

インフォテリア株式会社

当社の現状と成長戦略

2010年11月

代表取締役社長/CEO

平野 洋一郎

ソフトウェアで世界をつなぐ

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。





ソフトウェアで 世界をつなぐ



1998

企業のインターネット利用は
始まったばかり

「XML」という技術が登場



データ連携



オラクル



マイクロソフト



1998

コンピュータやシステムが違ってても
会話ができるソフトウェアの共通言語が
絶対に必要になると考えた



創業時のプレゼン

ソフトウェアで世界をつなぐ

The XML world

XMLのもたらすもの

■ 社内外の垣根やシステム（ソフト）の垣根を超えて、ネット技術を駆使したデータ交換と活用が可能に

STRICTLY CONFIDENTIAL

infoteria
The Information Cafeteria

1998

多くの反対を押し切って
国内初のXML専門開発企業として
スタート

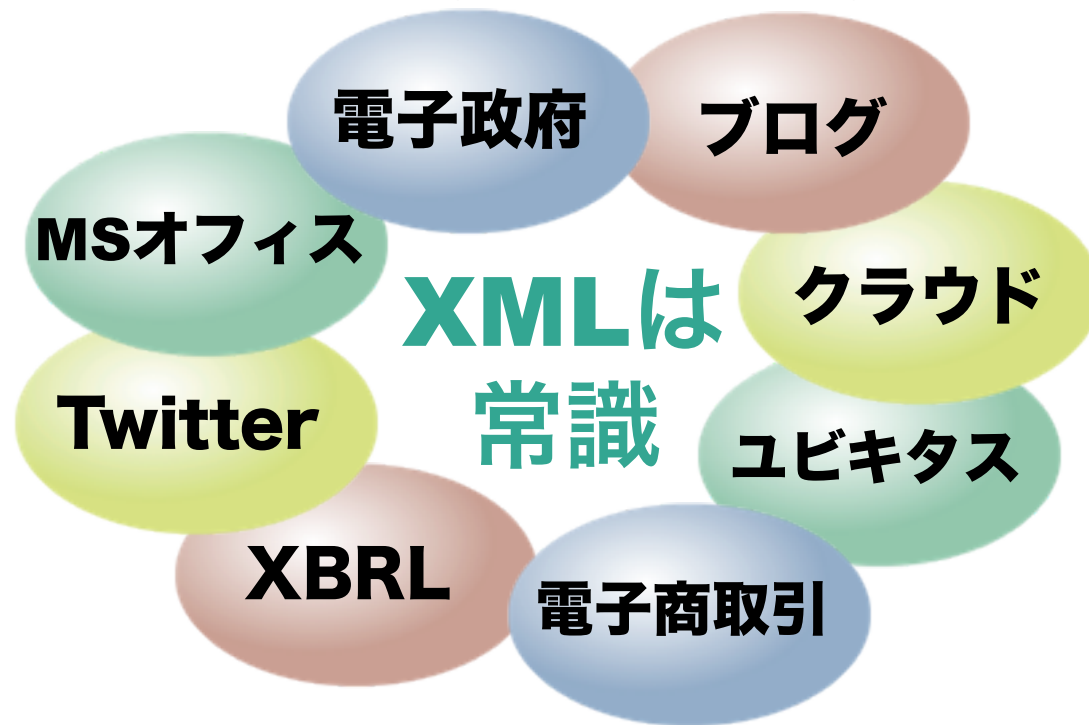


2002

XML技術をベースに
データ連携ソフト「アステリア」出荷



2010

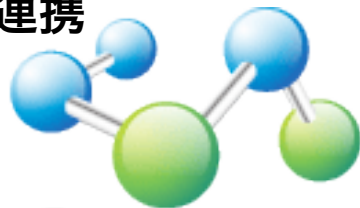


主力製品アステリア

ソフトウェアで世界をつなぐ

他社の追従を許さない充実のラインアップ

データ連携



asteria warp
Business Automation Platform

asteria warp
Business Automation Platform

asteria warp lite
Business Automation Platform

asteria
on demand

asteria
data caster

マスターデータ管理



asteria
MDM One

asteria
MDM One MH

asteria
MDM One MI

asteria
MDM One DQ

asteria
MDM One GT



採用企業の一例

ソフトウェアで世界をつなぐ

大企業から中堅企業を中心に採用

SONY

KYOCERA

UNITED COLORS
OF BENETTON.



TOSHIBA
Leading Innovation >>>



RICOH

Panasonic

三菱商事株式会社

WOWOW
COMMUNICATIONS



SMFL

LION

MAX
マックス株式会社



tylife

Traders
TRADERS SECURITIES CO., LTD.

やさしさを生命保険にかえて
アイリオ生命



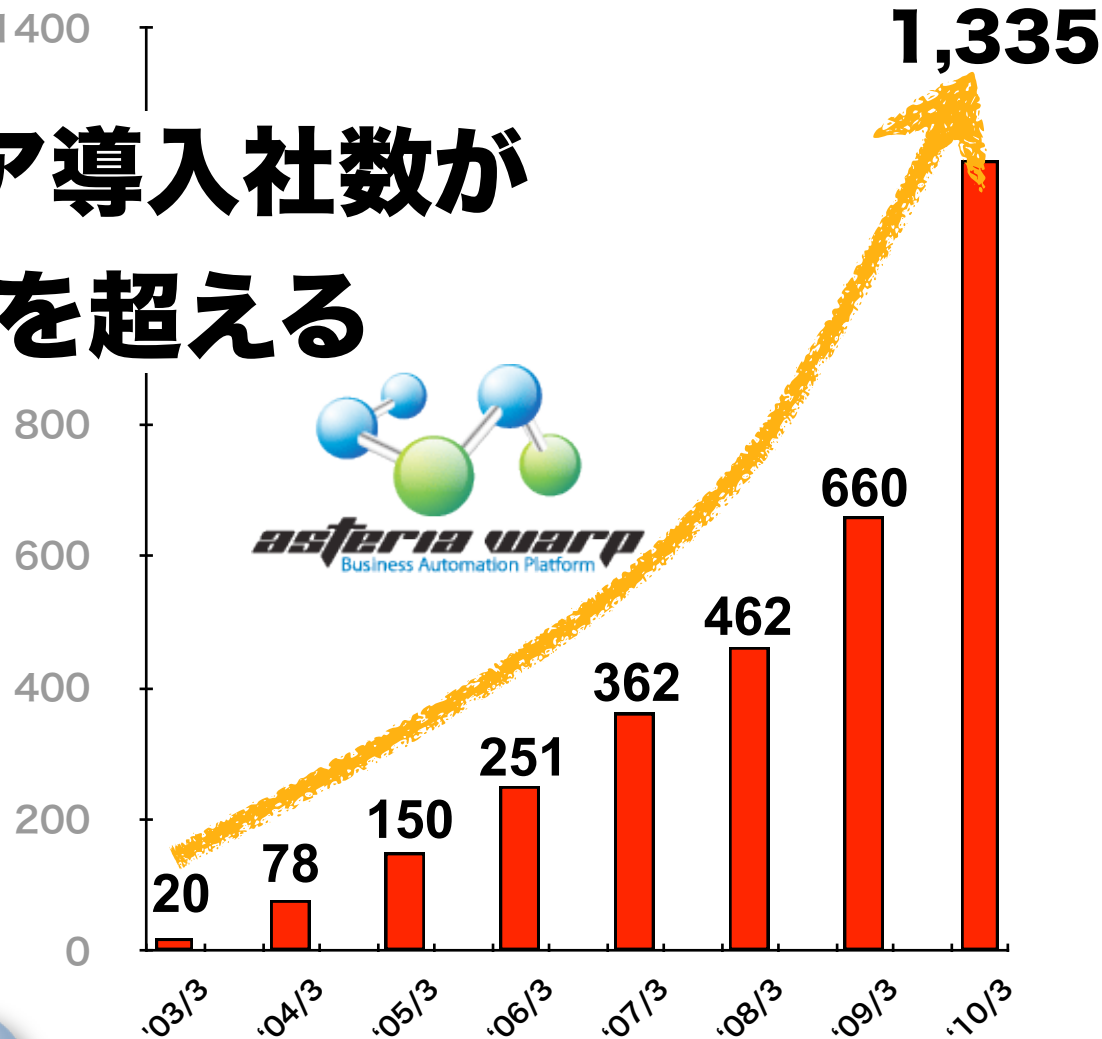
ASTERIA導入社数

ソフトウェアで世界をつなぐ

アステリア導入社数が 1,300社を超える

半期末で
1,600社超

※追加導入、別拠点
導入は含まず



国内市場シェアNo.1

ソフトウェアで世界をつなぐ

データ連携ソフトで マイクロソフトを押さえて 3年連続No.1

	2004	2005	2006	2007	2008
第1位	Microsoft	Microsoft	インフォテリア	インフォテリア	インフォテリア
第2位	IBM	インフォテリア	Microsoft	Microsoft	Microsoft

第5位

インフォテリア

最新ランキングは
近日発表予定

※EAI = (Enterprise Application Integration 市場、本数ベース。
出典：テクノシステムリサーチ社「2004-2008年ソフトウェア
マーケティング総覧」



クラウドで増える連携ニーズ

ソフトウェアで世界をつなぐ

※ クラウドが企業に浸透していくと、「つなぐニーズ」が新たに発生する。



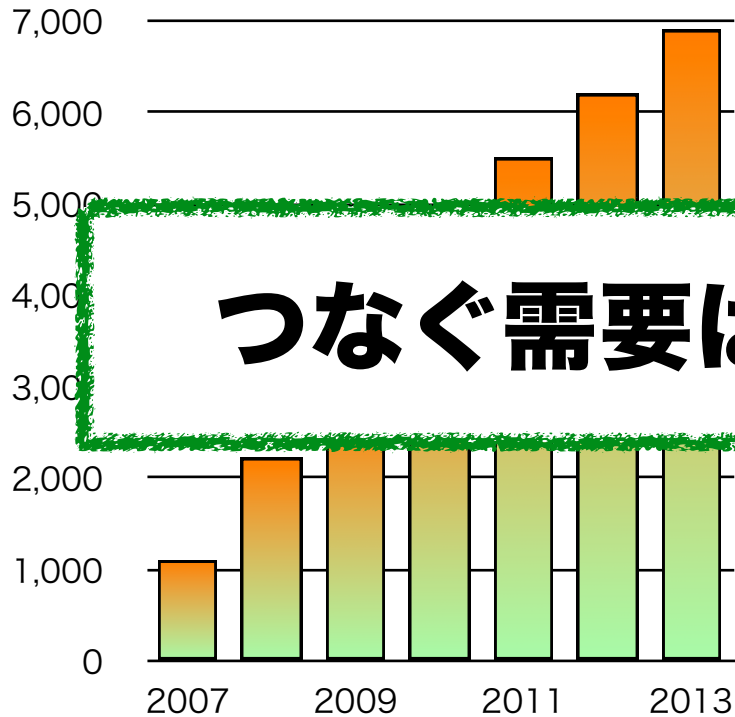
全てのシステムが一気にクラウド化できない。



オンプレミス (従来型)



マスターデータ管理 市場規模の推移



つなぐ需要はますます増加



※出典：ミック経済研究所（2009/7）

※国内、出荷金額ベース、2009 - 2013は予測



かつてのスパコン以上の 性能が手の中に

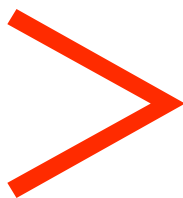
ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone 4

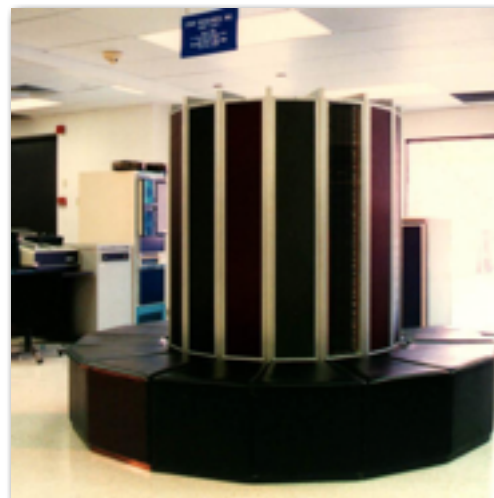


2010年

CPU 12倍
メモリ 128倍



CRAY-1



1975年

iPhone 4		CRAY-1
1GHz	CPU	80MHz
512MB	メモリ	4MB
\$599	価格	500万ドル

出典：早稲田大学丸山不二夫教授講演資料



スマートフォン市場規模

2009年度（国内、世界）

世界

1億7,420万台

3,210万台

(4%減)

ケータイ

234万台

(15%増)

(113%増)

スマートフォン

出典：MM総研(2010/4)、IDC(2010/2)



ビジネス現場で スマートフォンが常識になる

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone



Android



iPad



(C) ITmedia



“App Storeには 225,000本以上のアプリが 登録されている”



(C) Apple

- スティーブジョブズ

@ WWDC (June, 2010)



ほとんどが**個人用途**





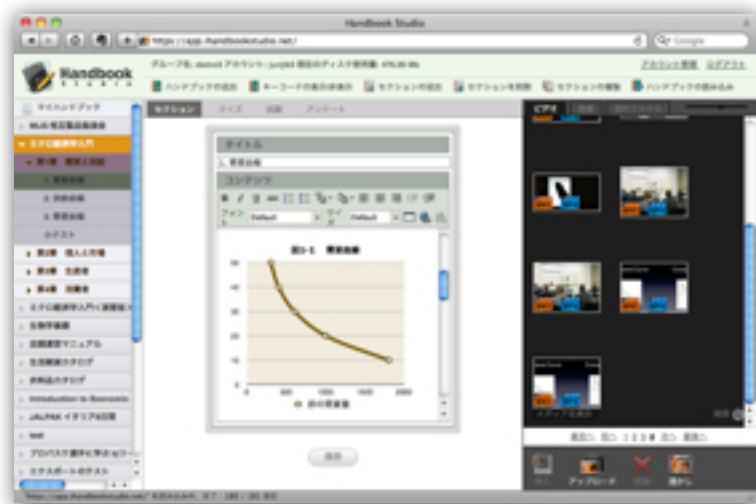
Handbook



Handbook

ソフトウェアで世界をつなぐ

iPhone、iPad、iPod touch、Android上で、
コンテンツを手軽に作成、配信、閲覧を可能にするサービス。



コンテンツの作成、配信
Handbook Studio

クラウド上



コンテンツの閲覧
Handbookアプリ
スマートフォン



Handbook

ソフトウェアで世界をつなぐ

低コスト短期間でコンテンツ配信が実現

~~iPhoneアプリ開発~~

~~AppStoreへの申請~~

~~サーバ構築~~



コンテンツの閲覧

Handbookアプリ

スマートフォン



Handbook販売を加速

ソフトウェアで世界をつなぐ

2010年8月、販売パートナー制度開始

- ✳ Handbookの販売代理店
- ✳ 各社の強みを活かした展開
- ✳ 現在8社→年度内20社程度を計画

IIJ
Internet Initiative Japan

ISFnet

jena
Dream for your Future

Synon, Inc.

SoftBank
ソフトバンクBB株式会社

DISCO

ソリューション・プロバイダ
ニッセイコム

Panasonic



大学で続々採用

ソフトウェアで世界をつなぐ

青山学院大学では講義資料を学生に配信

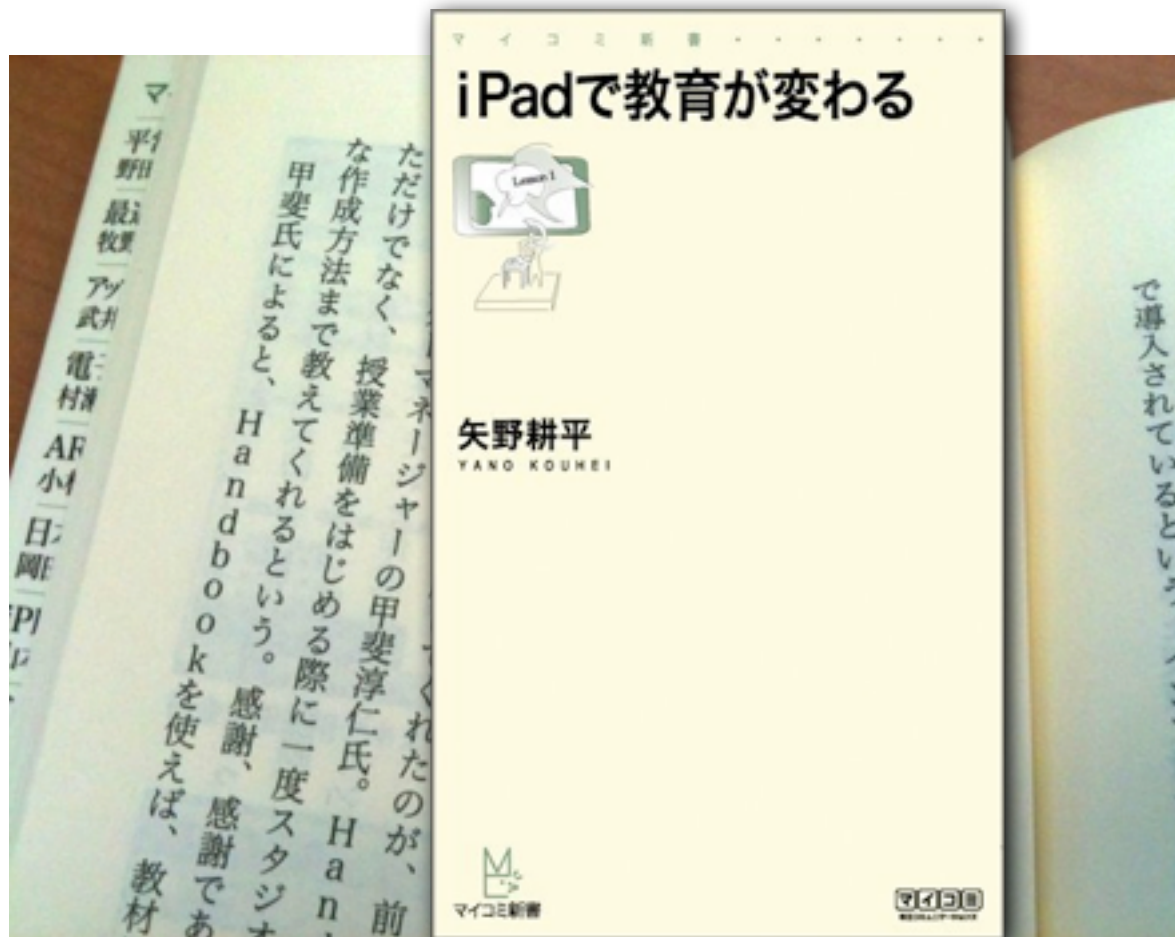


先生は、資料の提供、更新が可能。
生徒は、どこでも予習復習が可能。



Handbookの評価

ソフトウェアで世界をつなぐ



1,000人を超える情報共有

ソフトウェアで世界をつなぐ

すでに企業案件は、学校案件の4倍に



お客様オフィスに常駐している社員の情報共有、社員研修を強化
社長講話、企業ビジョン、ビジネスマナー、IT資格取得対策など



NTTドコモとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

Androidも積極的に展開



Try ドコモ スマートフォン with Handbook

Xperia™コンテンツ作成・配信・閲覧ソリューション

HandbookおよびXperia™をご検討中の法人のお客様に、ドコモとインフォテリアとジェナが共同で2週間、Xperia™の端末貸出し、およびHandbook Studioトライアル用アカウントを提供致します。Handbookの活用により、企業内の情報を簡単かつ安全にXperia™上に配信することが可能です。この機会に是非お試しください。

docomo 提供



Xperia™ FOMAネットワーク moperaネットワーク

+

infoteria 提供



Handbook Studio + Handbookアプリ

※NTTドコモのウェブサイトより

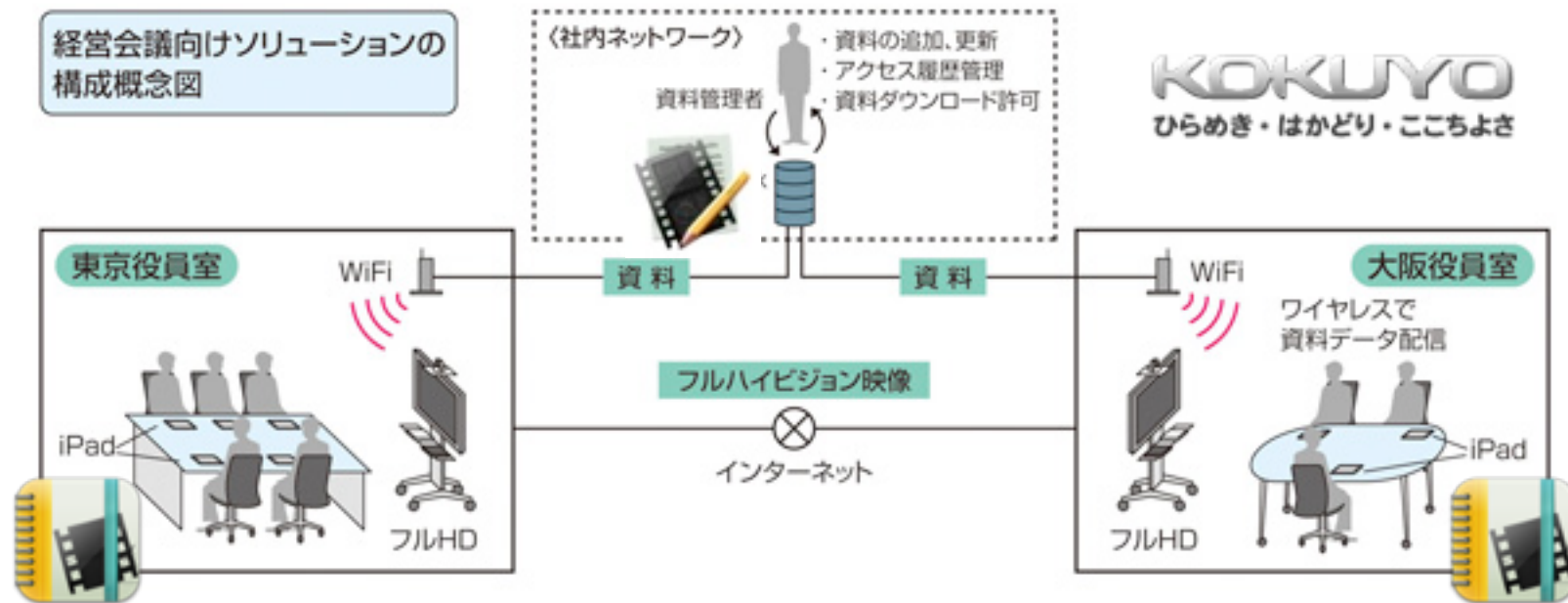


コクヨとの協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

テレビ会議システムの一部として商品化

- ✳️ TV & iPadで完全ペーパーレスを実現
- ✳️ 遠隔地でも手元資料を簡単に共有



N

E

O

IIJ (東証一部) との協業

ソフトウェアで世界をつなぐ

IIJ GIO
高セキュリティ

IIJ GIO
高サービスレベル

IIJ GIO
大量アクセス

IIJ GIO
大容量

IIJ GIO
大規模

IIJ GIO

エンタープライズ仕様
高信頼性、高拡張性の
クラウドサービス



Handbook

エンタープライズ向け
スマートデバイス用
コンテンツ制作・配信サービス



Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

様々なスマートフォンに対応

iPhone

Android



iPad



Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

既存データの活用が可能

XML インターフェイス



Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

組織内ドキュメントは電子書籍より大きな市場



株式会社だけでも114万社
他を合わせると300万社

(法務省)

書籍：80,776点／年
雑誌：4,215点／年

(出版年鑑2010)

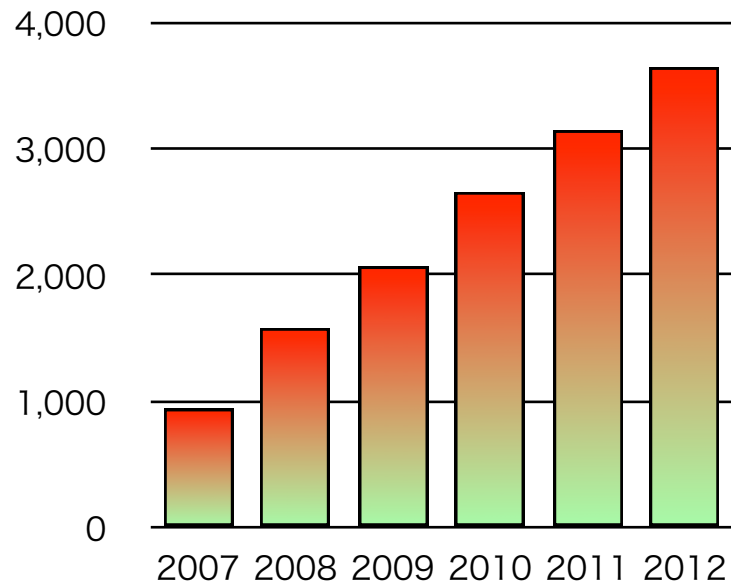


Handbookの成長力

ソフトウェアで世界をつなぐ

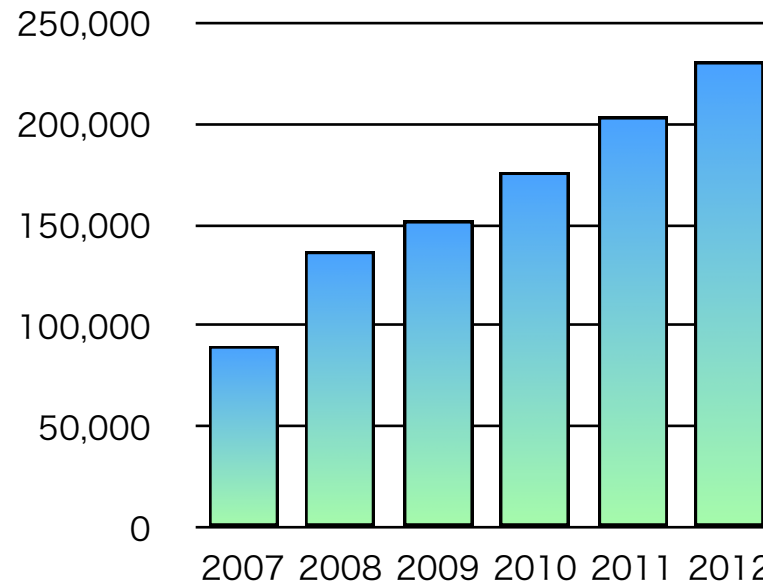
- ✦ スマートフォンは国内・世界で大きな成長
- ✦ 技術面だけでなく流通としても世界的インフラ

国内スマートフォン市場動向



(単位：千台)

世界スマートフォン市場動向



(単位：千台)

※出所：矢野経済研究所 (2009/4)

※メーカー出荷台数ベース、2009 - 2012は予測値



海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

Snappy event sharing with

Personal Cloud

iPhone Calendar App, SnapCal



SnapCal - FREE
iPhone/iPod touch



Sync with Google Calendar



Pick-up Event info from note

SnapCal

Snappy events sharing



海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ



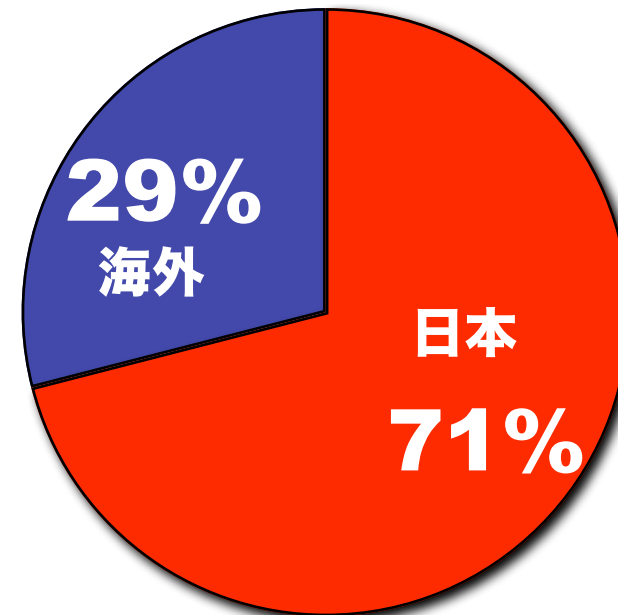
* パーソナルクラウド対応カレンダー

◆ Evernote, Google, Twitter

* 7ヶ国語同時対応

◆ 中国語、韓国語、英語、etc.

◆ Evernote社のウェブサイト
掲載だけで海外が約3割



海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

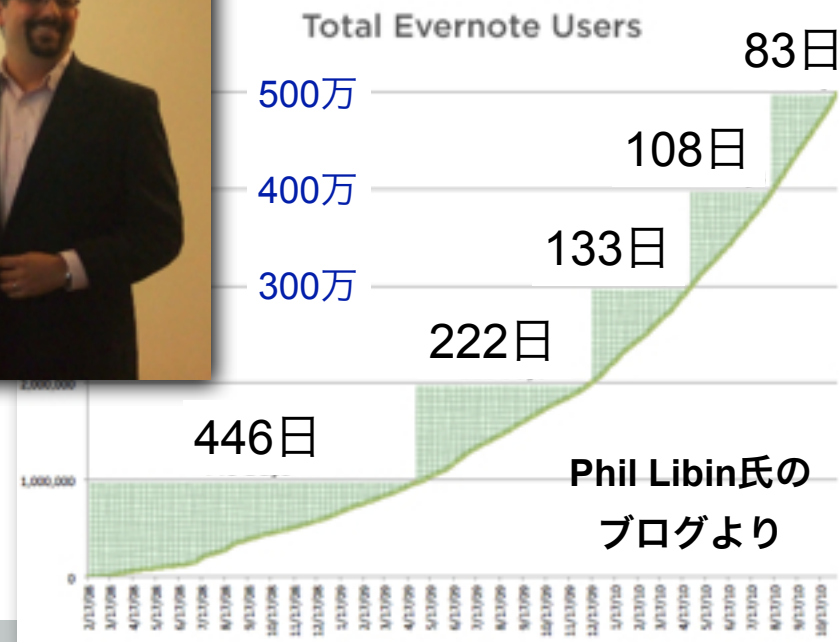
*Evernote社とのパートナーシップ



Evernote社CEO
Phil Libin氏



2010年11月10日
500万ユーザー達成



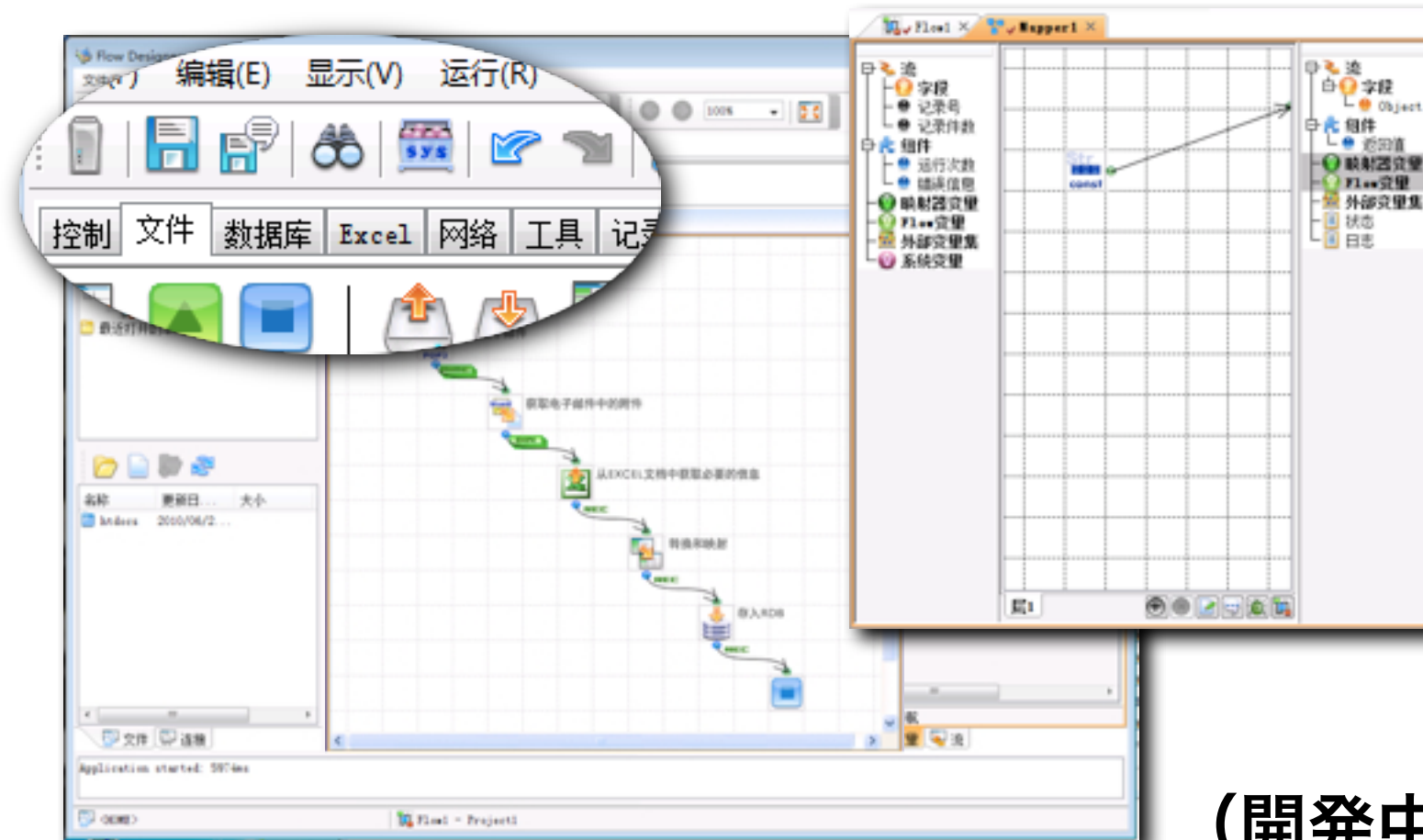
Phil Libin氏の
ブログより



海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

✦ ASTERIA WARP中国語版



(開発中)



海外展開 (Overseas)

ソフトウェアで世界をつなぐ

✦ Handbook中国語版



(開発中)



NEO戦略

ソフトウェアで世界をつなぐ



Net service

人をつなぐ

ネットサービス事業



Enterprise

企業をつなぐ

エンタープライズ事業



Overseas

世界をつなぐ

世界市場への挑戦



2011年3月期

中間期決算

※資料中「H1」とは、中間期(Half 1)を示します。

※2007-2009年度は連結、2010年度は吸収合併につき単体です。

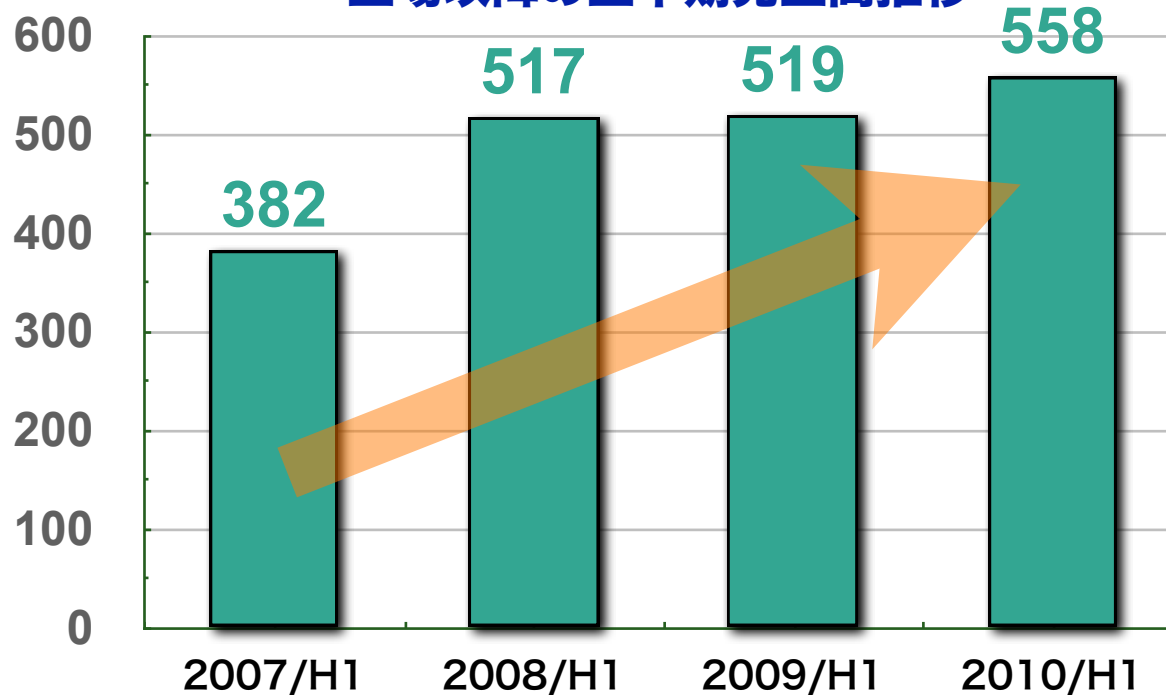


中間期ハイライト

ソフトウェアで世界をつなぐ

創業来、最高の売上高

上場以降の上半期売上高推移



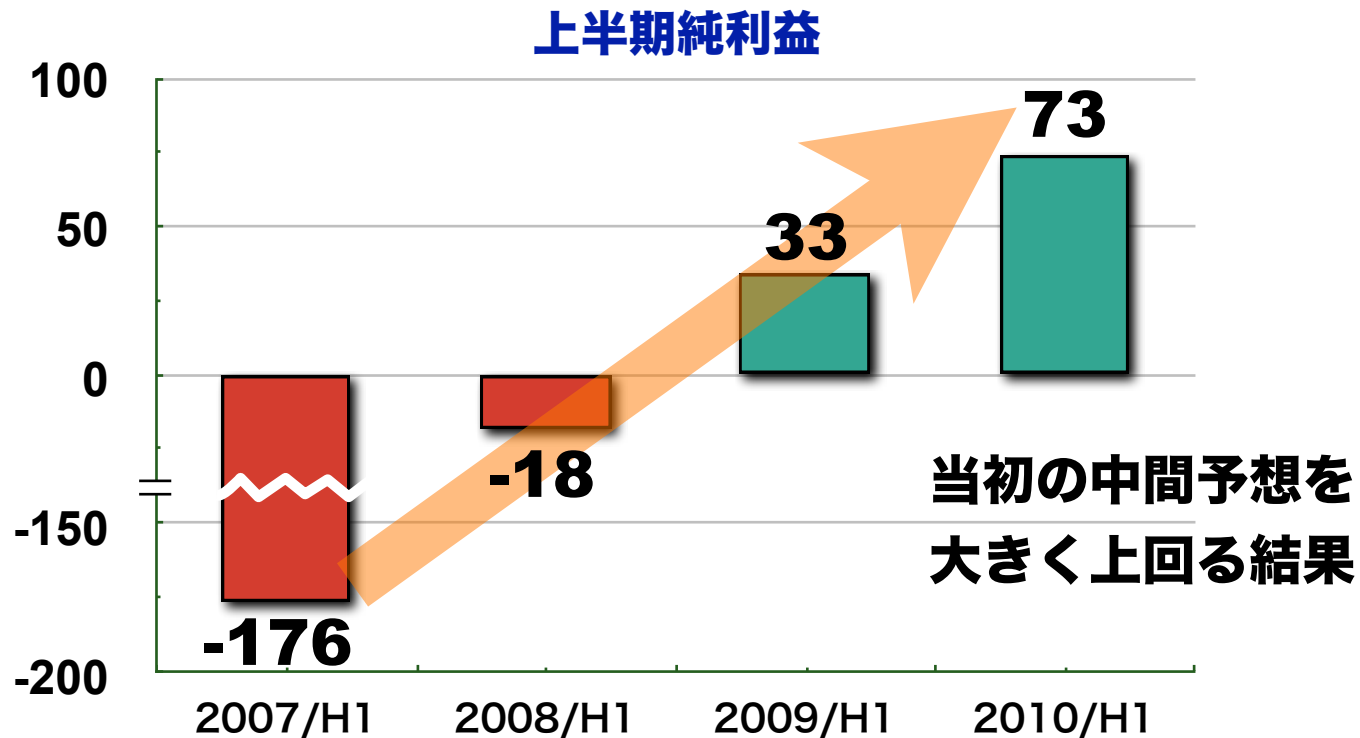
※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

中間期ハイライト

ソフトウェアで世界をつなぐ

前年同期比 118%増



※詳細は決算短信をご覧ください

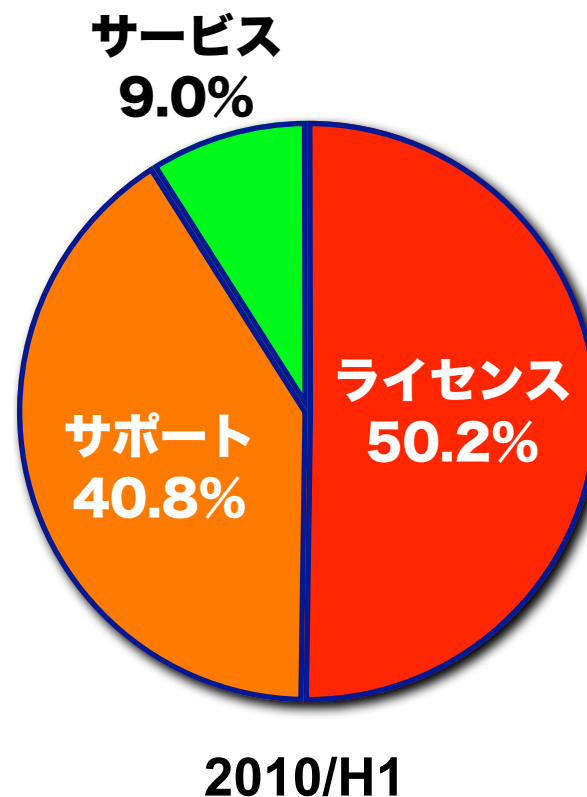
(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

売上高構成

ソフトウェアで世界をつなぐ

全ての構成区分で前年より伸張

売上区分	2011/3 中間期	前年 同期比
	金額	増減率(%)
ライセンス	280	104.7%
サポート	227	109.6%
製品合計	507	106.9%
サービス	50	114.7%
合計	558	107.5%

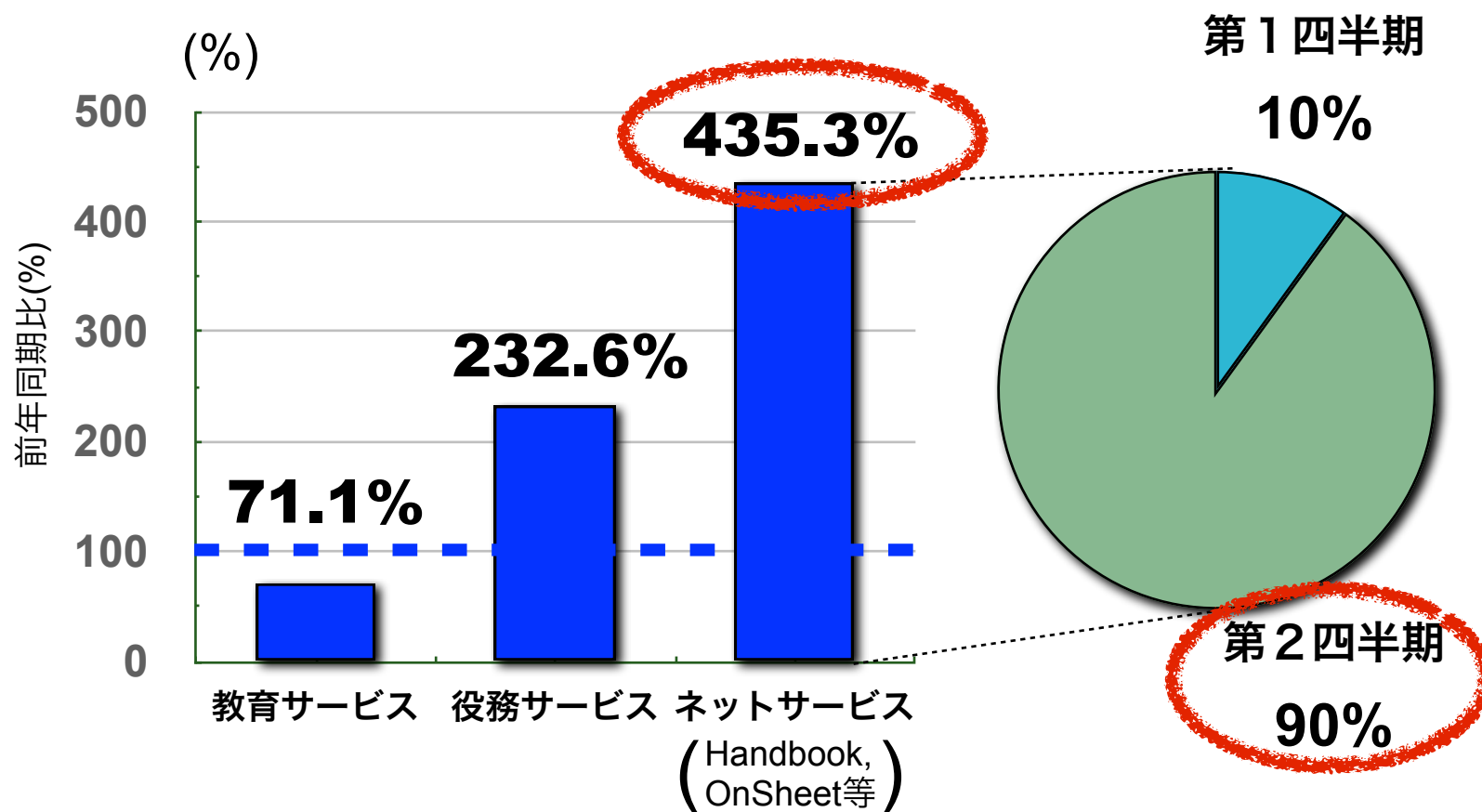


※詳細は決算短信をご覧ください

サービス売上前年同期比

ソフトウェアで世界をつなぐ

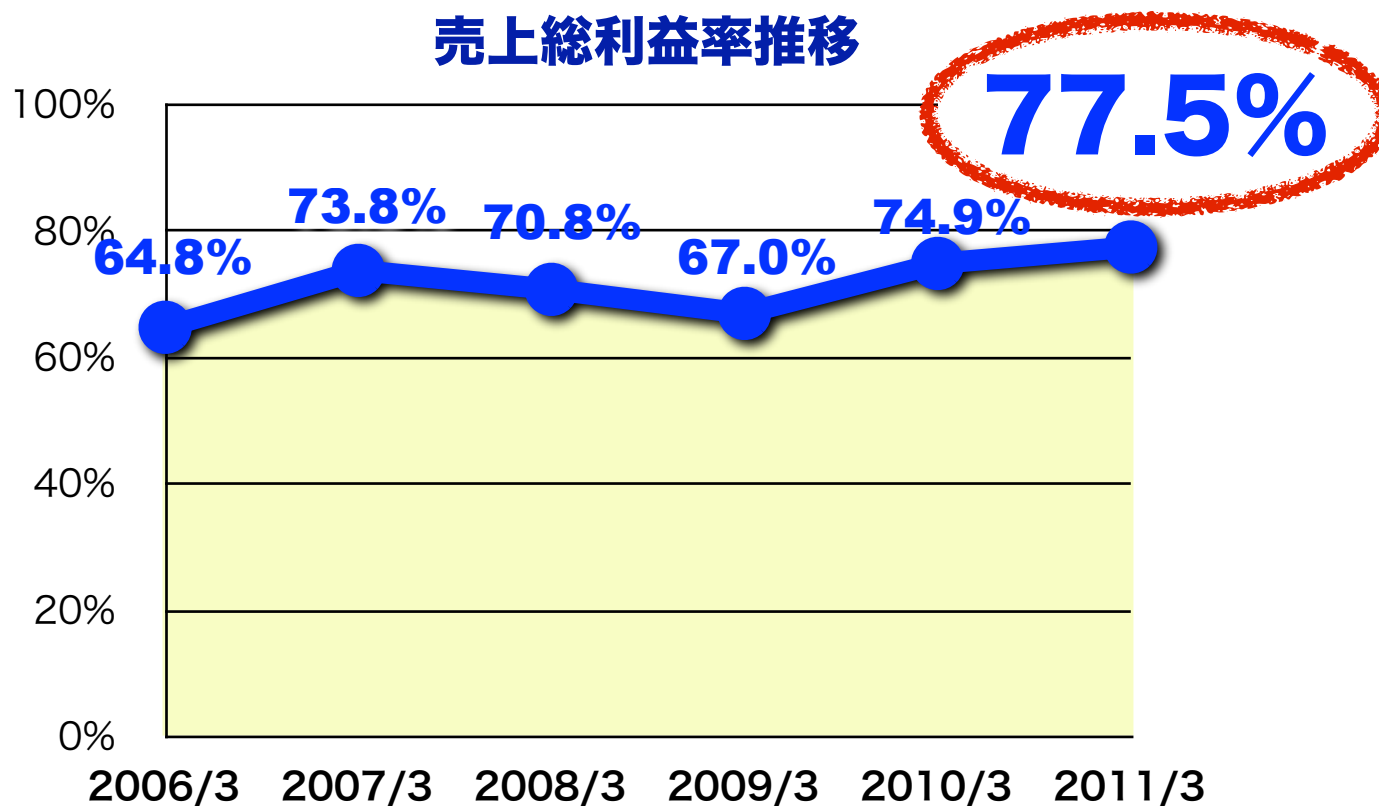
Handbookがサービス売上の伸びを牽引



粗利率の高いモデル

ソフトウェアで世界をつなぐ

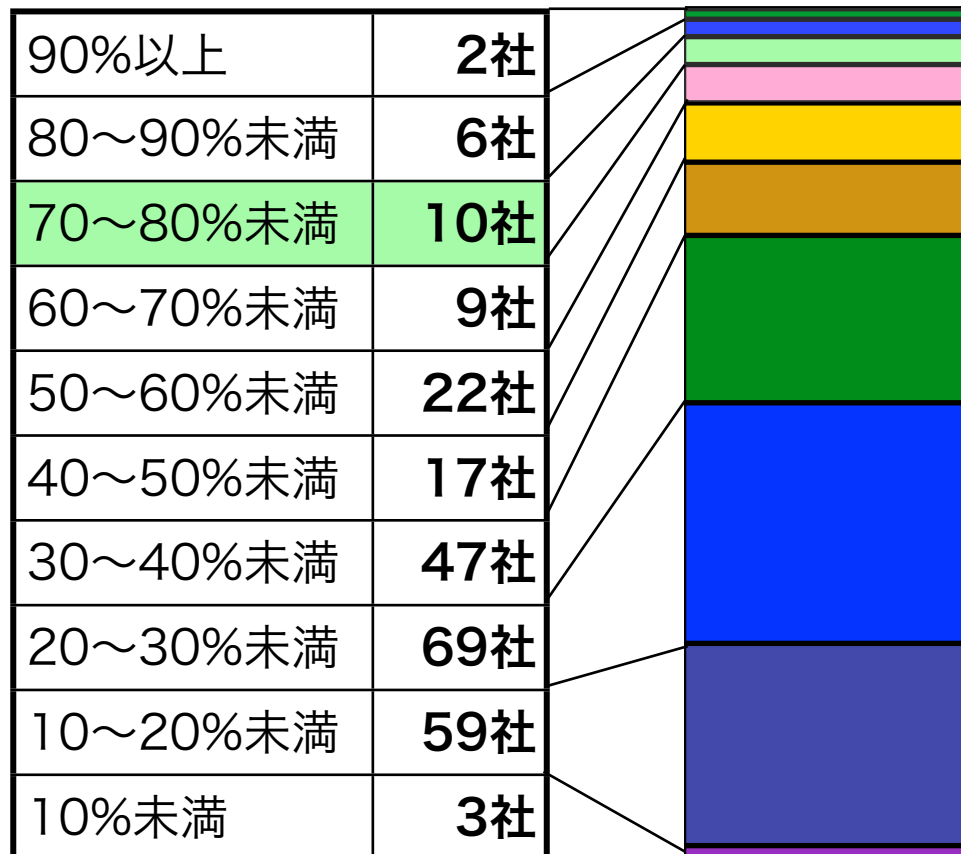
極めて高い売上総利益率（粗利率）



上位10%に入る売上高総利益率

ソフトウェアで世界をつなぐ

IT上場企業の売上高総利益率



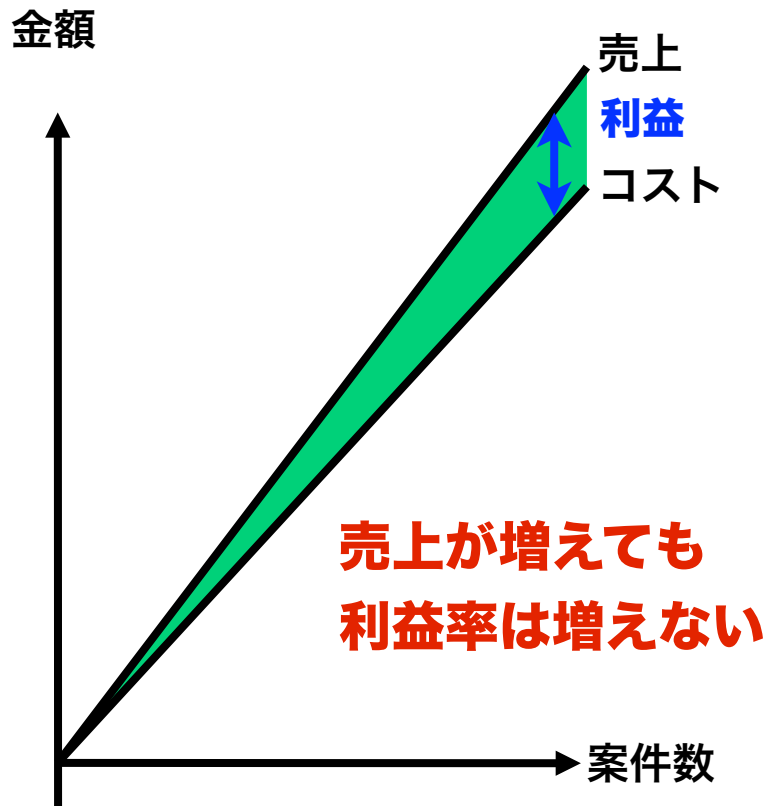
業界上位10%
以内の高い
売上総利益率

出典：直近の決算各社開示資料（国内IT系上場企業244社）、2010年6月現在

利益率が高い理由

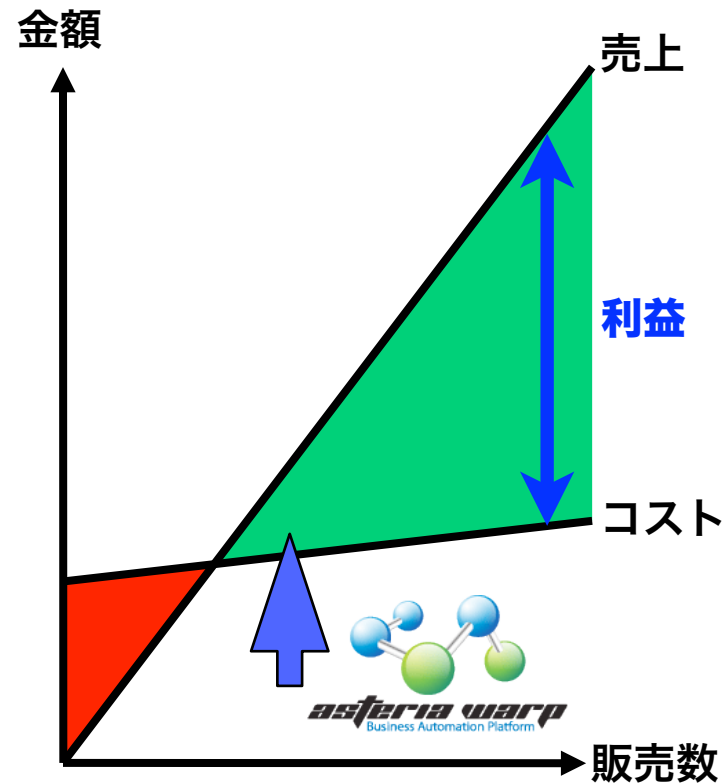
ソフトウェアで世界をつなぐ

受託開発



- * 案件ごとに利益確保 (利益率低)
- * 案件数、規模に応じた開発者数が必要

プロダクト開発



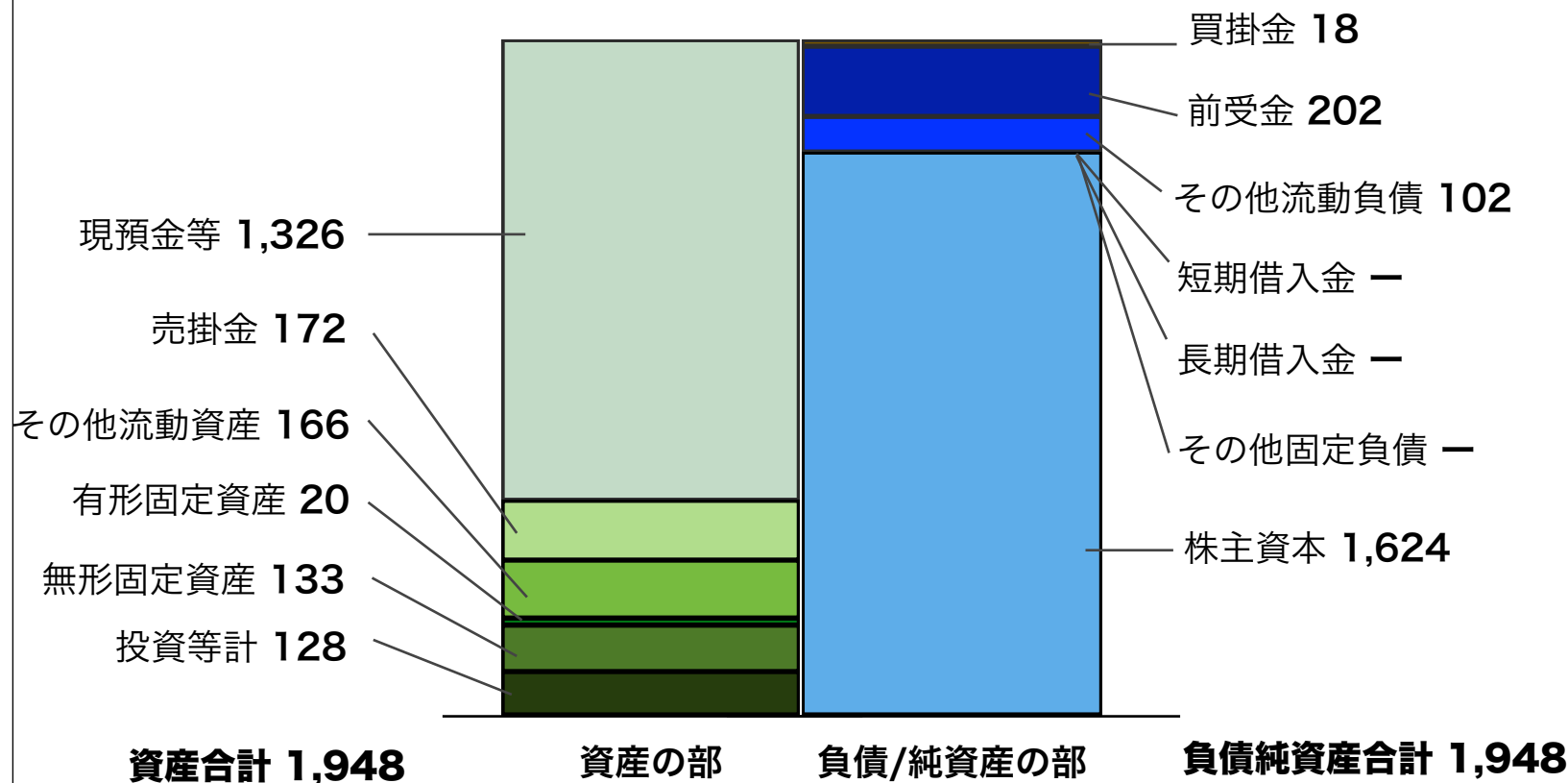
- * 一定数の販売以降は、大半が利益
- * 開発者数は案件数、規模に関係なし



財務の状況 (貸借対照表)

ソフトウェアで世界をつなぐ

自己資本率 83.4% 有利子負債なし



※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

今期業績予想

ソフトウェアで世界をつなぐ

引き続き厳しい経済環境の中、増収増益を目指す

	中間実績	進捗率	期末予想
売上高	558	47%	1,175
営業利益	73	54%	135
経常利益	75	56%	135
当期純利益	73	58%	125

＊昨年度の子会社再編により、現在「単体」のみ。

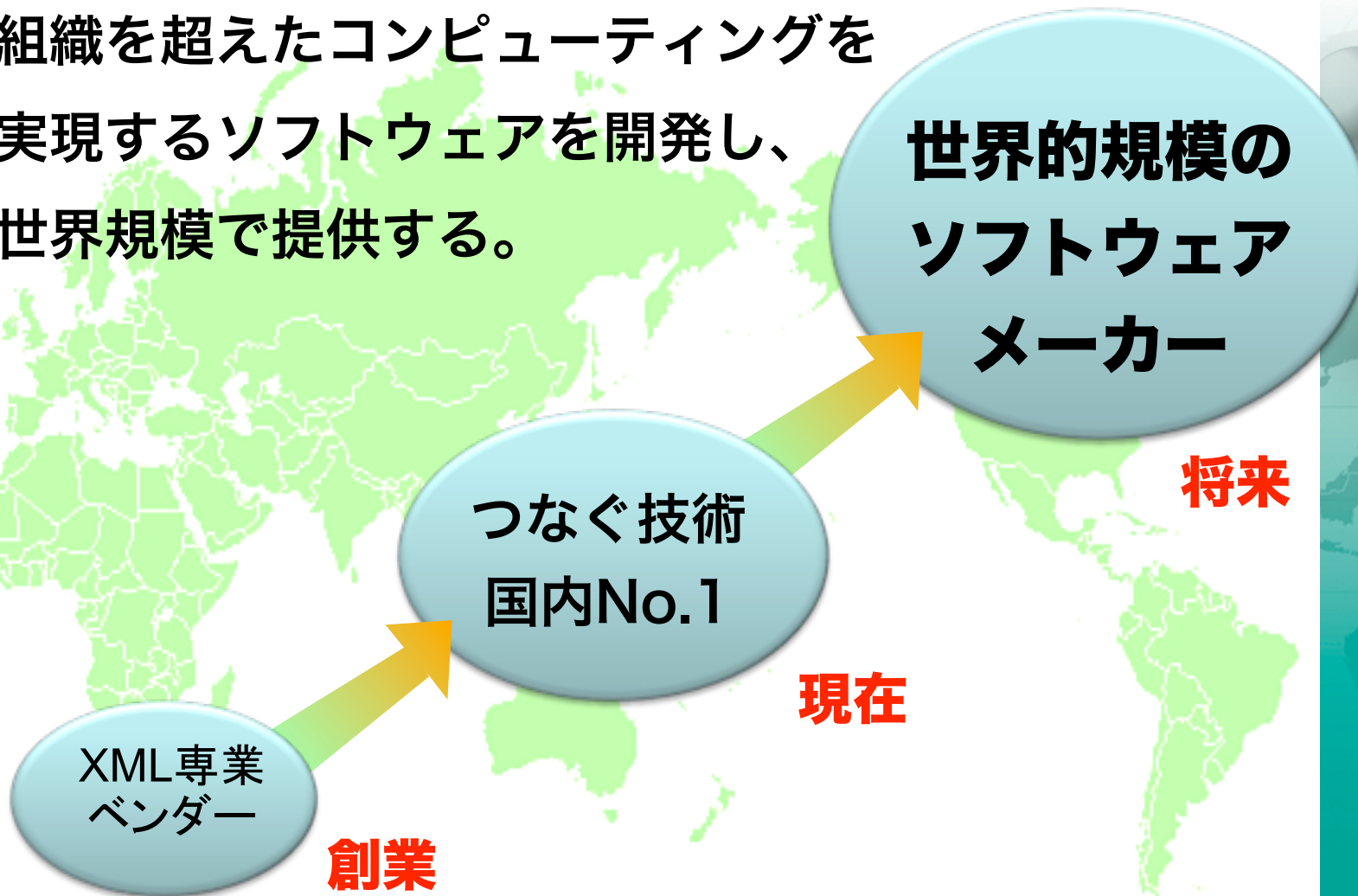
※詳細は決算短信をご覧ください

(単位：百万円、百万円未満切り捨て)

インフォテリアのビジョン

ソフトウェアで世界をつなぐ

- ★ 組織を超えたコンピューティングを実現するソフトウェアを開発し、世界規模で提供する。





ソフトウェアで 世界をつなぐ



ソフトウェアで世界をつなぐ

インフォテリア (3853)



よろしくお願ひいたします