

補足資料

会社概要

アステリアグループ概要

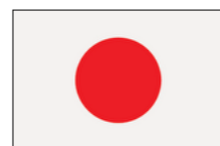
- ◆市場 東証一部(3853)
- ◆設立 1998年9月
- ◆拠点 5ヶ国に展開
- ◆事業
 - ✓「つなぐ」ソフトウェアの開発・販売
 - ✓デザイン戦略コンサル (This Place)
 - ✓投資事業 (Asteria Vision Fund)



英国



中国



日本



米国



シンガポール

東京、大阪、熊本、愛知

- ◆資本金 22億7,534万円
- ◆従業員数 131名(連結)

(2021年12月31日現在)

社外取締役が過半数

- ◆ 社外取締役は多様性 (ジェンダー、国籍) を重視した構成
- ◆ 創業期から継続的に社外取締役2名以上を選任

社内取締役



平野 洋一郎

- ▶ 社長/CEO



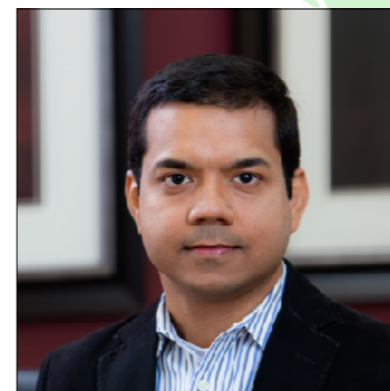
北原 淑行

- ▶ 副社長/CTO
- ▶ ソフトウェア
開発歴35年超



五味 廣文

- ▶ **元 金融庁長官**
- ▶ **SBI新生銀行会長**
- ▶ ボストン・コンサル
ティング・グループ
Japan
シニア・アドバイザー



Anis Uzzaman

- ▶ **シリコンバレーの
VCのCEO**
- ▶ 世界40ヶ国以上で
開催の「Startup
World Cup」主催
- ▶ 米国CA州在住



時岡 真理子

- ▶ **シリアルアントレ
プレナー**
- ▶ Forbes Japan
WOMEN AWARD
2019 受賞
- ▶ 米国NY州在住

グローバルな経営体制

◆ 様々な分野に強みを持つ執行役員構成

執行役員

社長/CEO



平野 洋一郎

執行役員

副社長/CTO



北原 淑行

常務執行役員

CFO



齊藤 裕久

常務執行役員

営業本部長



熊谷 晋

執行役員

亞思塔信息科技 董事長



黄曦 (Huang Xi)

執行役員

This Place, CEO



Dusan Hamlin

執行役員

研究開発本部長



田村 健

執行役員

コミュニケーション本部長



長沼 史宏

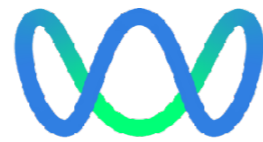
補足資料

製品サービス概要

主な事業と主力製品

ソフトウェア 事業

- ✓ 情報システムインフラを支える「つなぐ」ソフトウェア
- ✓ ASTERIA Warpは、15年連続市場シェアNo.1
- ✓ 企業ユーザー部門で使用するモバイル向けソフトウェア
- ✓ Handbookは、さまざまなカテゴリで市場シェアNo.1



Asteria[☆] warp



Handbook



Platio



Gravio

デザイン 事業

- ✓ 大企業向けのデザイン戦略コンサルティング
(2017年買収)
- ✓ 英国、EU、米国、東南アジアを主市場とする



投資 事業

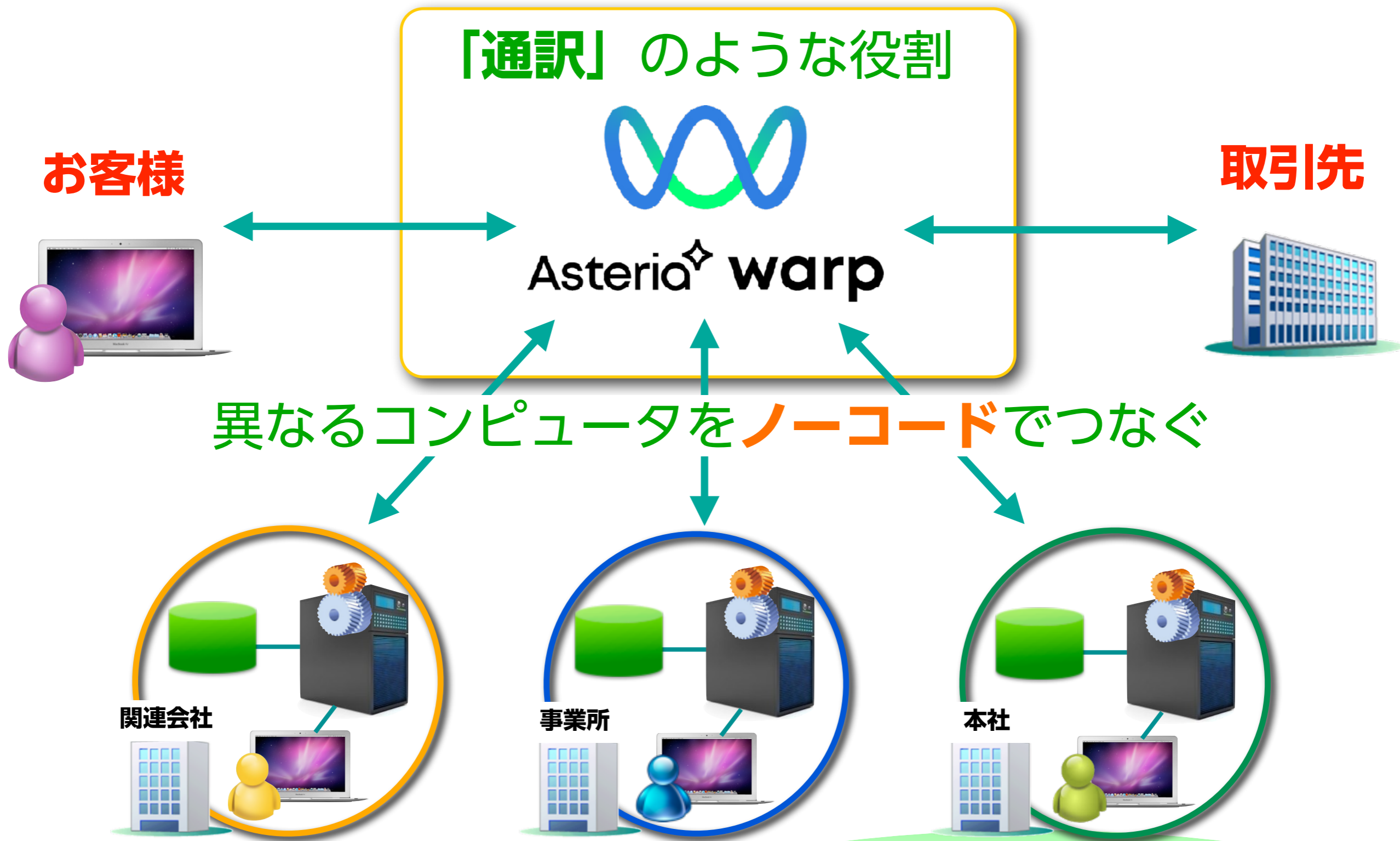
- ✓ アステリアグループの「4D」戦略に沿った投資
(2019年設立)
- ✓ ファンド総額22百万ドル (AVF-I)

投資先企業例



Gorilla

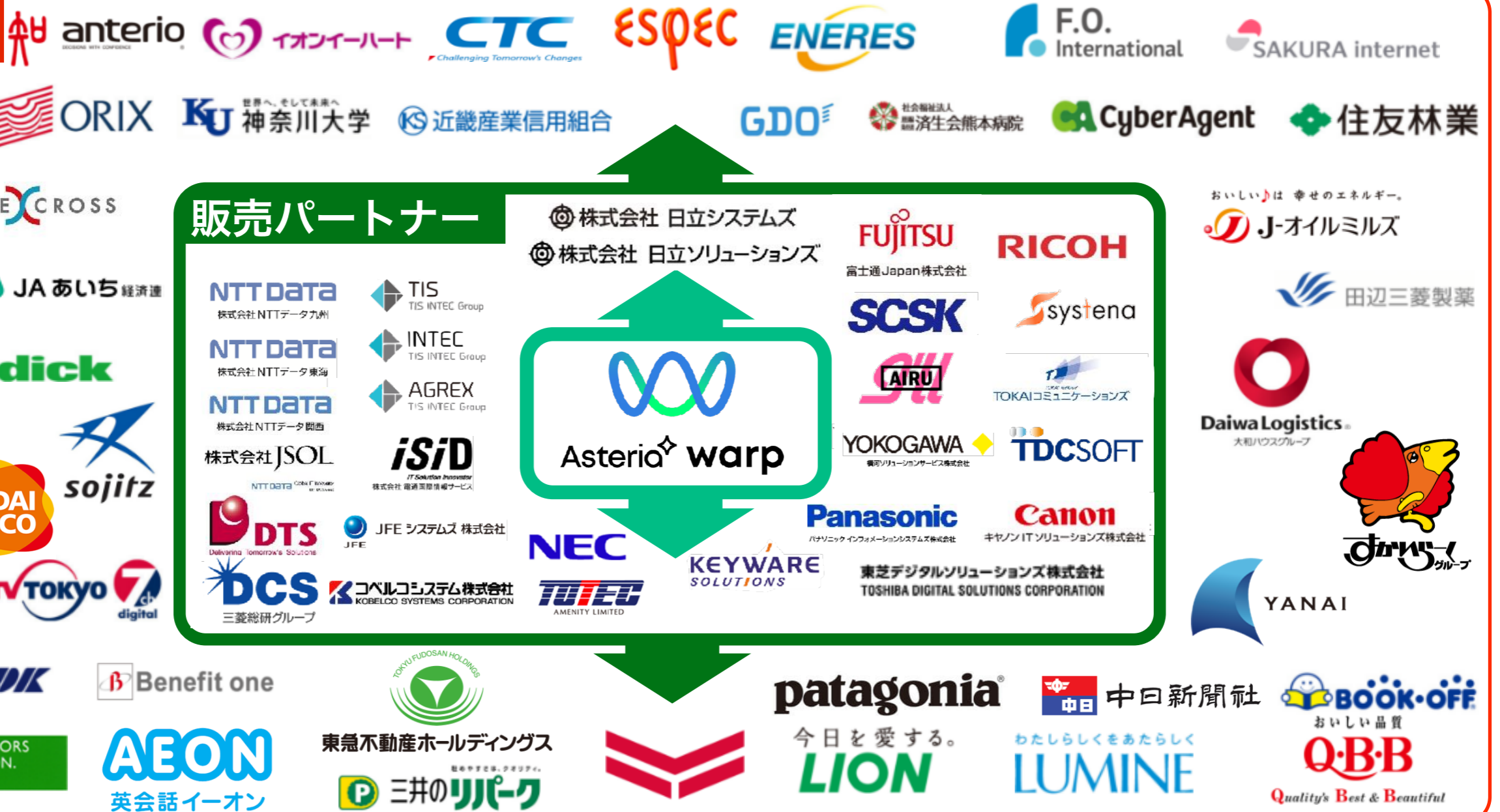
Warp とは



Warp: 確固たる実績

9,500社を超える導入企業。15年連続市場シェアNo.1！
販売パートナー（主としてSier）を通じ100%間接販売。

顧客



Warp:サブスクがさらに伸張

サブスク製品「Core」を扱うパートナー制度

ASP (ASTERIA Subscription Partner) 40社以上に



株式会社 日立システムズ

RICOH

Canon
キヤノンITソリューションズ株式会社

TOKAI GROUP
TOKAIコミュニケーションズ

TIS
TIS INTEC Group

iSiD
IT Solution Innovator
株式会社 電通国際情報サービス

KEYWARE
SOLUTIONS

DTS
Delivering Tomorrow's Solutions

TUTEC
AMENITY LIMITED

SCSK

Panasonic
パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社

FUJITSU

富士通Japan株式会社

INTEC
TIS INTEC Group

YOKOGAWA

systema

株式会社JSOL



ARCUSS
JAPAN

Cap Do

AGREX
TIS INTEC Group

NTT DATA
株式会社 NTTデータ 東海

NTT DATA
株式会社 NTTデータ 関西

NTT DATA
株式会社 NTTデータ 九州

コベルコシステム株式会社
KOBELCO SYSTEMS CORPORATION

cloud pack™

bizoocean
ビズオーシャン

neutral

Kobe
Digital
Labo

KONICA MINOLTA

Cloud Ace

BearTail

NEC
NECソリューションイノベータ

GOP GATE

NRI SECURE / EXcorporation

Val
株式会社ヴァル研究所

HTKエンジニアリング

NEOSYSTEM

SynergyMarketing

肥後銀行グループ
株式会社 肥銀コンピュータサービス

NICS
Cyber Corporation & Database

ツバイソ

RPA
TECHNOLOGIES

NTT DATA
株式会社 NTTデータ 東北

NTT DATA
株式会社 NTTデータ 中国

KACOMS

PASONA
TECH

SAKURA internet

bluememe
MODEL & DESIGN YOUR BUSINESS

Warp: API時代の要となる

さまざまな新技術やクラウドサービスを企業システムにつなぐ

これまで...



これから...

Blockchain

IoT

AI

Robot

FinTech



Handbook(ハンドブック)とは

企業内外の情報・ファイル・データを安全に配信し、
モバイル端末での閲覧を可能にするソフトウェア。



Handbook



Handbook: 確固たる実績

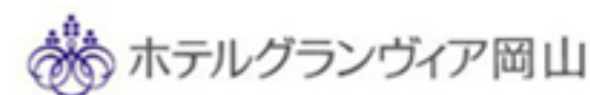
1,600を超える先進企業、教育機関で採用。



Handbook



野村證券



Handbook:ニューノーマル適用支援

研修のオンライン化など時代に合わせたニーズに対応



Handbook

◆ オンライン研修に採用

- ✓ 松屋銀座
- ✓ 年間1,200人の新人スタッフ
集合研修をオンライン移行
- ✓ 複数テナントへの情報共有に活用



MATSUYA

Platio (プラティオ)

ノーコード モバイルアプリ作成ツール



◆ 誰でも簡単に自社の業務にフィットするモバイルアプリを 作成・活用できるノーコードアプリ作成ツール

- ✓ iOS, Android対応
- ✓ 作成したアプリはすぐに配信して現場で利用可能
- ✓ 入力されたデータの変化をPlatioが検知し自動でお知らせ



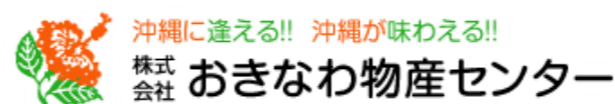
ノーコードの作成画面

さまざまな業種業態の現場に適応できる
100種以上のテンプレートを標準で準備！



Platio (プラティオ): 導入事例

幅広い業界に採用事例が拡大



株式会社加賀屋
「あえの風」(和倉温泉)



Platio (プラティオ): 導入事例

コロナ禍で変化する現場業務に対応



◆ 在庫管理

- ✓ 株式会社こころ (栃木県)
- ✓ ペットフードロス削減に貢献
- ✓ 入荷から出庫作業までを一元管理
- ✓ 出荷までのリードタイムを半分以下



◆ チケット電子化

- ✓ フォレストリーヴズ熊本 (Vリーグ)
- ✓ 電子チケットで非接触化を実現
- ✓ 郵送業務を全廃し、業務効率化



新製品「Platio Connect」

業務データと社内データを連携し、DXを推進



- ◆ 100以上のビジネスツールと業務アプリデータをノーコード連携
- ◆ Slack、Boxなどのビジネスツールとスマホアプリが自動連携

現場の業務アプリを3日で作成
現場のDXを推進

アプリで収集したデータをあらゆるシステムやサービスで活用
企業のDXを推進

モバイルアプリ活用で現場業務のデジタル化とプロセス改善を実現

- 100種類以上のテンプレートから現場に合ったアプリをスピード導入



点検報告



棚卸報告



現場データと社内データ資産の自動連携・活用により業務の効率化や最適化を推進

- 100種類以上のシステムやサービスとノーコードでシームレスに連携

SFA・CRM
会計・人事・労務
ファイルストレージ
Webアプリ
オフィス系ツール



ビジネスチャット
Excel・CSV
BI
DWH・ビッグデータ
基幹システム・ERP

Gravio (グラヴィオ)

AI搭載IoT統合エッジウェア



Gravio

✓ IoT機器付属

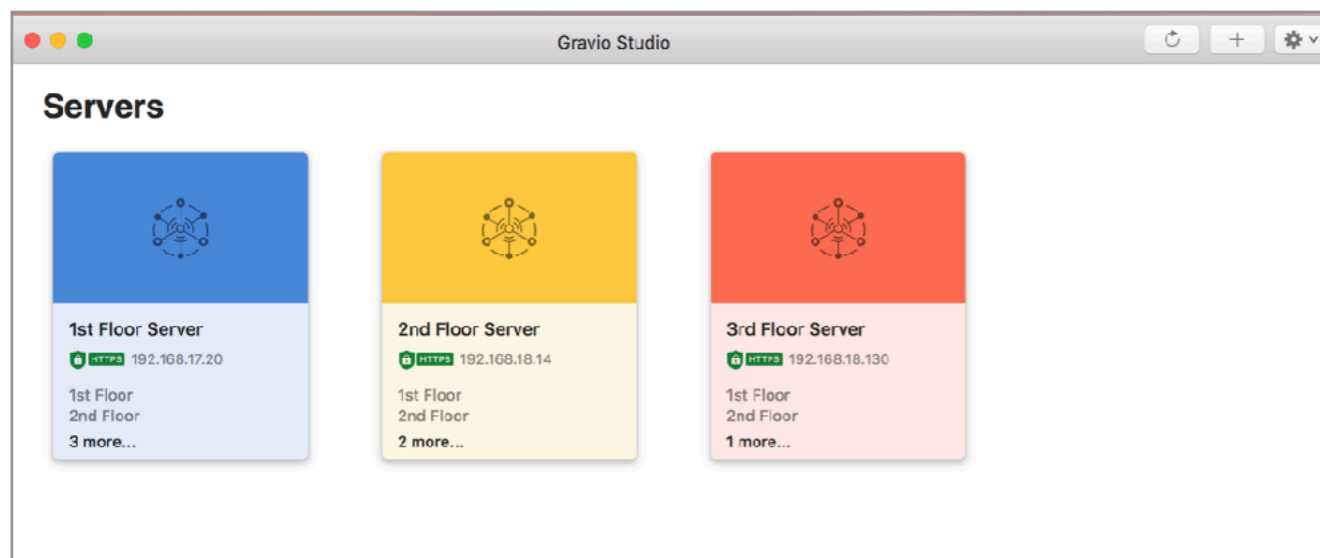


- ◆ Win, Mac, Linux, RasPi対応
- ◆ ZigBee, EnOcean他対応

CO₂測定パック

CO₂センサー LED掲示板 Gravio Hub

✓ ノーコードによるロジック定義



Gravio Hub

✓ AI搭載による顔認識

Powered by



Gorilla

✓ エッジのみで稼働

✓ 独自ブロックチェーン搭載

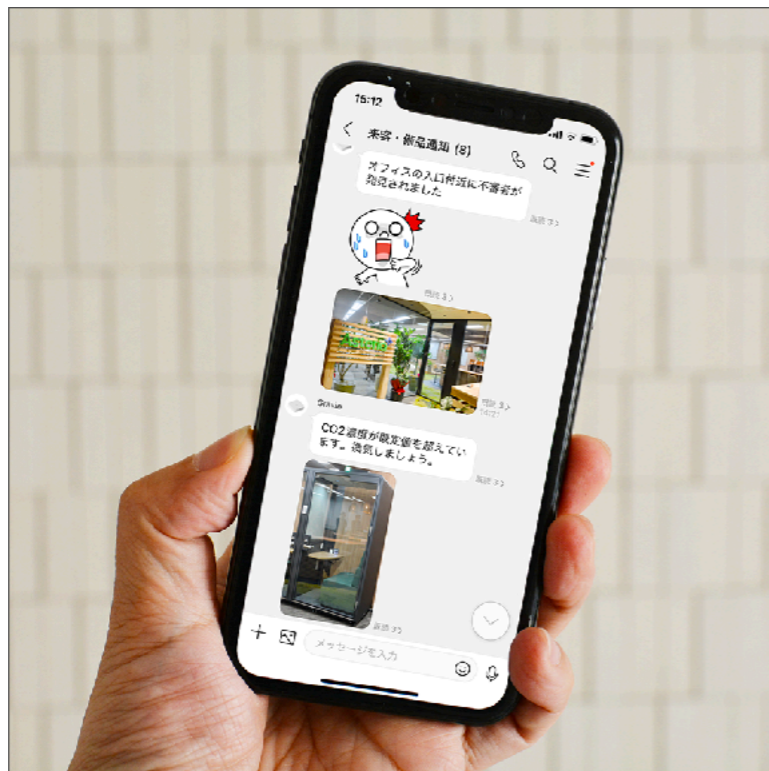
Gravio (グラヴィオ)

自動化、遠隔化のための取り組み



◆ LINE WORKSと連携

- ✓ Gravio収集データをノーコード連携
- ✓ 簡単な設定で業務の自動化を推進
- ✓ LINE WORKSは約30万社で導入



◆ パートナー戦略

- ✓ 伊藤忠テクノソリューションズ (CTC)
- ✓ 電気工事業「デンセツ工業」 (鹿児島県)
- ✓ パートナー協業拡大により
様々な業種・地域への販路拡大



Gravio (グラヴィオ):導入事例

自動化、遠隔化のための事例が続々登場



AIカメラによる 3密回避ソリューション



待合室の人数検知を行っている様子

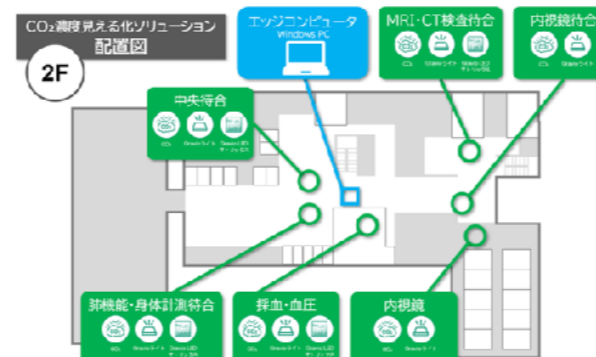


待合室の待機人数をリアルタイムでWebサイトに表示

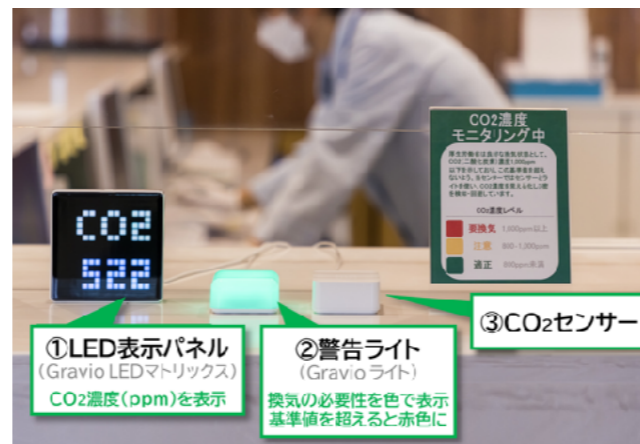
JA山梨厚生連

山梨県厚生連
Yamanashi Kaseiren

CO₂濃度見える化 ソリューション



CO₂濃度見える化ソリューションの配置図



外来受付でのGravio利用シーン



品質向上や効率化に加え、 脱炭素も実現



シューズのソールやその他部品の厚さを自動測定



リアルタイムで環境測定
(異常時にはGravioライトで通知)

デザインサービス (This Place)

THIS
PLACE

企業のデジタルトランスフォーメーション実現を支援

英国、米国、香港を
拠点にサービス提供

- ◆ 顧客企業のデジタルブランディング
- ◆ 顧客企業のDX戦略策定・実行支援
- ◆ ウェブやモバイルアプリの開発支援

Coca-Cola
EUROPEAN PARTNERS

 bp

 polk™

Ballantine's

McKinstry
For The Life Of Your Building

Alaska
AIRLINES

T-Mobile®

Sams^onite®

 Ahold
Delhaize

Woolworths 
the fresh food people

Hannaford

SECURE

 Edelman

 dunhill

BBC

補足資料

当社の事業モデル

ソフトウェア事業

ソフトウェア

アステリア、オラクル、
マイクロソフト、NTTデータ
etc.

インターネット

ヤフー、楽天、DeNA
Meta (Facebook) etc.

IT業界

ハードウェア

富士通、NEC
HP、DELL etc.

通信

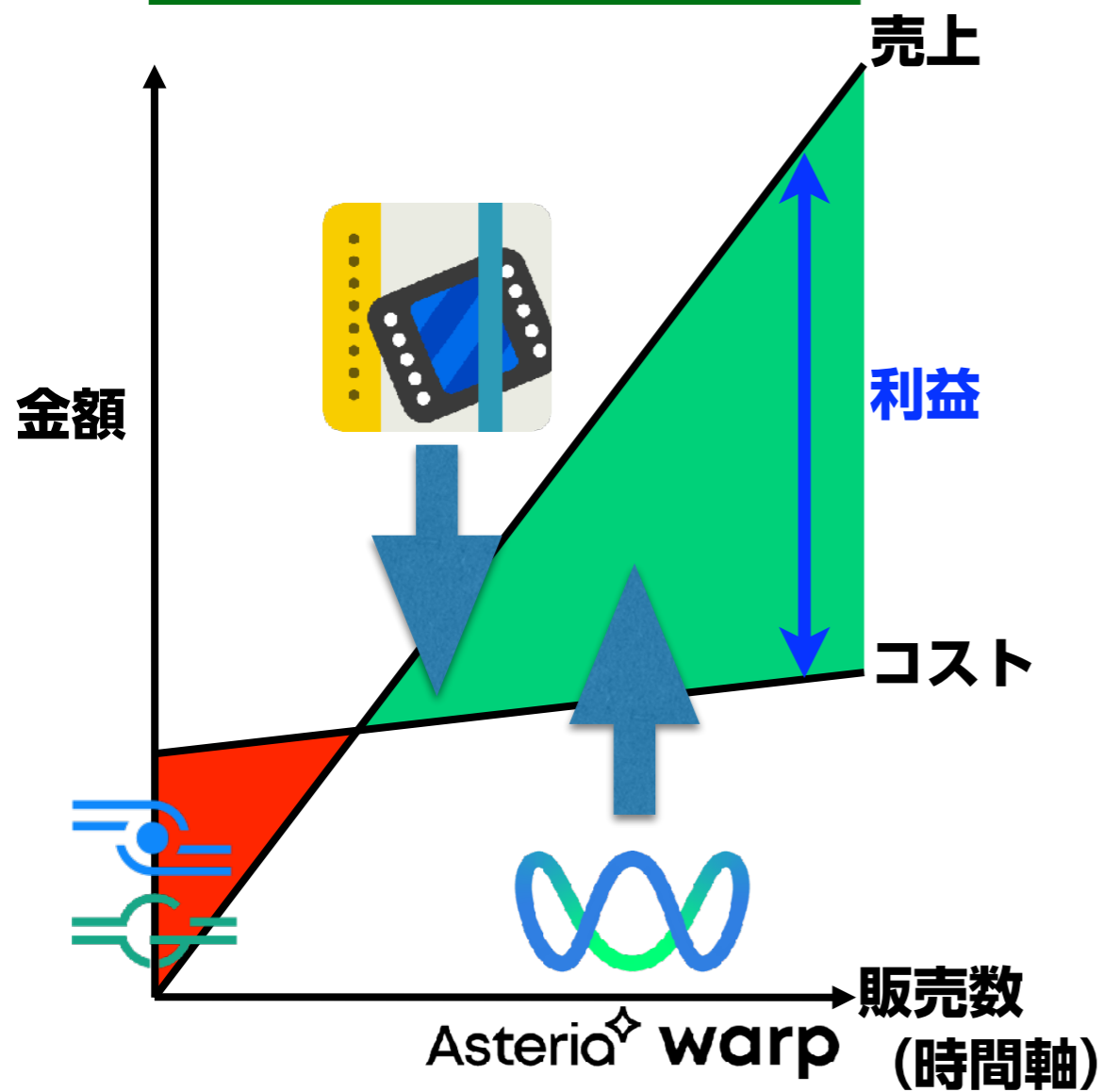
NTT、KDDI、AT&T、
ソフトバンク etc.

ソフトウェア開発も2モデル

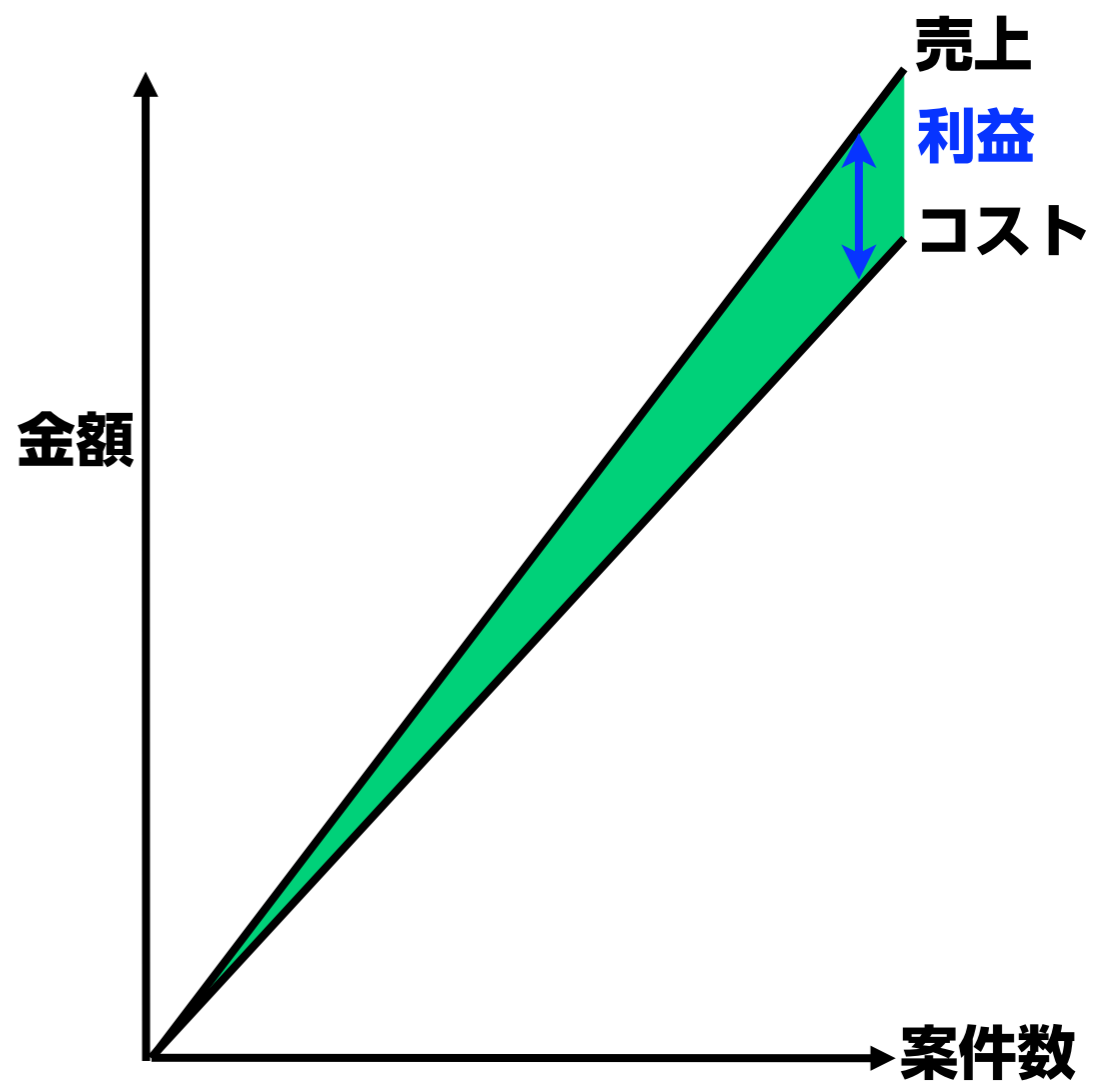
製品開発		受託開発
不特定多数	納品先	1 顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)	低い (2割以下)
高い	スケールし易さ	低い

収益モデルが大きく異なる

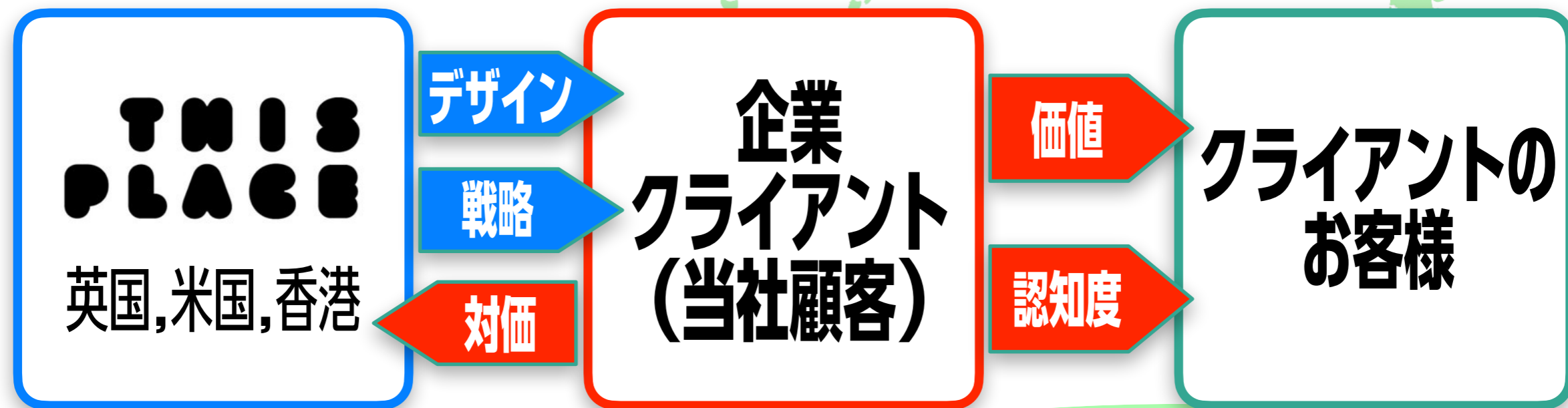
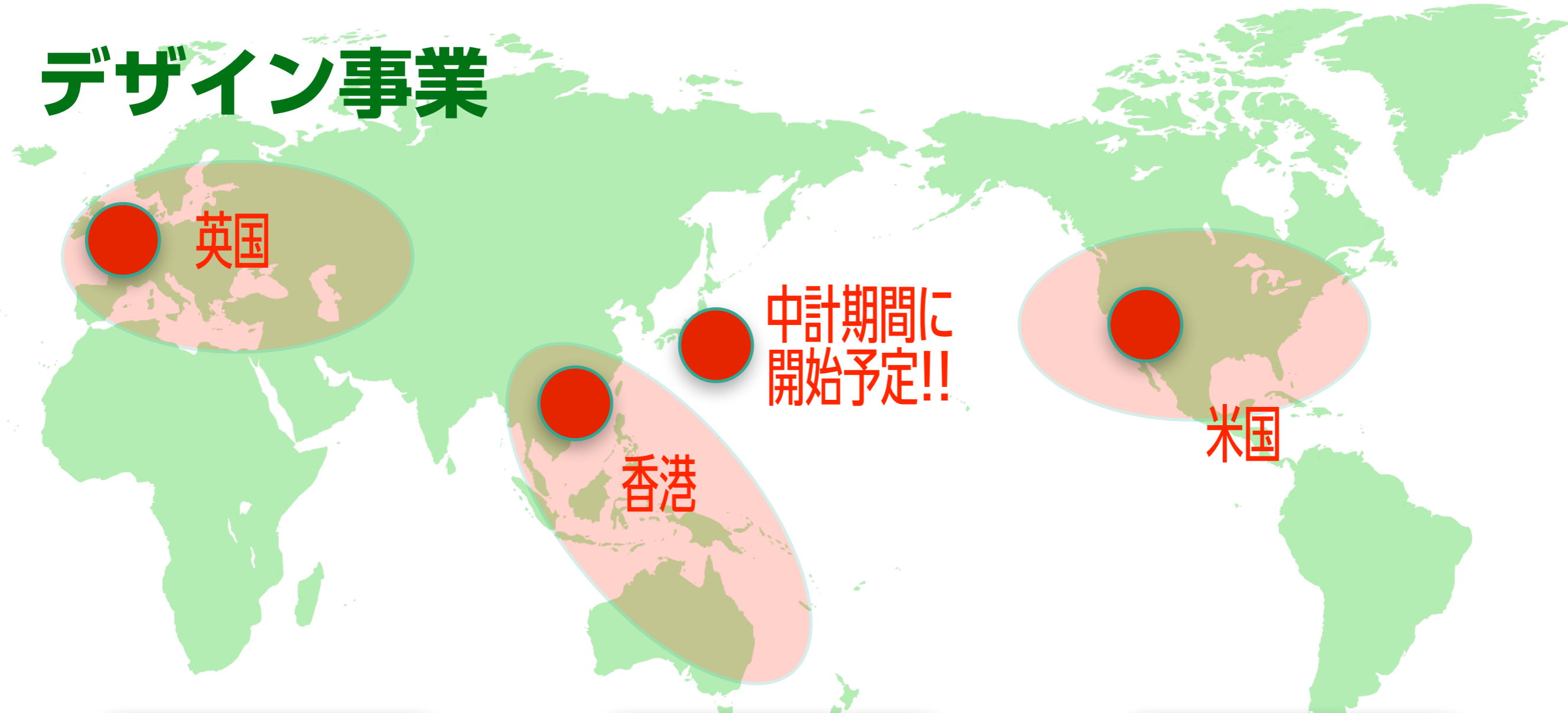
製品開発



受託開発



デザイン事業



投資事業



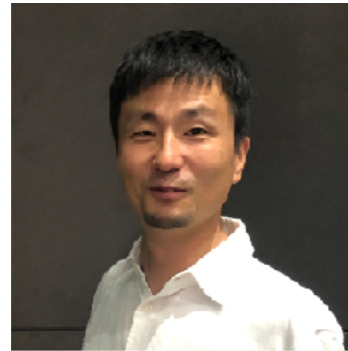
AVF-1が当期末に保有するFVTPL※の金融資産の公正価値の評価差分を計上。



※FVTPL:Fair Value Through Profit or Lossの略。金融資産を公正価値で評価し、差額ををPLに計上する方法

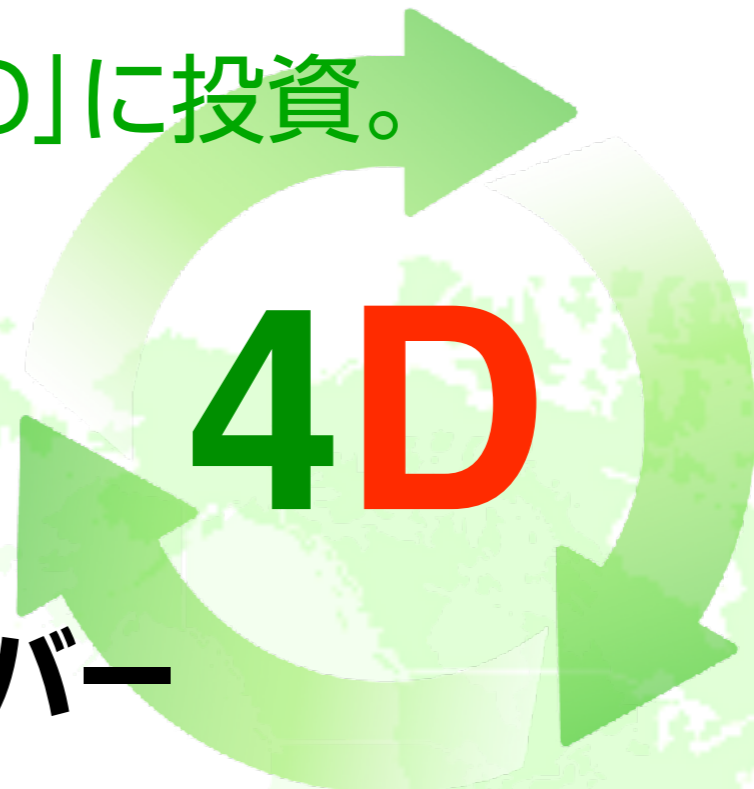
投資事業

Asteria Vision Fundを通じ「4D」に投資。



吉田 晋司

Asteria Vision Fund Inc.
Managing Director

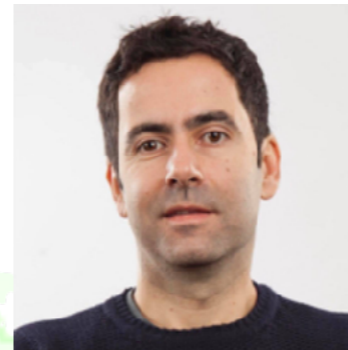


✓ 経験豊かな投資委員会メンバー



平野 洋一郎

アステリア（旧インフォテリア）が実施してきた出資やM&Aを全ての交渉を直接指揮・実施した実績。



Dusan Hamlin

自らが創業した企業を2社売却した経験。1社目は電通のUK子会社に売却。2社目はアステリアに売却。



北原 淑行

アステリアが実施してきた技術系企業の全ての出資やM&Aに対して目利きおよび技術評価した長年の実績。



Anis Uzzaman

シリコンバレーベースのVCのCEOとして米国、日本、アジアの企業120社以上の投資実績。

補足資料

SDGsへの取り組み

SDGs 推進

- ✓ アステリアは既に17項目中11項目をカバー
- ✓ 中期経営計画[STAR]の[S]はSustainable



詳しくは→ <https://www.asteria.com/jp/company/csr/>

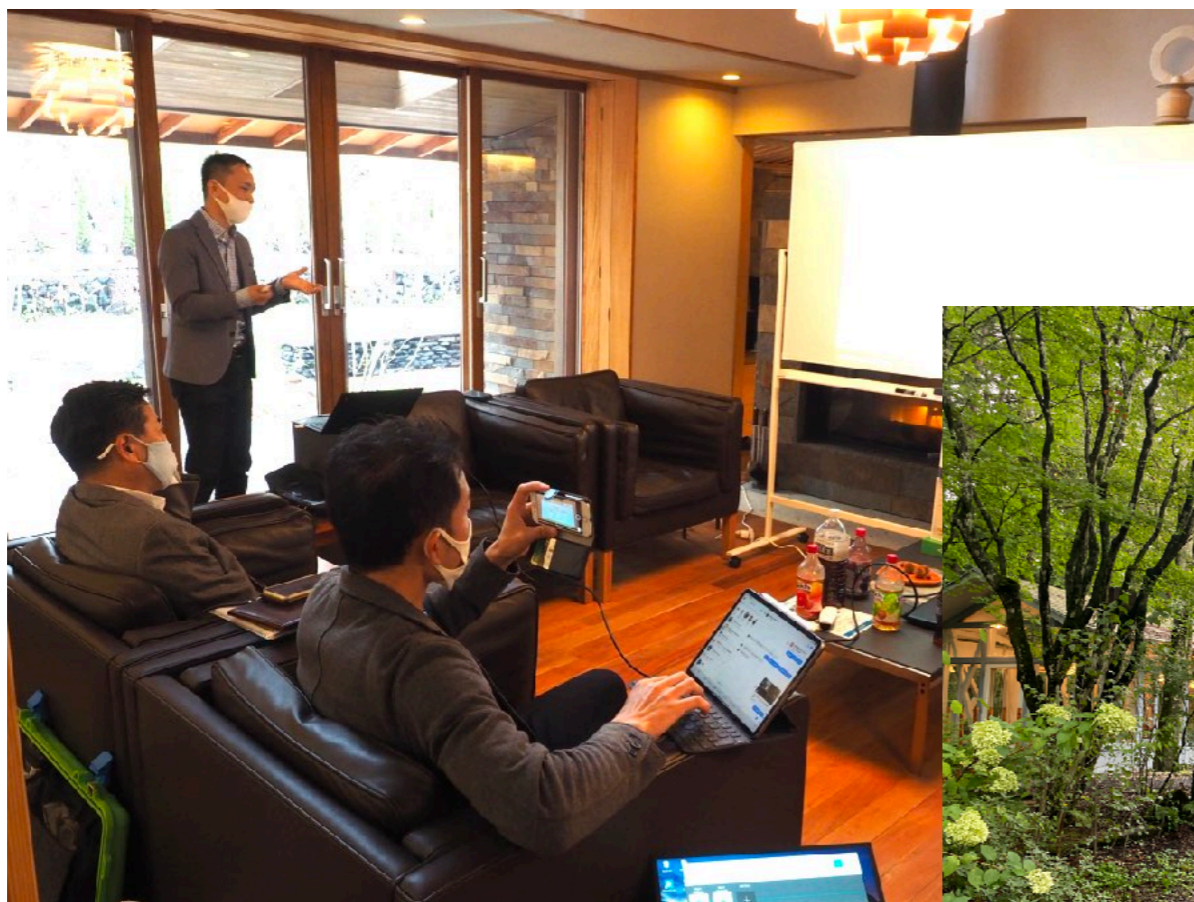
SDGs への取り組み

8 働きがいも
経済成長も



リゾートワーク、ワーケーション推進

✓ 社員の生産性とウェルビーイングを最大限に引き上げる仕組み



SDGs への取り組み



森林保全、脱プラスチック推進

✓ 森林保全への継続とエコシステム支援



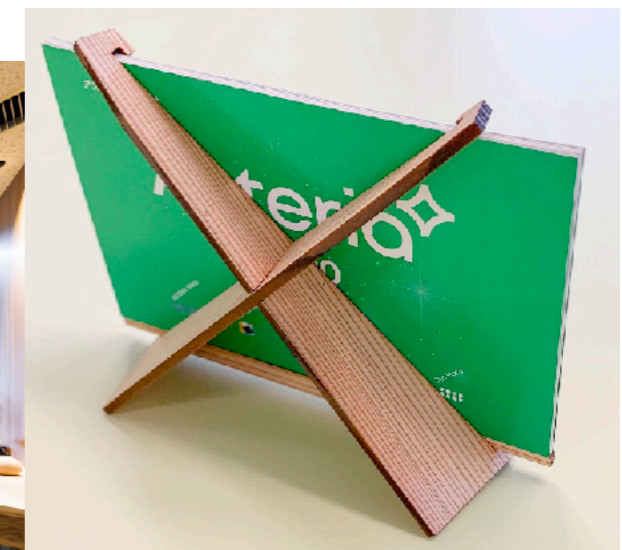
小国杉の
SDGsバッジ



アステリアの森



アステリア玄関



脱プラカレンダー

SDGs への取り組み

13 気候変動に
具体的な対策を

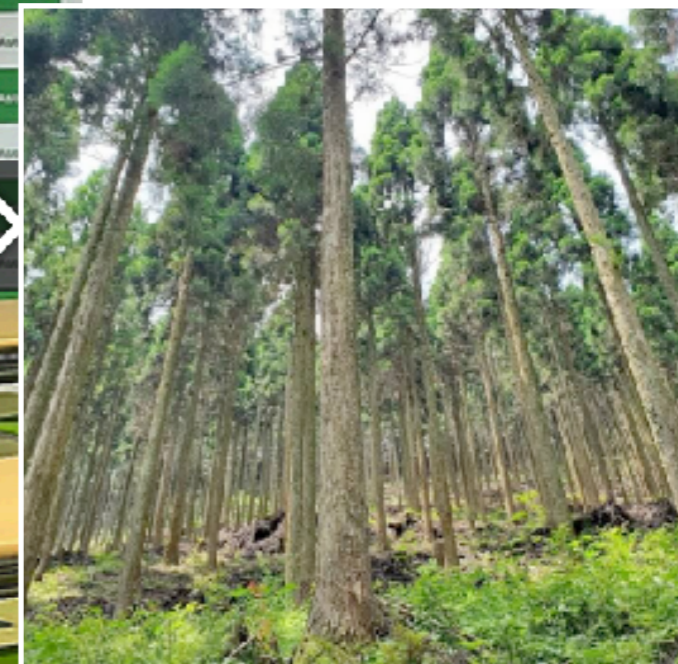


カーボン排出低減への取り組み

- ✓ カーボンオフセットを使い排出実質ゼロの株主総会
- ✓ フルリモートを実現し通勤による化石エネルギー消費を低減



阿蘇郡小国町
moretreeと連携



SDGs への取り組み



ジェンダー平等ダイバーシティ推進

✓ 女性マネジメント、外国籍採用、LGBT教育などを継続



Mariko Tokioka
Board Member



Dawn McKerracher
COO, This Place



**Foreign country
members in Tokyo**



SDGs への取り組み



かものはしプロジェクト等の支援

✓ 少女の性的人身売買問題撲滅のために活動

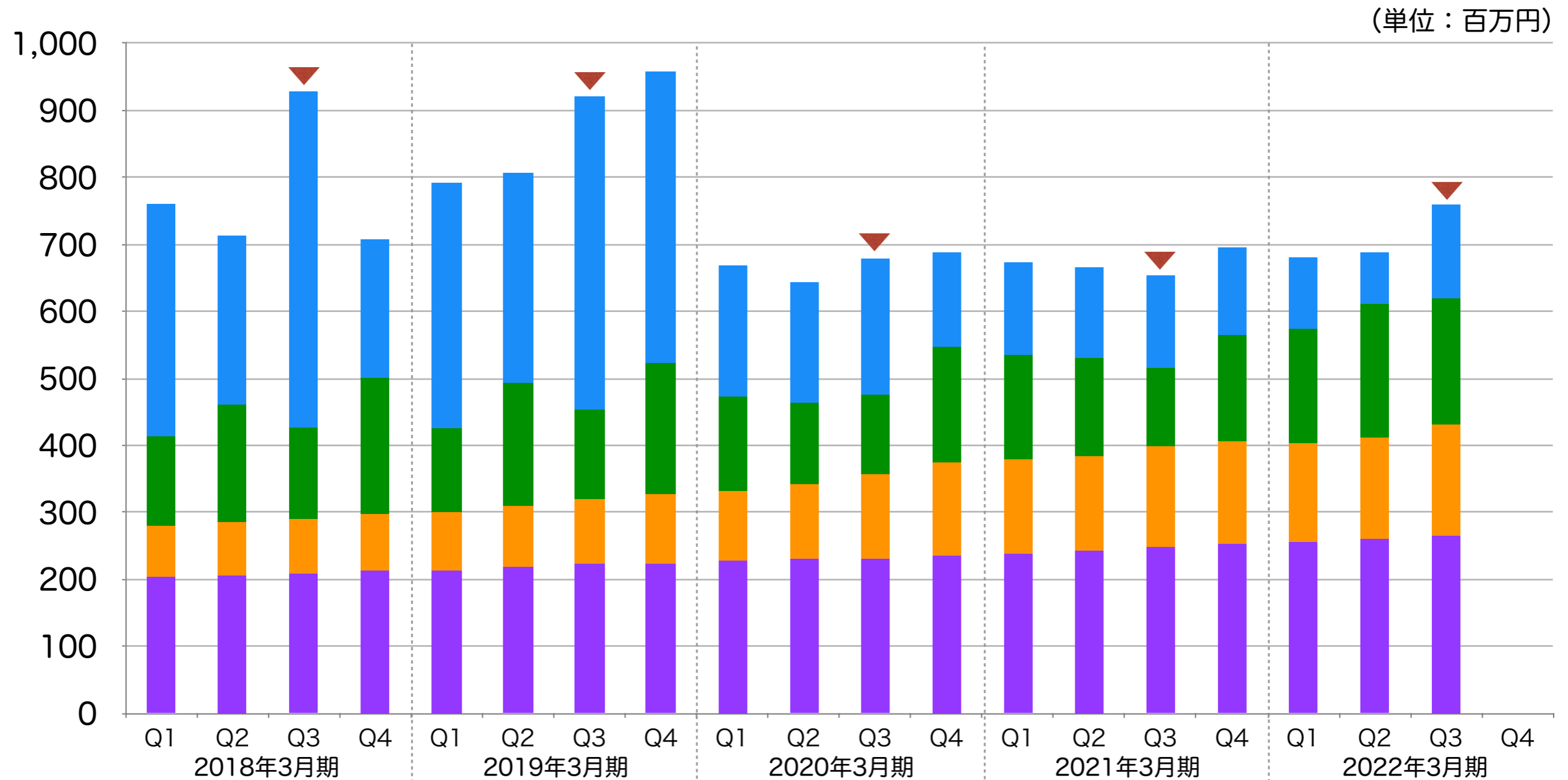


補足資料

四半期別推移

売上収益推移（四半期別）

✓ 第3四半期としてサービス以外の売上区分で過去最高。

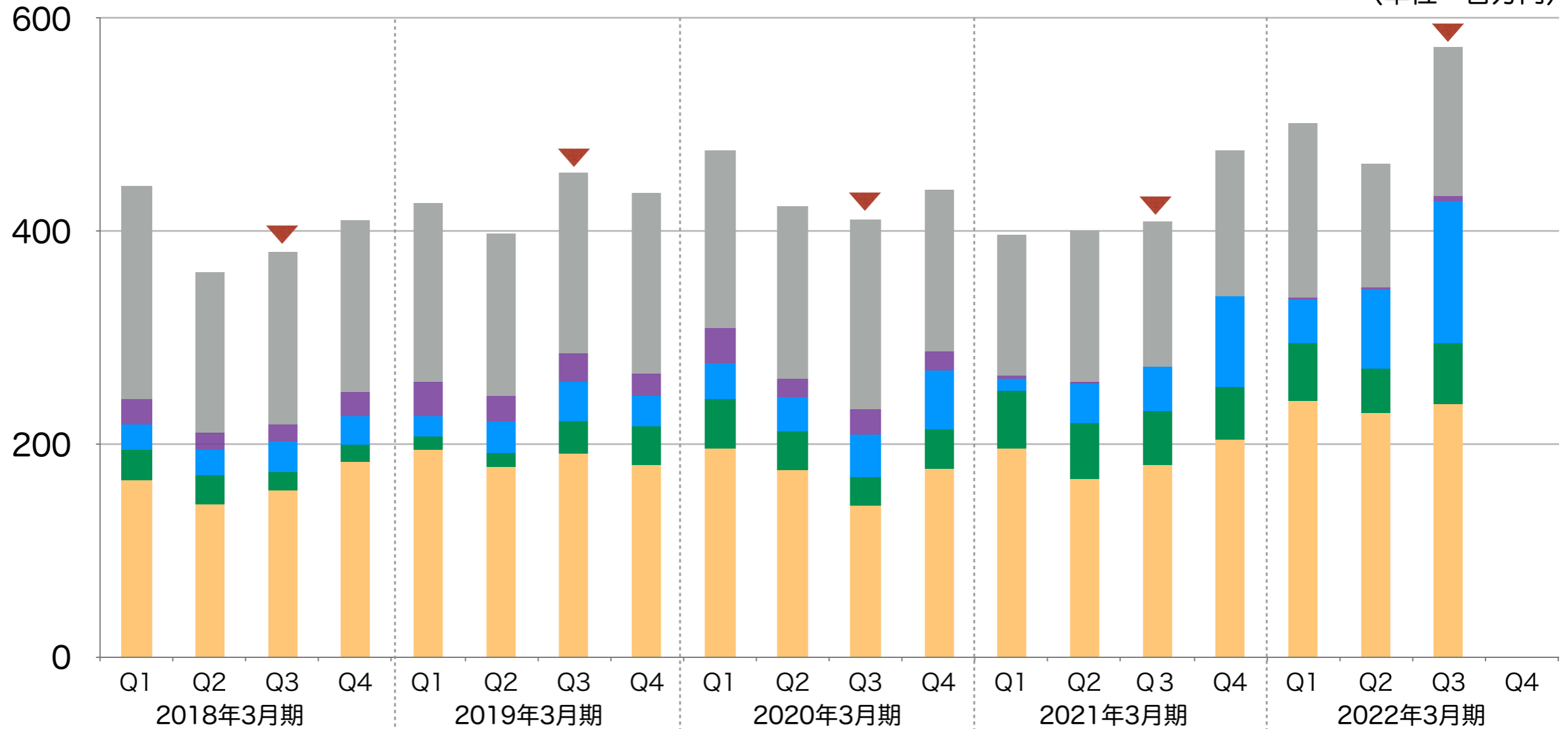


サービス	347	254	503	207	366	315	468	435	195	180	202	141	139	136	139	130	107	76	140	
ライセンス	134	175	136	202	127	183	133	195	142	121	120	171	157	145	117	159	171	200	187	
サブスク	75	79	81	85	86	93	98	103	104	112	125	139	139	141	150	154	148	152	166	
サポート	204	206	209	213	214	217	222	224	227	231	230	236	239	244	249	252	255	259	266	
合計	760	714	930	706	793	808	920	957	668	644	678	686	674	666	654	695	681	688	758	

販売管理費推移 (四半期別)

✓ 「中期経営計画STAR」に基づき、「人件費+募集採用費」および「広告販促費」が増加。

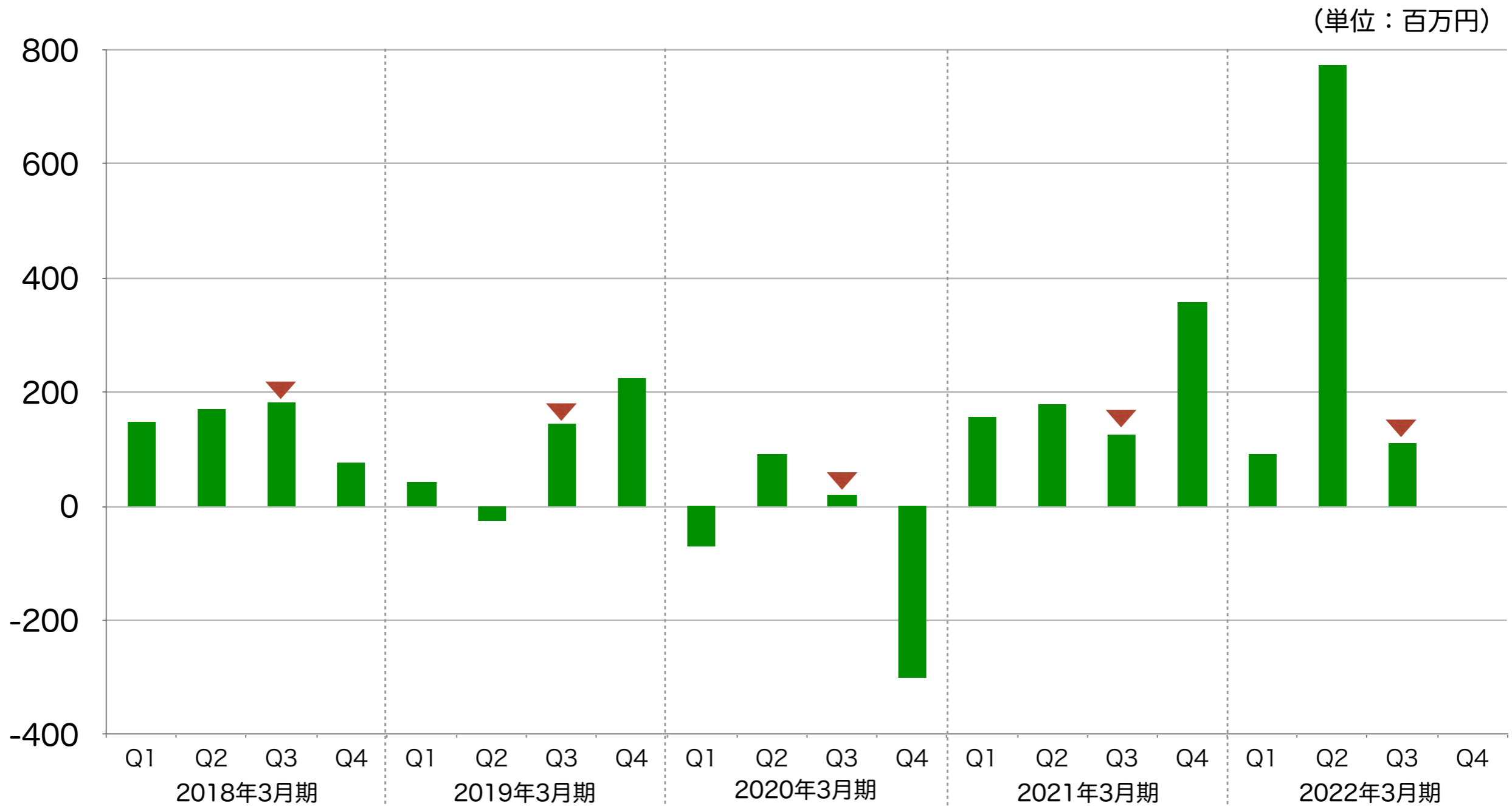
(単位：百万円)



	2018年3月期				2019年3月期				2020年3月期				2021年3月期				2022年3月期			
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
その他	200	152	162	163	167	153	170	170	167	161	178	153	131	142	137	136	164	117	140	
旅費交通費	24	15	16	22	32	24	26	21	33	18	24	18	3	2	1	1	2	1	5	
広告販促費	24	24	29	26	20	30	37	28	33	32	40	56	11	37	41	86	42	75	134	
研究開発費	28	28	18	16	13	12	30	36	47	37	27	36	55	52	50	49	53	42	57	
人件費+募集採用費	166	143	156	184	194	179	192	181	196	175	142	177	196	168	181	204	241	229	237	
販売管理費計	442	362	381	411	426	398	455	436	477	423	411	440	396	401	410	475	501	464	574	

営業利益推移 (四半期別)

✓ 「中期経営計画STAR」に基づいた「販管費」増加の一方で、投資先株式の評価益により営業利益が増加。



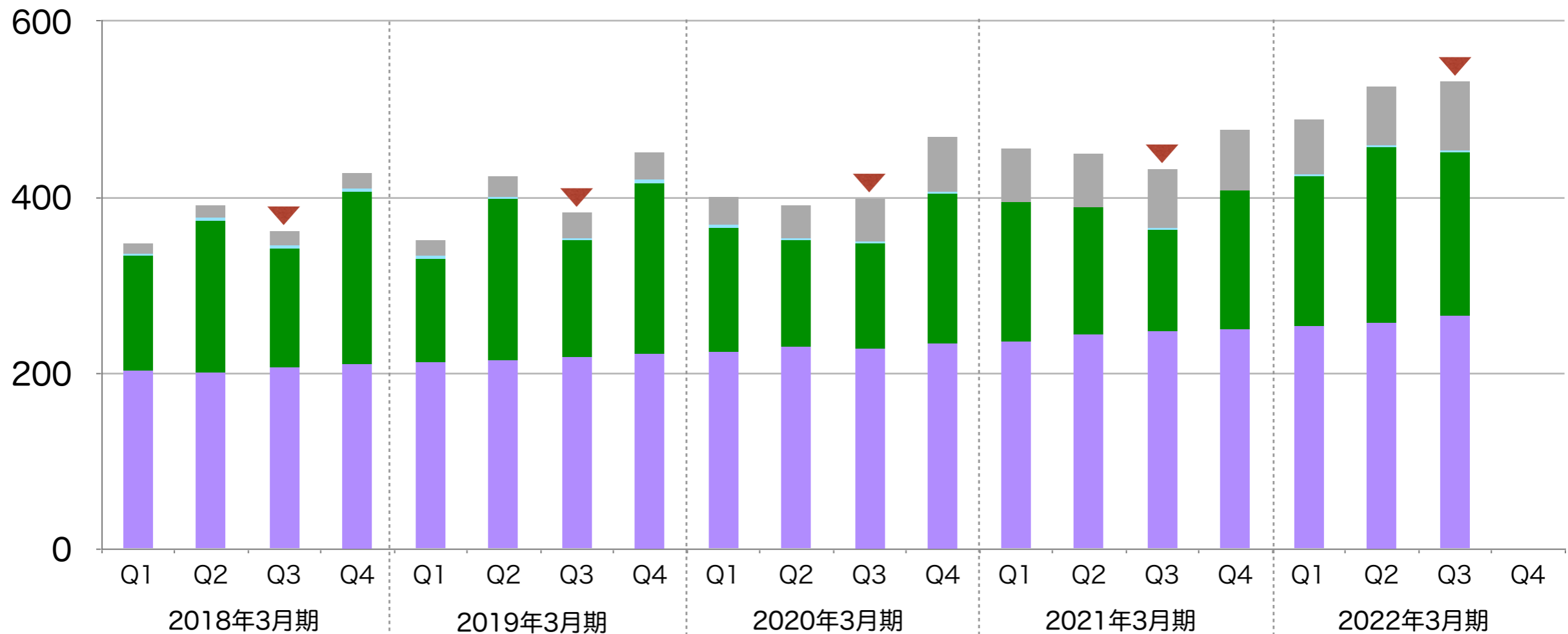
営業利益	148	171	182	76	44	▲25	144	226	▲72	92	20	▲302	158	179	124	358	90	772	111
------	-----	-----	-----	----	----	-----	-----	-----	-----	----	----	------	-----	-----	-----	-----	----	-----	-----

ASTERIA Warp売上(四半期別)



✓ 第3四半期として「サブスク」、「ライセンス」および「サポート」売上過去最高。

(単位：百万円)

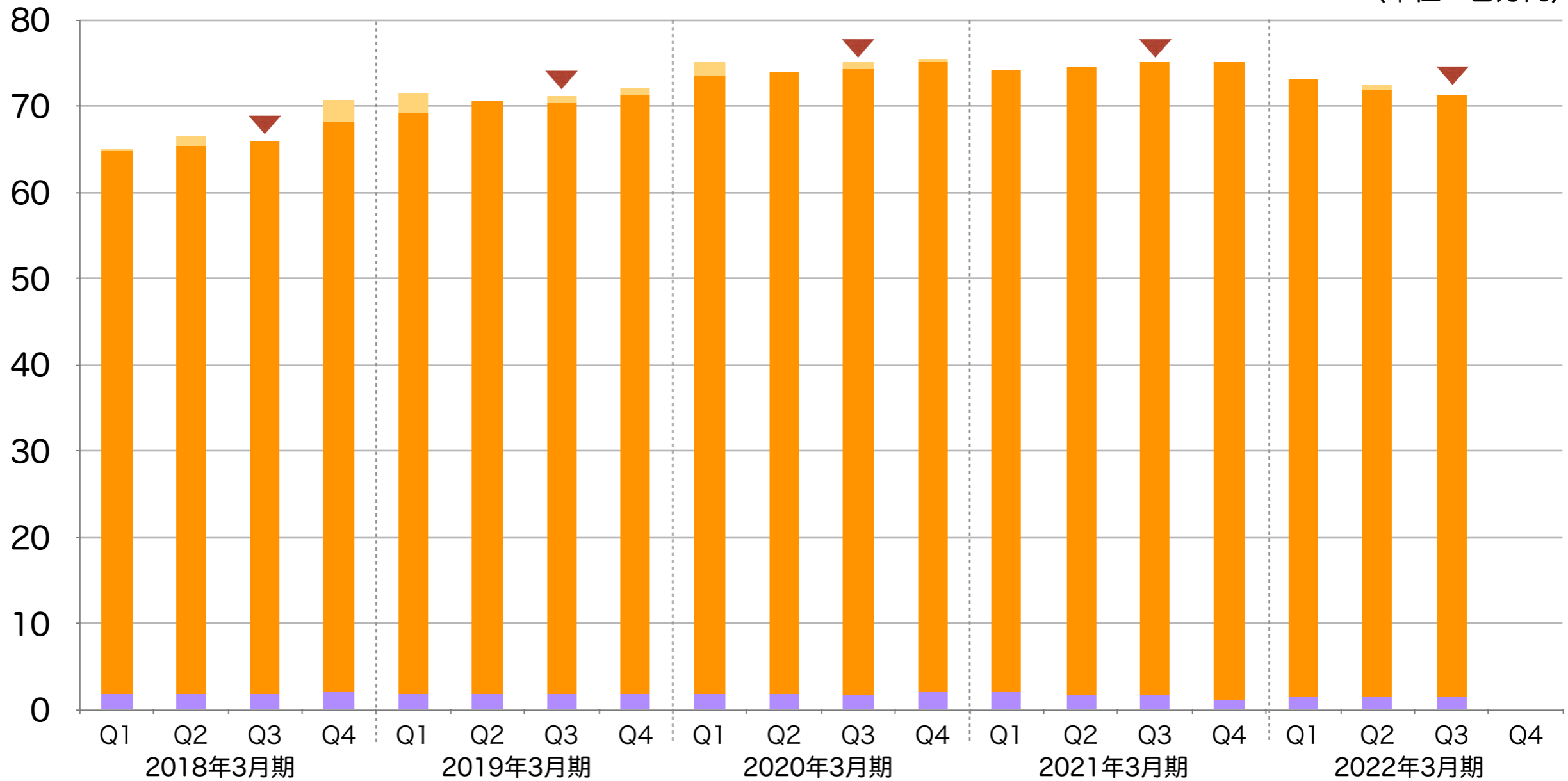


	2018年3月期				2019年3月期				2020年3月期				2021年3月期				2022年3月期			
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
■ サブスク	11	14	17	18	18	23	29	32	31	38	50	62	61	60	66	68	63	66	78	
(内Core)	-	-	-	-	-	-	-	-	11	14	17	23	26	28	31	33	36	36	39	
(内レンタル)	-	-	-	-	-	-	-	-	19	24	33	40	35	32	35	35	28	29	39	
■ ライセンス	132	173	136	197	118	184	132	194	141	121	119	170	157	145	117	159	171	200	187	
■ サポート	202	201	206	210	212	215	219	222	225	230	229	234	237	243	247	250	253	258	265	
■ 教育	2	3	3	3	3	1	3	4	3	2	1	3	1	1	1	1	1	1	1	
合計	346	391	361	429	351	423	384	452	399	391	399	469	456	449	431	479	489	525	531	

Handbook売上(四半期別)

✓ コロナ禍の影響を受けつつもHandbok売上は堅調に推移。

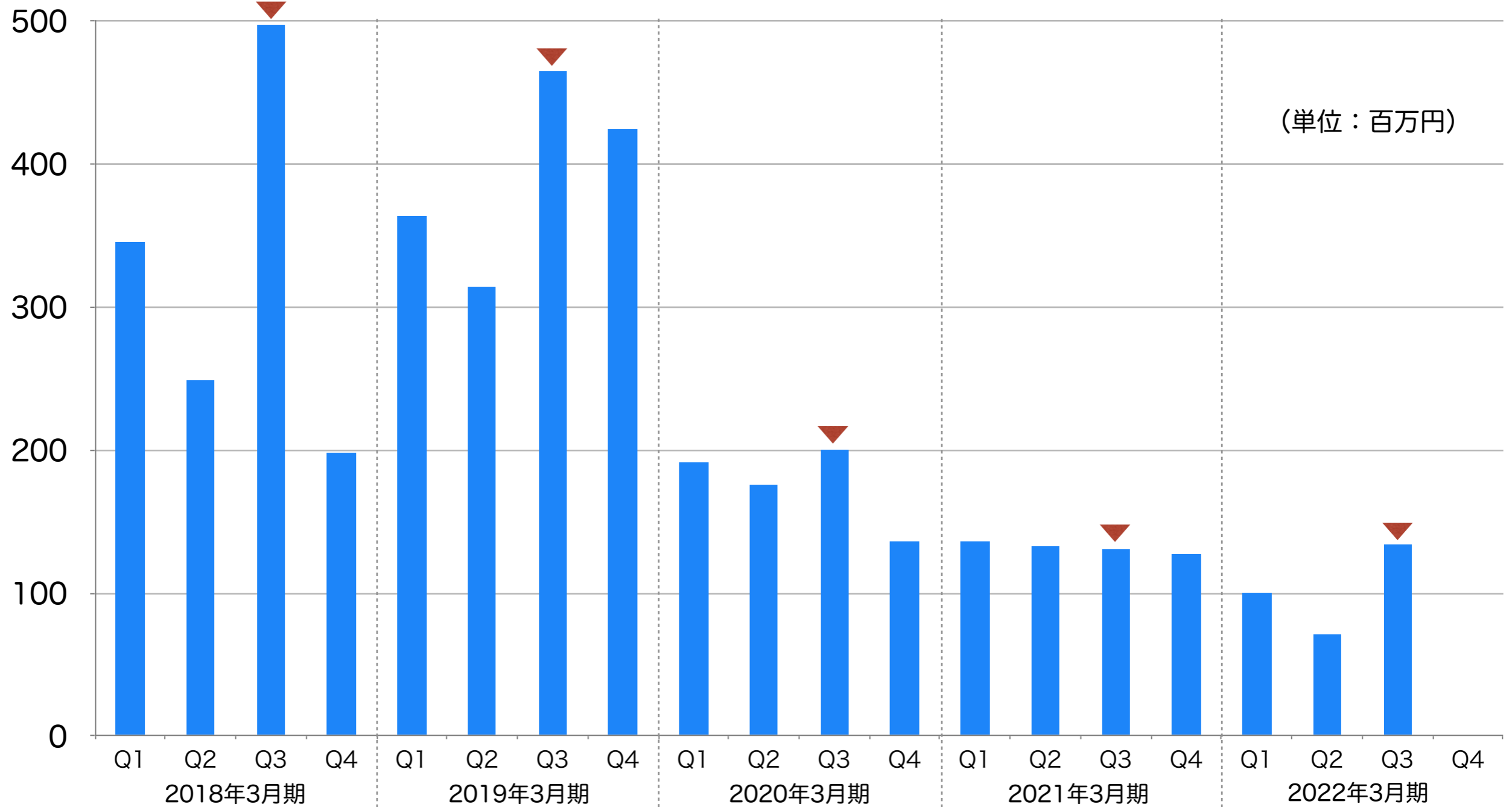
(単位：百万円)



ライセンス	0	1	0	3	2	0	1	1	2	0	1	1	0	0	0	0	0	1	0
サブスク	63	63	64	66	67	69	68	70	72	72	73	73	72	73	73	74	72	70	70
サポート	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	1
合計	65	67	66	71	72	71	71	72	75	74	75	76	74	74	75	76	73	73	72

デザインサービス売上（四半期別）

✓ 欧米における新型コロナ感染拡大の影響によりサービス売上減少するも回復の兆し。



デザインサービス	345	249	498	198	364	314	465	424	191	175	200	136	136	133	131	127	100	72	134	
----------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	----	-----	--



(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。