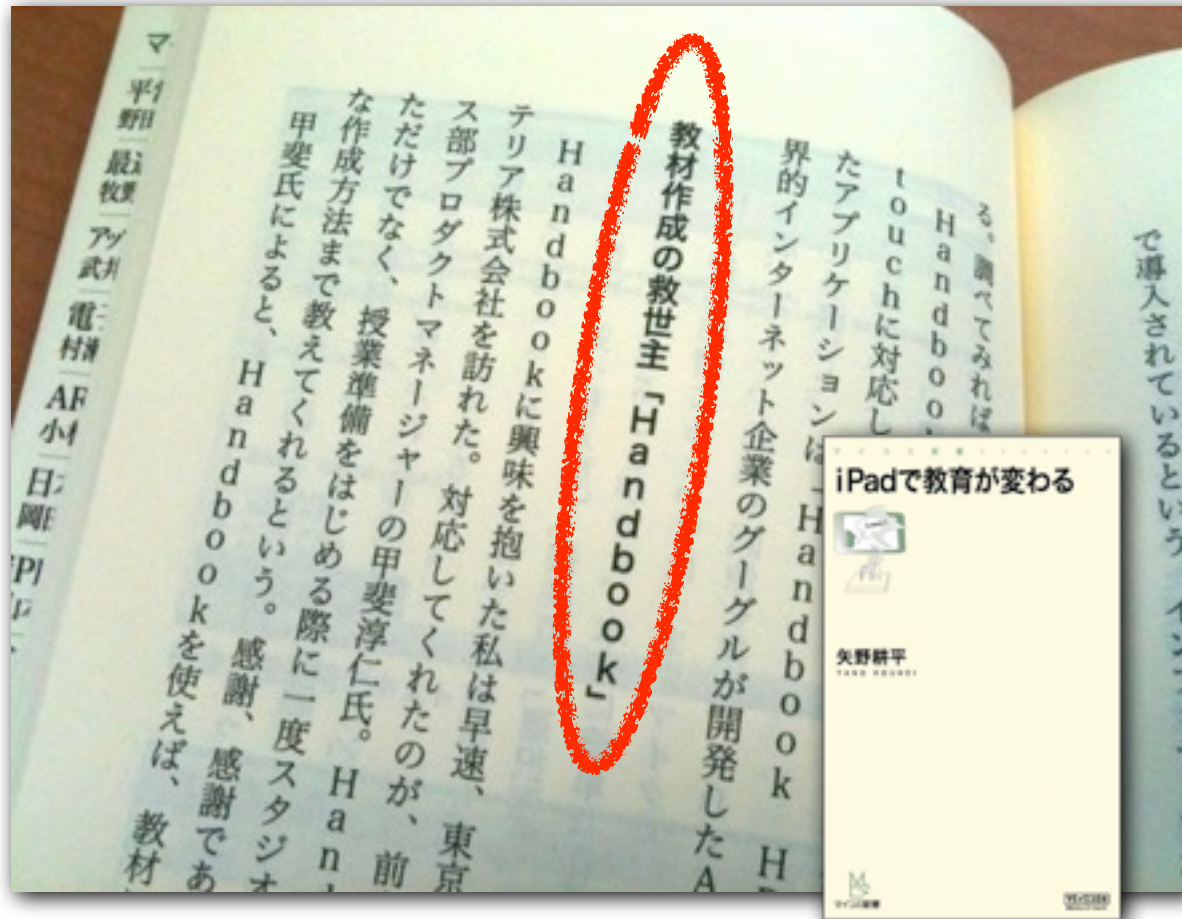
N

E

O

教育機関での評価

ソフトウェアで世界をつなぐ



会議のスタイルを変える

ソフトウェアで世界をつなぐ

役員会議、営業会議等の資料をHandbookで

NOMURA

野村証券株式会社様



✦ 締切が不要になり最新の情報で意志決定。

✦ 大量の紙コピーが発生する役員会議のペーパーレス化を実現。

NEO

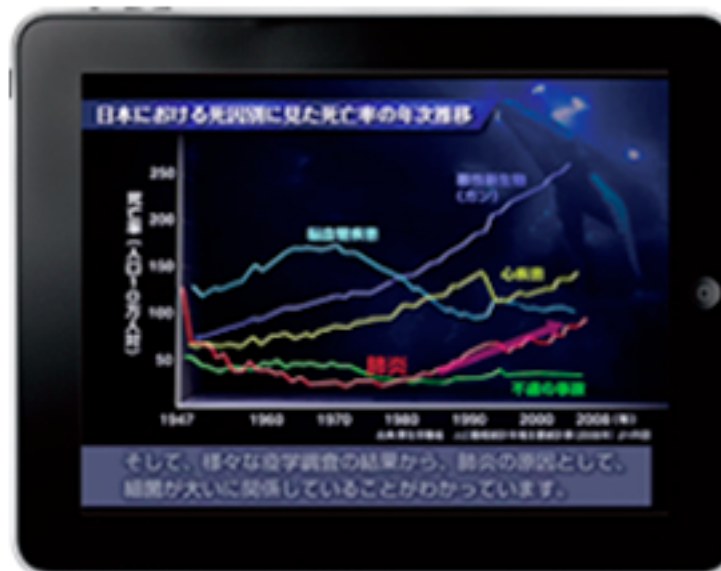
営業のスタイルを変える

ソフトウェアで世界をつなぐ

全国のMRに医薬品資料をHandbookで配信



meiji 明治製菓株式会社様



✦ 全国に展開する営業所のMRに最新情報を配信、共有。

N

E

O

販売のスタイルを変える

ソフトウェアで世界をつなぐ

商品カタログや製造工程をHandbookで説明



(株)岡野様



- ✳️ 対面接客にiPad版Handbookを活用
- ✳️ 着物の製造工程や着付け方を動画で紹介

N

E

O

情報共有のスタイルを変える

ソフトウェアで世界をつなぐ

1,400人を超える社員の情報共有、研修に



(株)アイエスエフネット様

✳️社員の情報共有、社員研修を強化。

✳️社長講話、企業ビジョン、IT資格取得対策などに。

NEO

Handbook販売を加速

ソフトウェアで世界をつなぐ

2010年8月、販売パートナー制度開始

✳️ Handbookパートナー：10社

✳️ Handbook取次代理店：8社 合計18社

IIJ
Internet Initiative Japan

ISFnet

jena
Dream for your Future

Synon, Inc.

SoftBank
ソフトバンクBB株式会社

DISCO

ソリューション・プロバイダ
ニッセイコム

Panasonic

他2社

N

E

O

NTTドコモとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

NTT docomo

※NTTドコモのウェブサイトより



Try ドコモ スマートフォン with Handbook

Xperia™コンテンツ作成・配信・閲覧ソリューション

HandbookおよびXperia™をご検討中の法人のお客様に、ドコモとインフォテリアとジェナが共同で2週間、Xperia™の端末貸出し、およびHandbook Studioトライアル用アカウントを提供致します。Handbookの活用により、企業内の情報を簡単かつ安全にXperia™上に配信することが可能です。この機会に是非お試しください。

NTT docomo 提供



Xperia™



FOMAネットワーク



moperaネットワーク

+

infoteria 提供



Handbook Studio + Handbookアプリ

N

E

O

コクヨとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

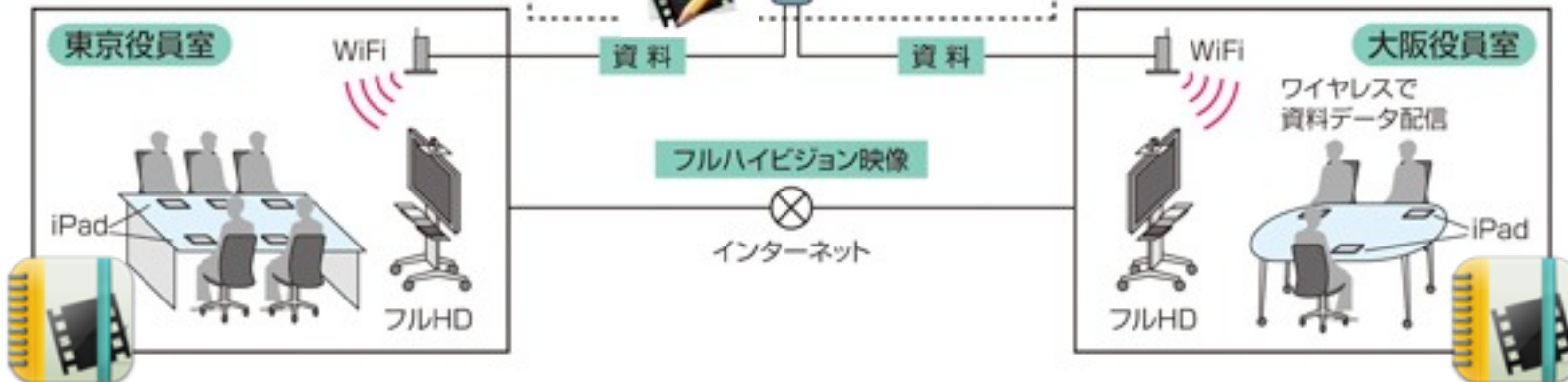
テレビ会議システムの一部として商品化

- ✳️ TV & iPadで完全ペーパーレスを実現
- ✳️ 遠隔地でも手元資料を簡単に共有

経営会議向けソリューションの
構成概念図



KOKUYO
ひらめき・はかどり・こちよさ



N

E

O

IIJ (東証一部) との協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

IIJ GIO
高セキュリティ

IIJ GIO
高サービスレベル

IIJ GIO
大量アクセス

IIJ GIO
大容量

IIJ GIO
大規模

IIJ GIO

エンタープライズ仕様
高信頼性、高拡張性の
クラウドサービス



Handbook

エンタープライズ向け
スマートデバイス用
コンテンツ制作・配信サービス

N

E

O

Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

組織内ドキュメントは極めて大きな市場



株式会社だけでも114万社
他を合わせると300万社

(法務省)

書籍：80,776点／年
雑誌：4,215点／年

(出版年鑑2010)

N

E

O

数々の実績をベースに

Handbook

第3世代登場

N

E

O

Handbook 3

ソフトウェアで世界をつなぐ

Smart

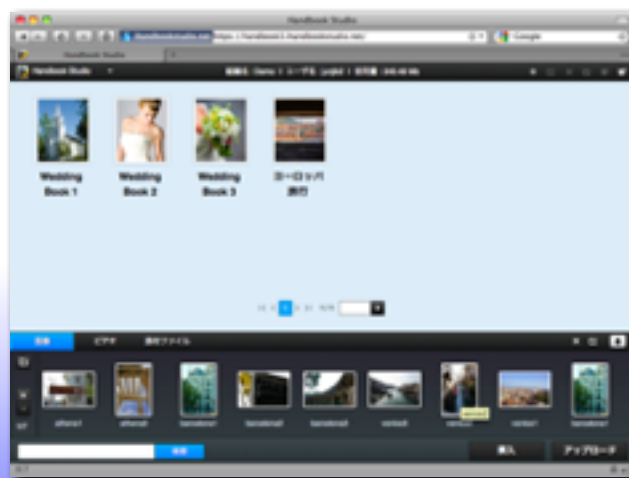
「ウノウ」を刺激する使い勝手



Handbook 3

Simple

ビジネスを加速するシンプルさ



Handbook Studio 3

Secure

情報を守る確固たるセキュリティ

N

E

O

Handbook 3

ソフトウェアで世界をつなぐ

ワークスタイルの変革は、
ハードだけでは成り立たない。



Handbook 3



Handbook Studio 3

N

E

O

Handbookの優位性

ソフトウェアで世界をつなぐ

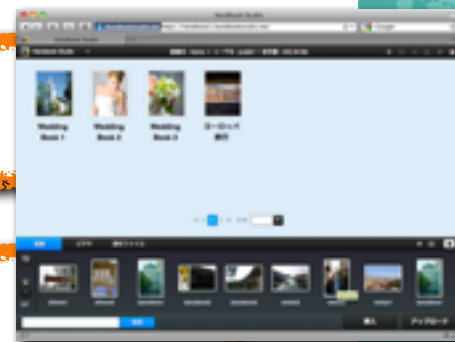
各種スマートデバイスに対応

既存データの活用が可能

英語、中国語にも対応

圧倒的なコストメリット

顧客の声を反映して第3世代



N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

Snappy event sharing with
Personal Cloud

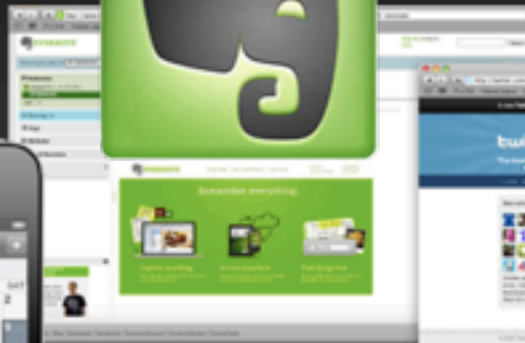
iPhone Calendar App, SnapCal



SnapCal - FREE
iPhone/iPod touch



Sync with Google Calendar



Pick-up Event info
from note



twitter

SnapCal
Snappy events sharing

N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ



パーソナルクラウド連携
スマートフォン専用カレンダー

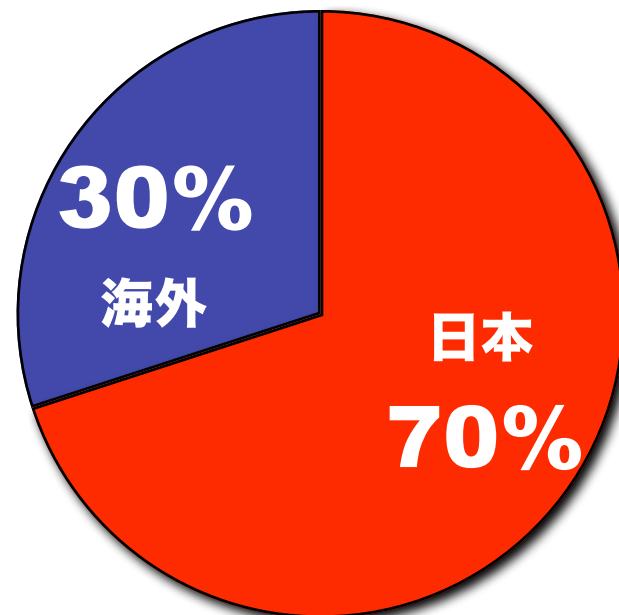
* 2010/10 「SnapCal for iPhone」

- ◆ Twitter / Google カレンダー / Evernote 対応
- ◆ 7ヶ国語同時対応

* 2010/12 10万ダウンロード達成

* 2011/01 Android版 (β)

* 2011/02 20万ダウンロード達成



Facebook 対応

ソフトウェアで世界をつなぐ



Facebook上にある
友達の誕生日や
イベント情報



N

E

O

lino iPad/iPhone版

ソフトウェアで世界をつなぐ



✳ 海外比率5割以上

N

E

O

海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

✦ Evernote社とのパートナーシップ

◆ 全世界600万人のユーザー



Evernote社CEO Phil Libin氏

N

E

O

NEO戦略

ソフトウェアで世界をつなぐ

Net service

人をつなぐ
ネットサービス事業

Enterprise

企業をつなぐ
エンタープライズ事業

Overseas

世界をつなぐ
世界市場への挑戦



第3四半期 決算

※資料中「Q3」とは、第3四半期(Quarter 3)を示します。

※2007-2009年度は連結、2010年度は吸収合併につき単体です。

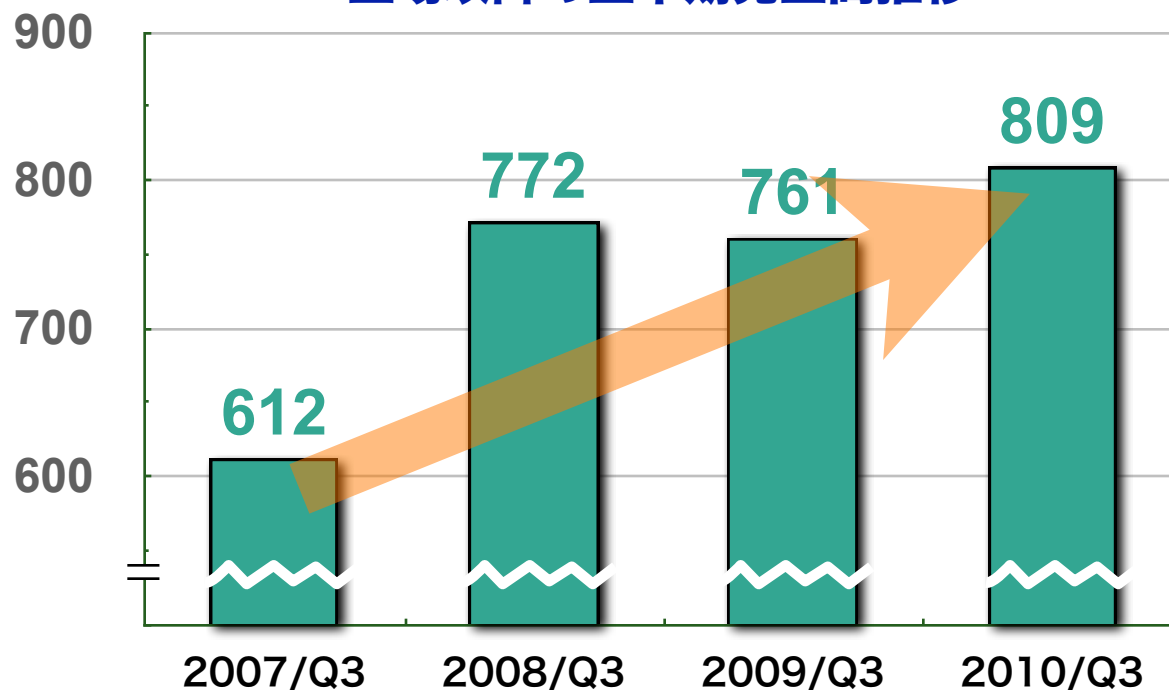


第3四半期ハイライト

ソフトウェアで世界をつなぐ

創業来、最高の売上高

上場以降の上半期売上高推移



※詳細は決算短信をご覧ください

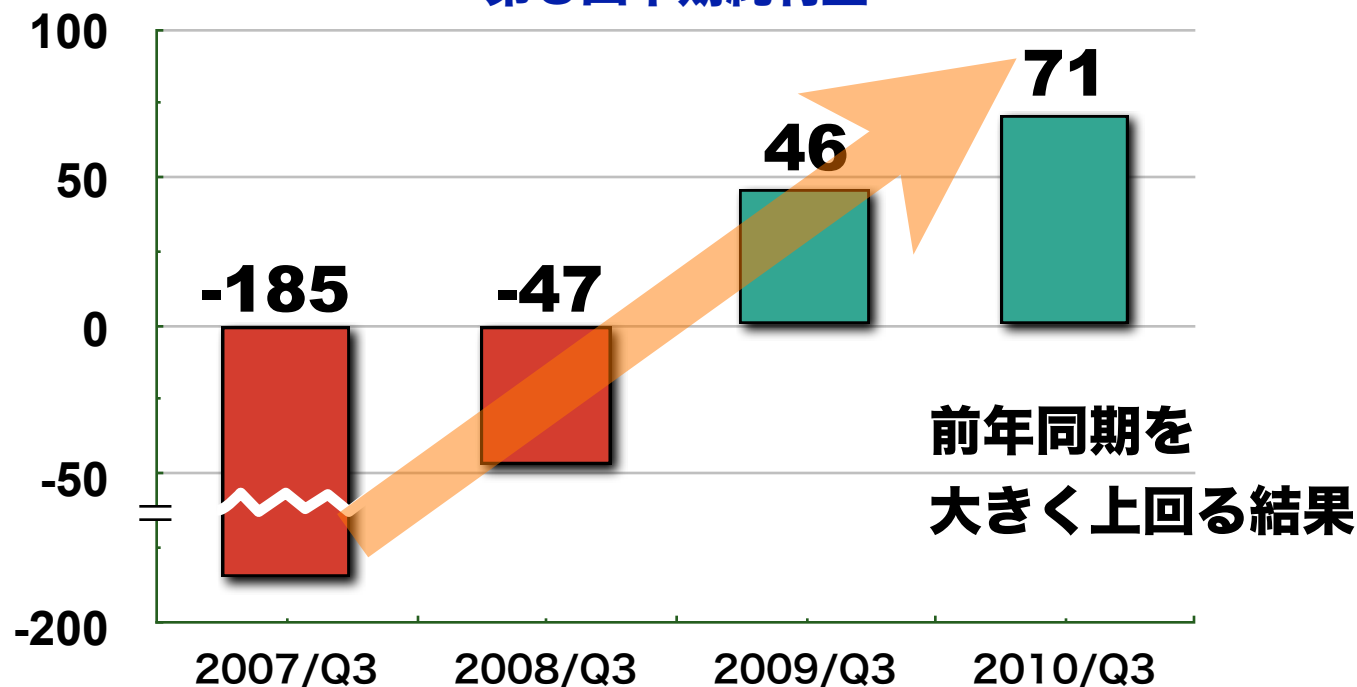
(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

第3四半期ハイライト

ソフトウェアで世界をつなぐ

純利益 前年同期比 153%

第3四半期純利益



※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

損益計算書

ソフトウェアで世界をつなぐ

	第3四半期 実績	前年同期 (連結)	前年同期比
売上高	809	761	106.3%
売上総利益	630	558	112.9%
営業利益	71	59	120.5%
経常利益	74	61	120.7%
当期純利益	71	46	152.6%

※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

売上高構成（売上区分別）

ソフトウェアで世界をつなぐ

売上区分	2011年3月期 第3四半期実績		前年同期 (連結)			
	金額	構成比(%)	金額	構成比(%)	増減額	増減比(%)
ライセンス	389	48.1%	387	50.9%	1	100.4%
サポート	348	43.0%	313	41.2%	34	111.0%
製品合計	737	91.1%	701	92.1%	36	105.1%
サービス	72	8.9%	60	7.9%	12	120.0%
合計	809	100%	761	100%	48	106.3%

※詳細は決算短信をご覧ください

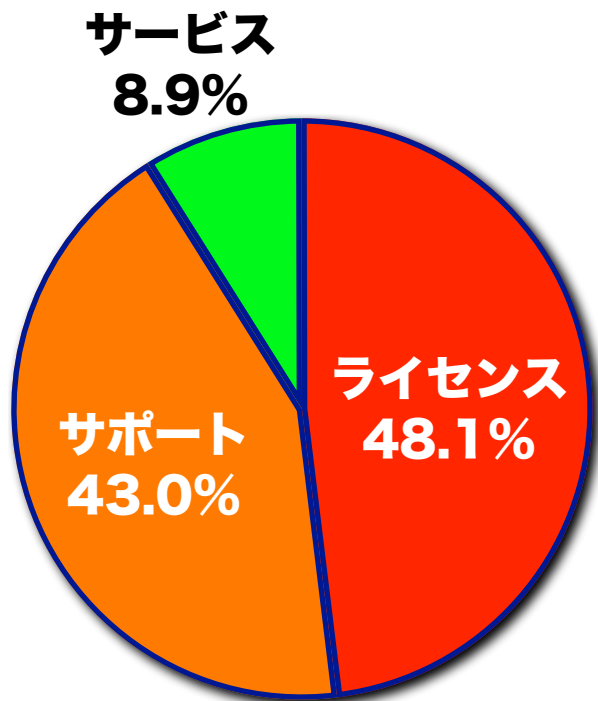
(単位：百万円、百万円未満切り捨て)



売上高構成と売上総利益率

ソフトウェアで世界をつなぐ

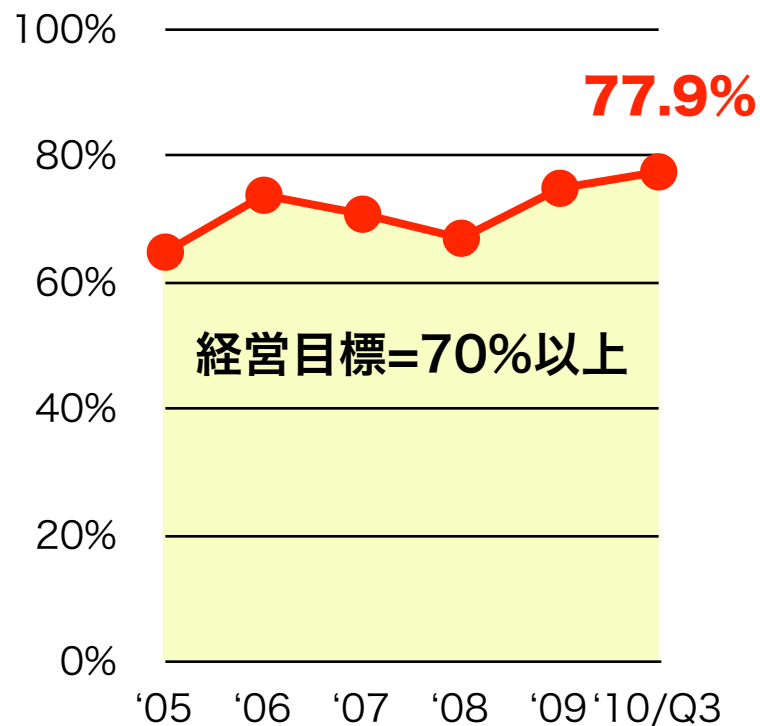
高いプロダクト比率と高い売上総利益率



2010/Q3累計

※詳細は決算短信をご覧ください

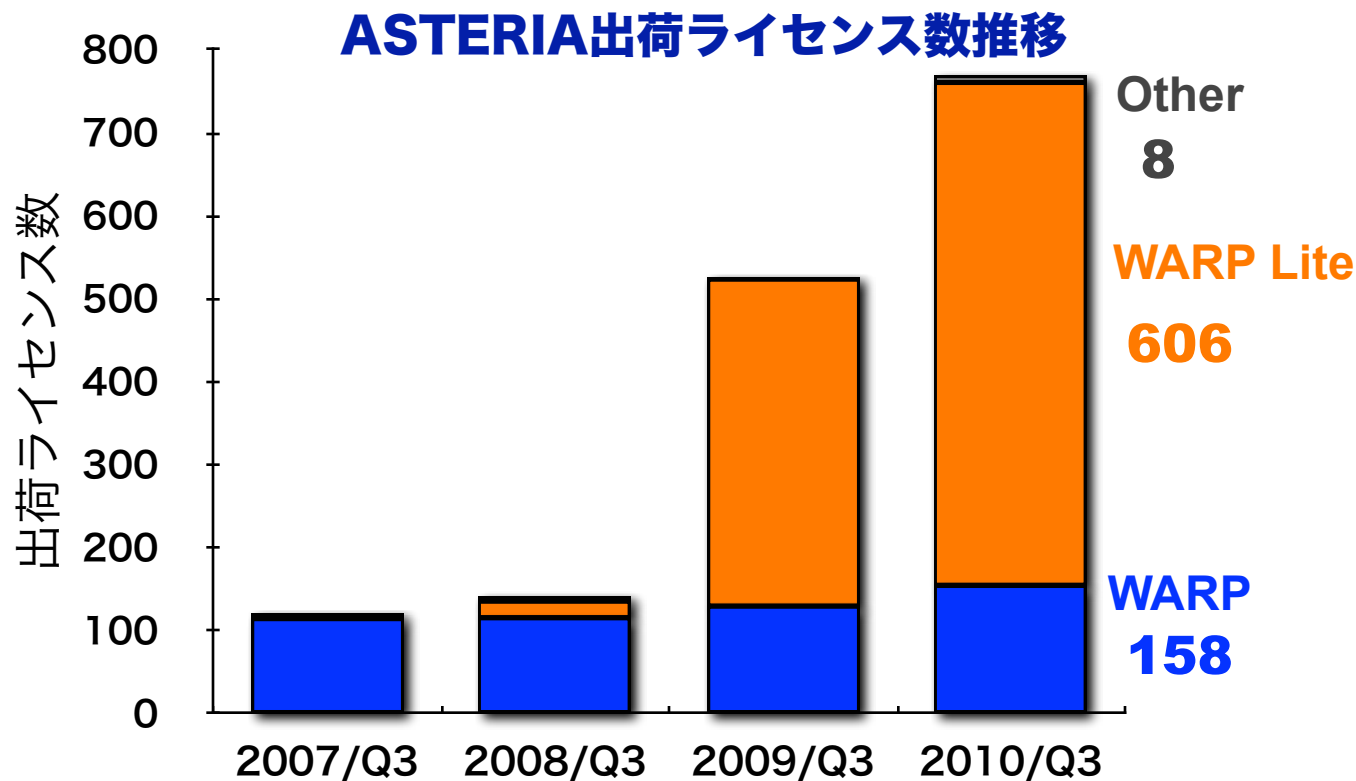
売上総利益率推移



ASTERIAライセンス数推移

ソフトウェアで世界をつなぐ

ASTERIAライセンス出荷数が過去最高

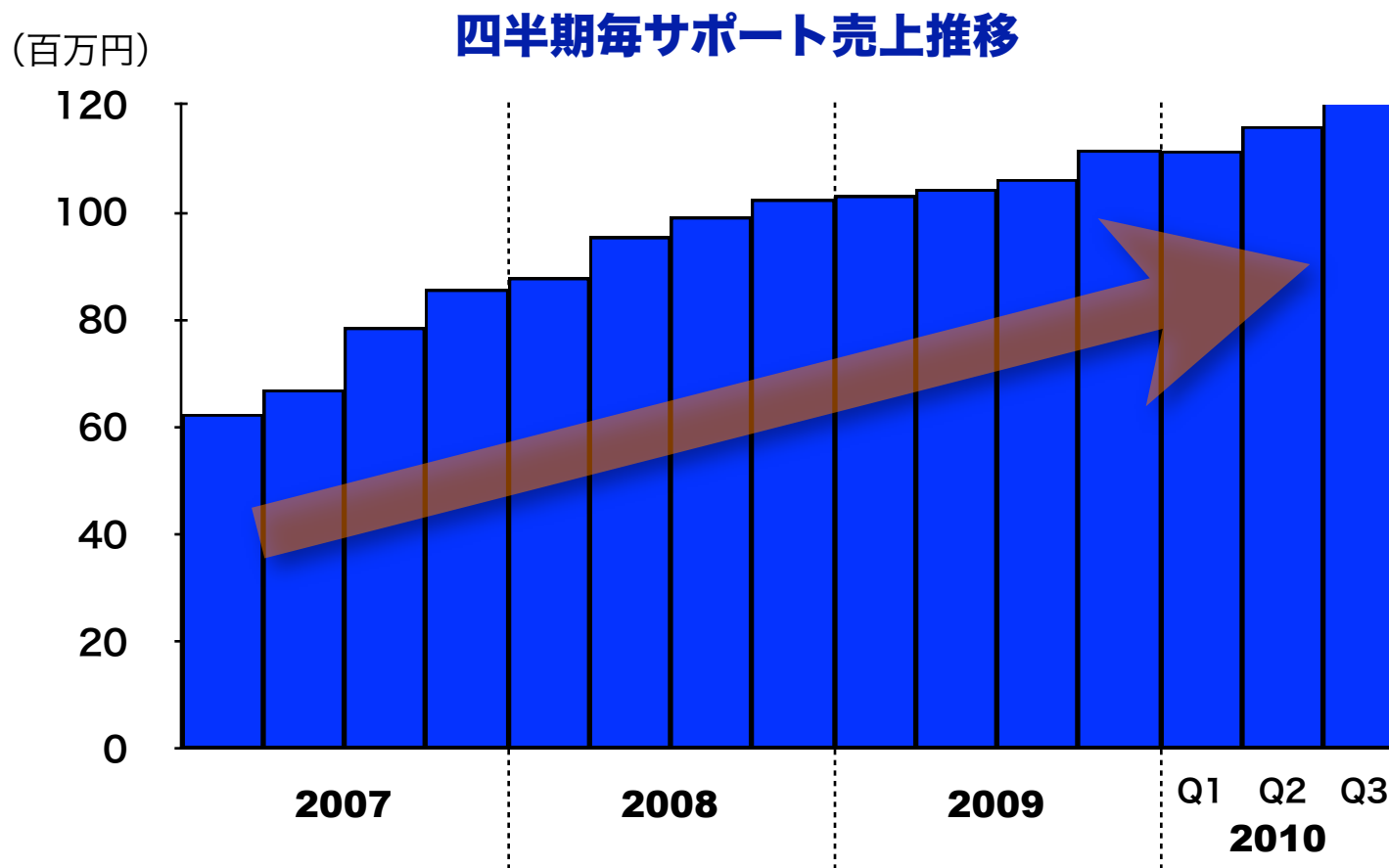


※DataCaster/OnDemandは月額課金のため除く

サポート売上推移

ソフトウェアで世界をつなぐ

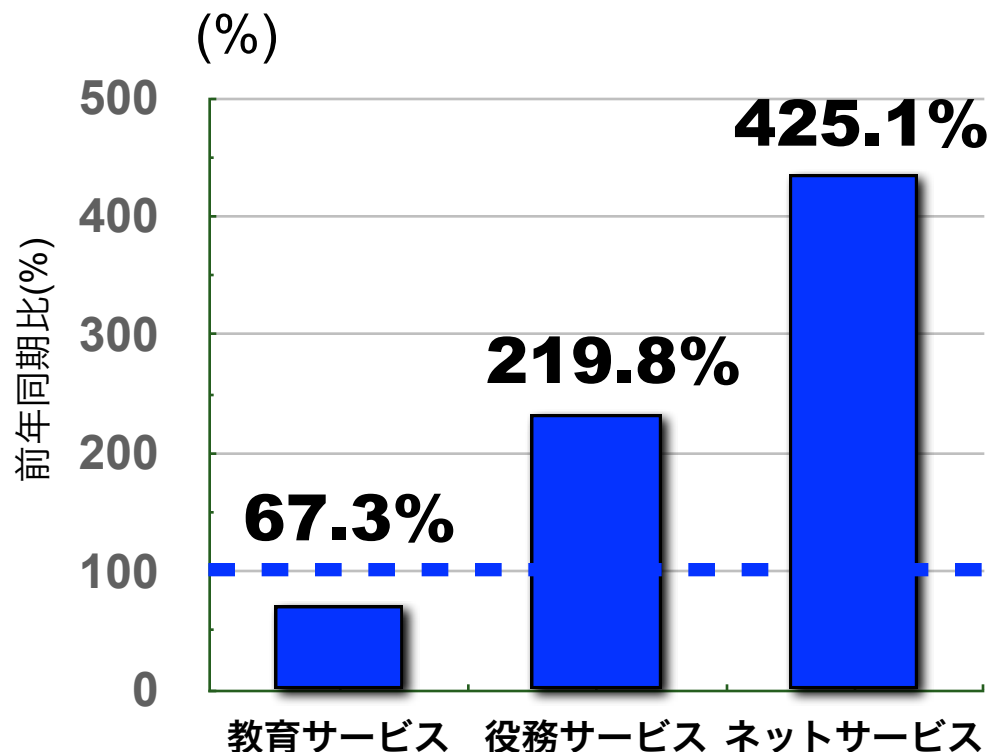
季節変動無く安定的に売上増加



サービス売上前年同期比

ソフトウェアで世界をつなぐ

Handbookがサービス売上の伸びを牽引



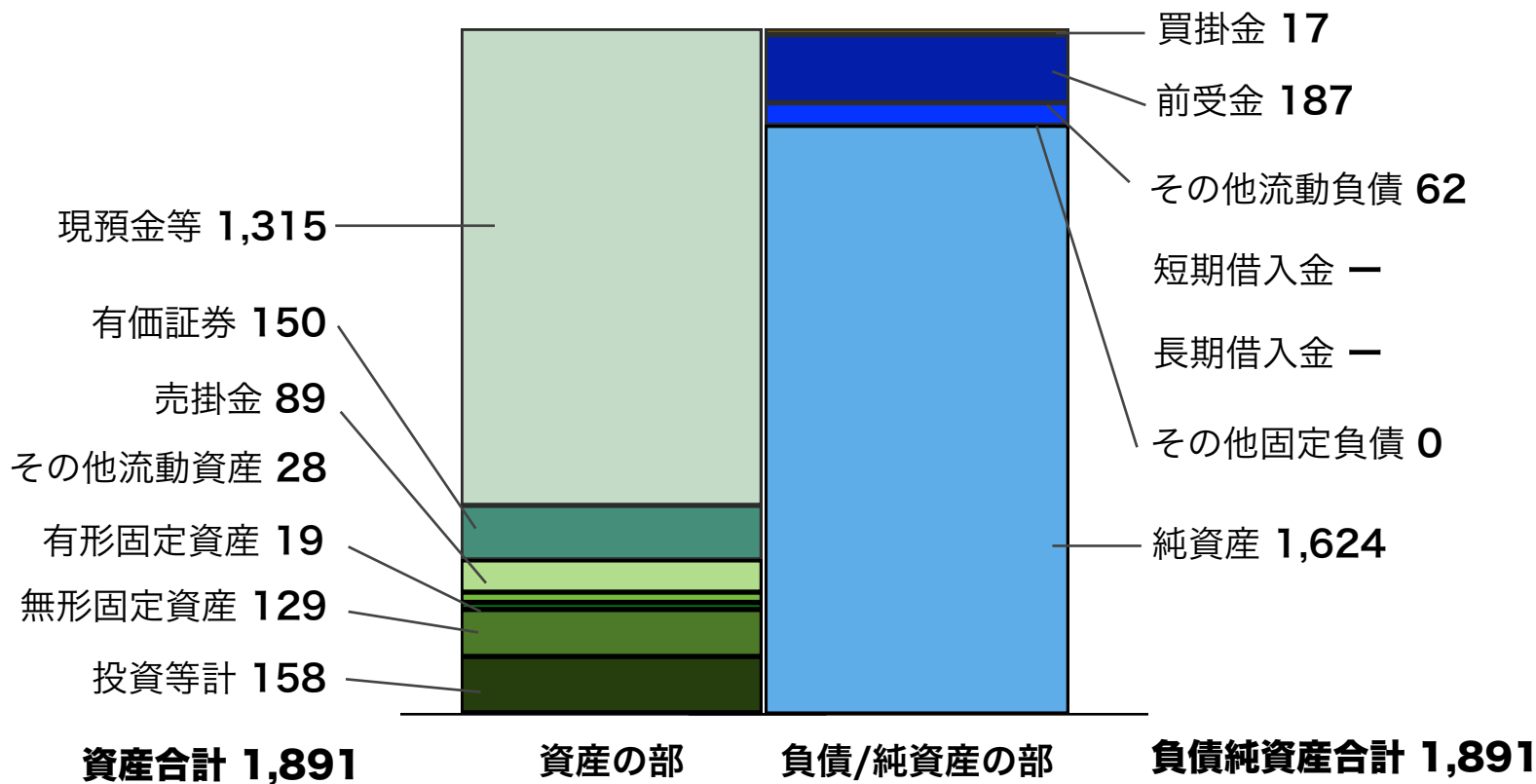
ネットサービス	Handbook OnSheet など
役務サービス	ASTERIAの導入コンサル
教育サービス	XMLマスター XML研修



財務の状況 (貸借対照表)

ソフトウェアで世界をつなぐ

自己資本率85.9% 有利子負債なし



※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

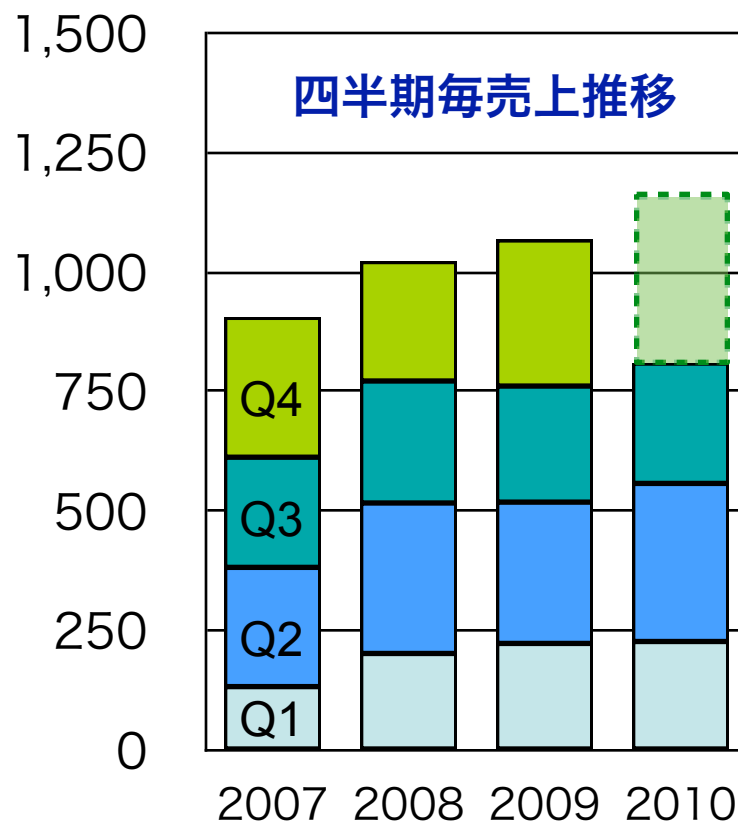
今期業績予想

ソフトウェアで世界をつなぐ

引き続き厳しい経済環境の中、増収増益を目指す

	期末予想
売上高	1,175
営業利益	135
経常利益	135
当期純利益	125

＊平成22年5月14日の発表に変更はありません。

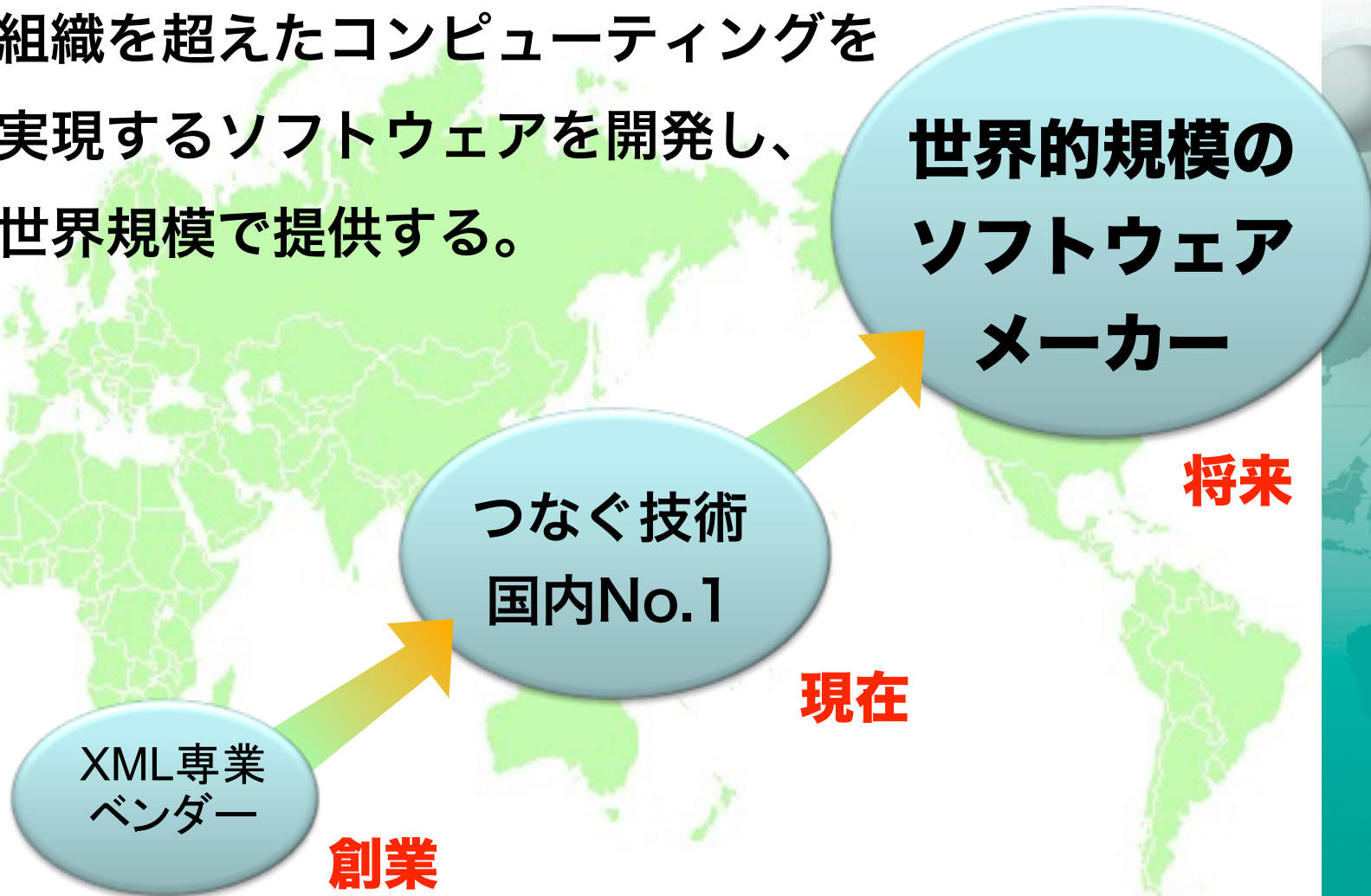


(単位: 百万円、百万円未満切り捨て)

インフォテリアのビジョン

ソフトウェアで世界をつなぐ

- ★ 組織を超えたコンピューティングを実現するソフトウェアを開発し、世界規模で提供する。





ソフトウェアで 世界をつなぐ



インフォテリア株式会社

(3853)



ありがとうございました



本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

