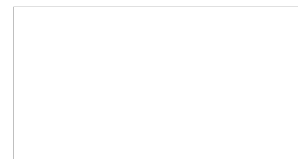


補足資料



製品と売上区分の対応

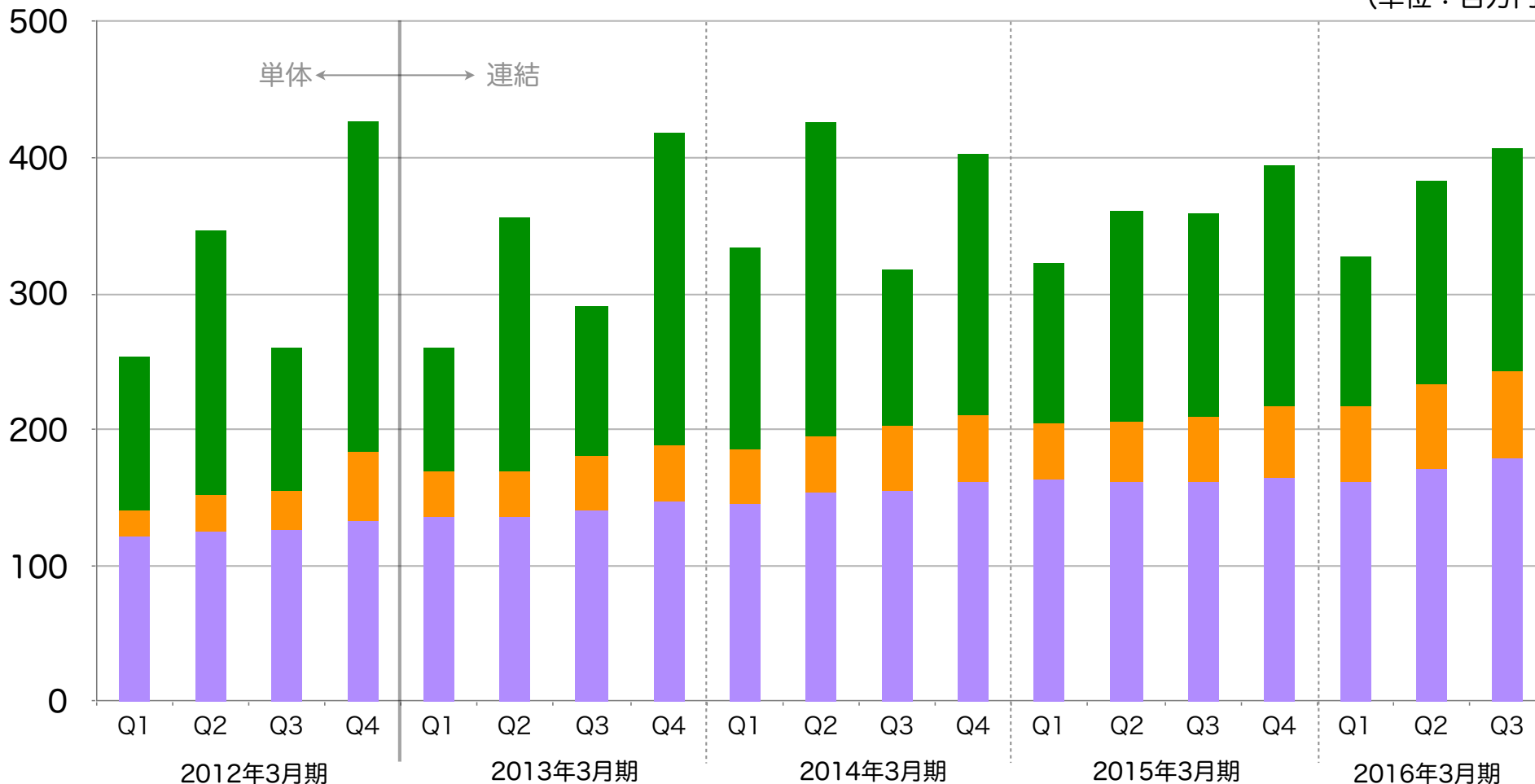
主な製品	売上高区分		
	ライセンス	サポート	サービス
 ASTERIA	●	●	○ ※導入コンサルティングによる売上の場合
 ASTERIA MDM One	●	●	○ ※導入コンサルティングによる売上の場合
 Handbook	○ ※オンプレミスによる売上の場合	○ ※オンプレミスによる売上の場合	●
 SnapCal			●
 OnSheet	○ ※オンプレミスによる売上の場合		●
 lino			●

● 主な計上先 ○ 軽微な計上先

売上高推移（四半期別）

- ライセンス、サービス、サポートと全カテゴリーが伸張
- ライセンス売上げは第1四半期から継続的に増加

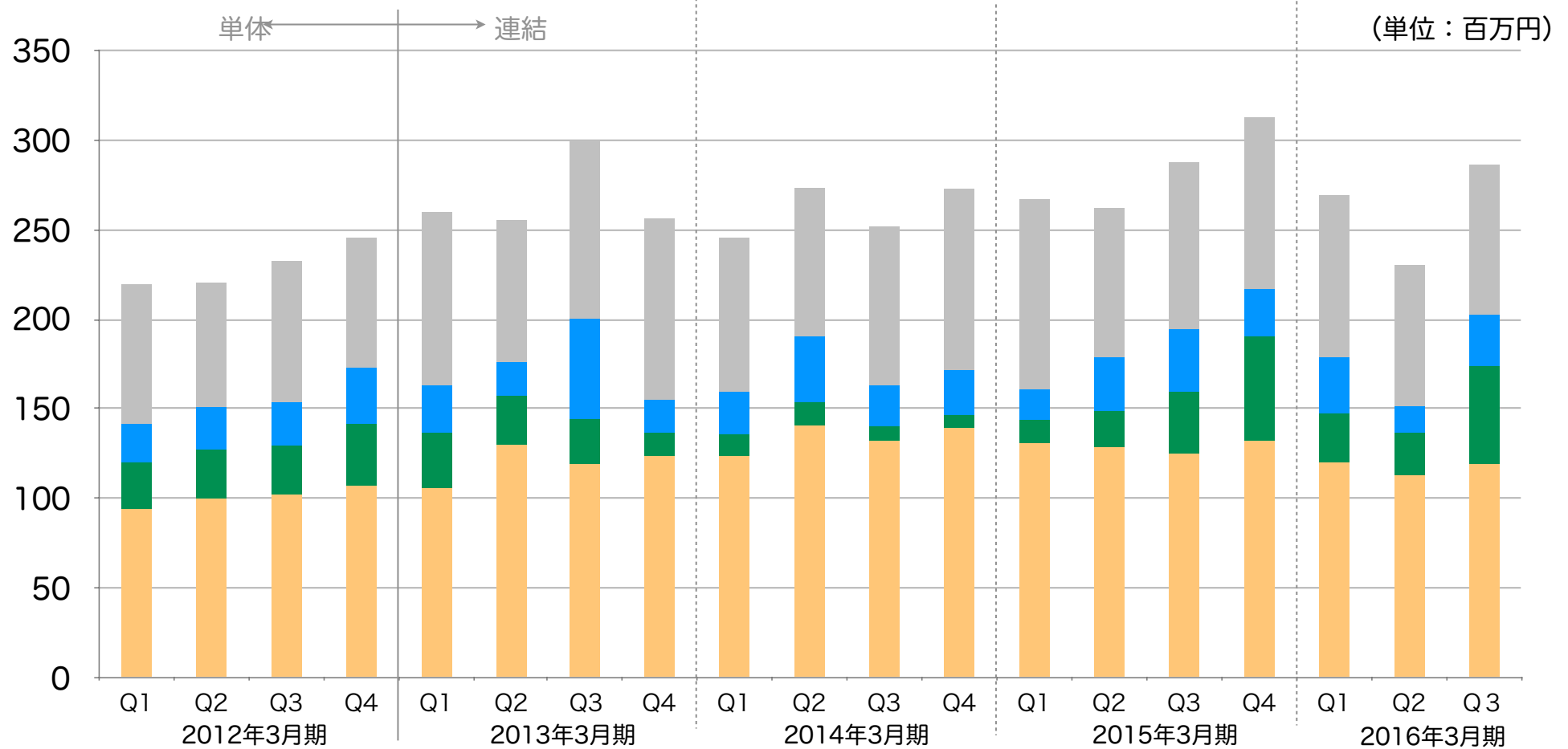
(単位：百万円)



	2012年3月期				2013年3月期				2014年3月期				2015年3月期				2016年3月期		
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3
■ ライセンス	113	195	105	243	92	187	110	231	152	217	115	191	119	155	151	178	111	150	165
■ サービス	20	28	29	51	33	33	39	41	40	42	47	49	42	47	49	53	55	62	63
■ サポート	121	124	126	133	136	136	141	147	146	153	155	162	163	162	162	164	162	171	179
売上高合計	255	348	261	428	261	358	291	419	338	427	317	403	325	365	363	396	330	384	408

販売管理費推移 (四半期別)

■ 研究開発費が増加

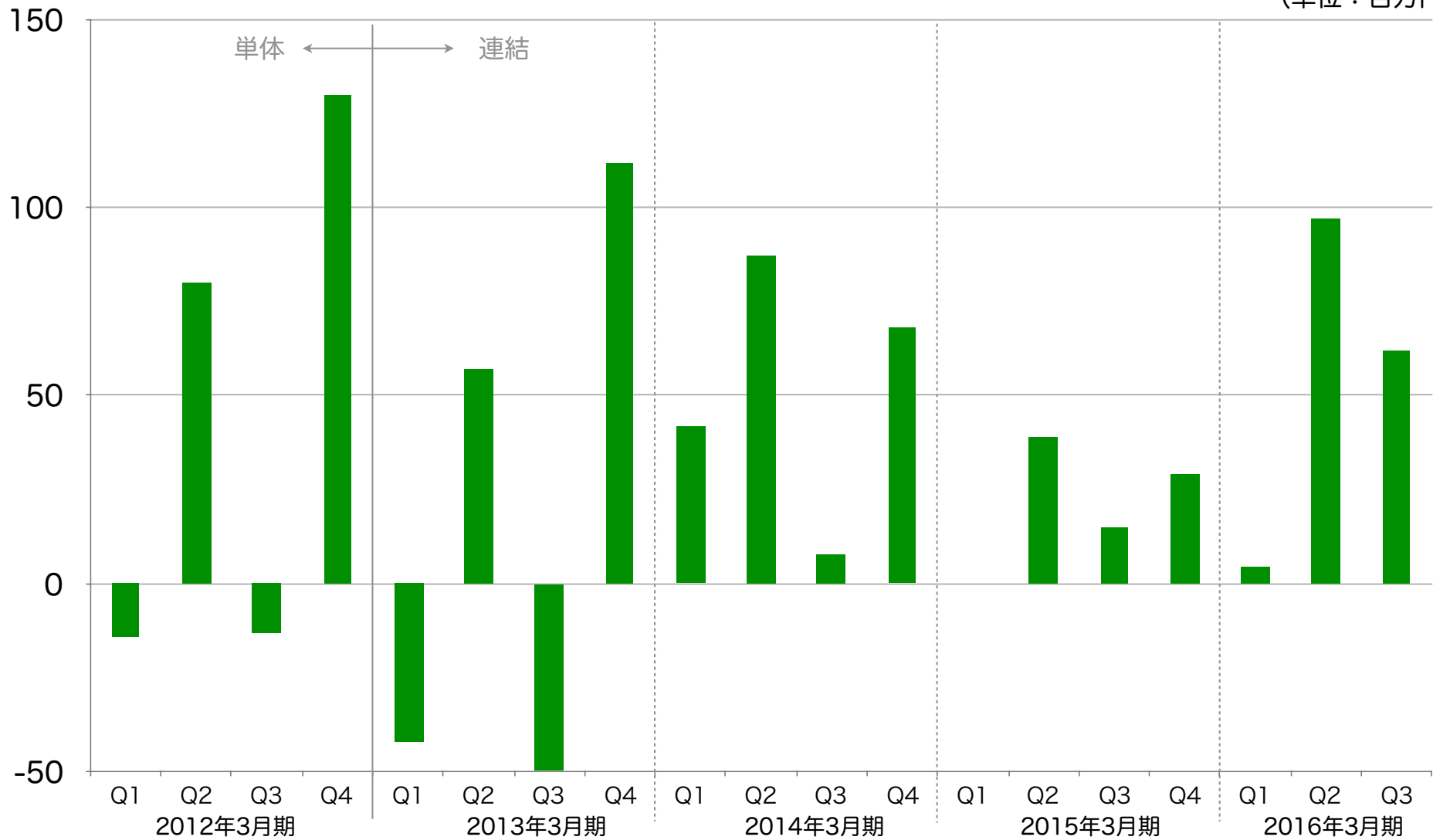


■ その他	77	69	80	73	97	79	99	101	86	82	89	102	106	85	92	96	92	79	84
■ 広告・販促費	22	24	23	31	26	19	56	18	25	38	23	25	17	29	34	27	31	14	28
■ 研究開発費	26	27	28	35	31	27	25	14	11	13	8	7	13	21	35	58	28	24	55
■ 人件費	94	100	102	107	106	130	119	123	124	140	132	139	131	127	125	132	120	113	119
■ 販売管理費合	220	222	234	248	261	256	300	257	248	274	254	275	269	263	287	315	272	230	287

営業利益推移 (四半期別)

■ 単体、連結共に営業黒字を計上

(単位：百万円)

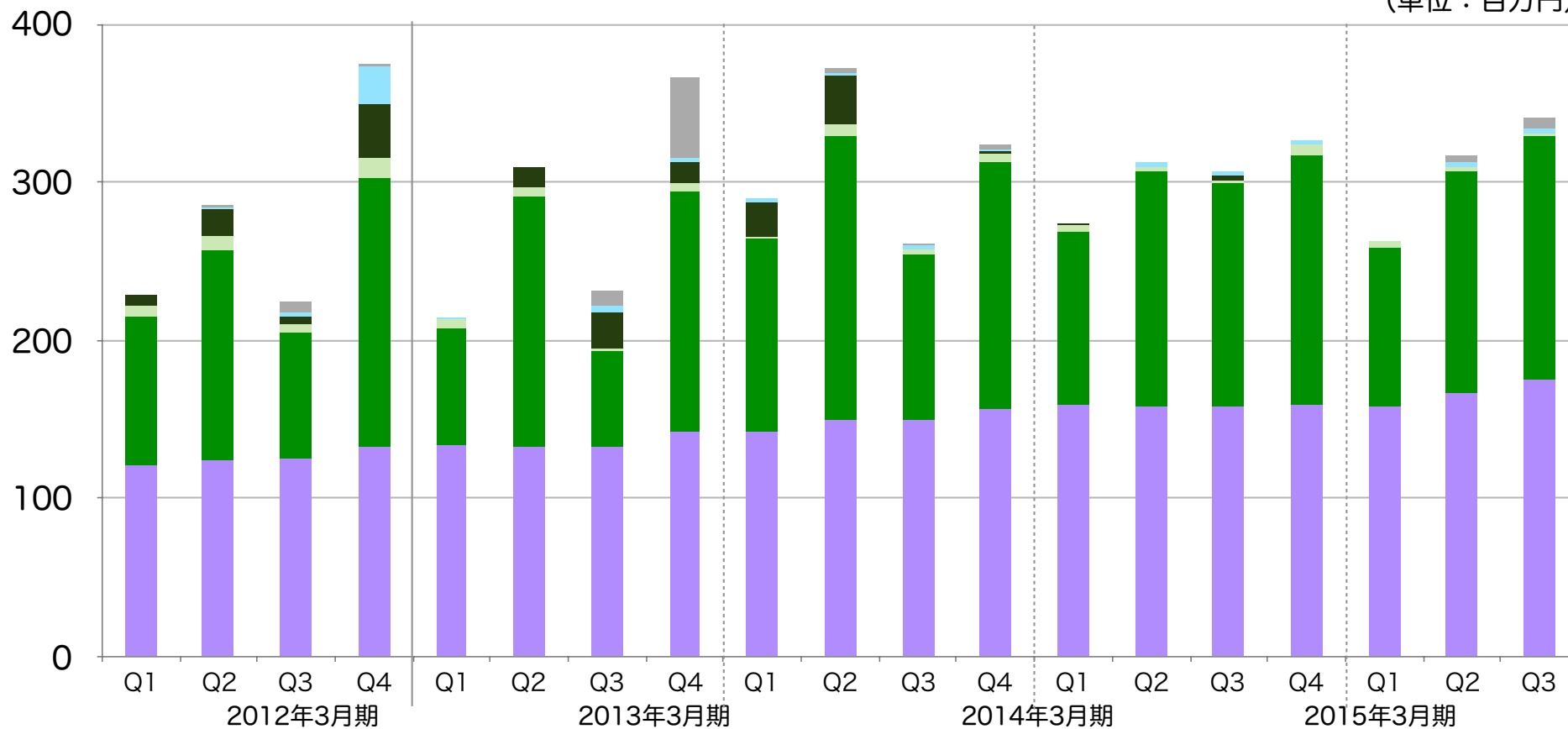


営業利益	▲14	80	▲13	130	▲42	57	▲50	112	42	87	8	68	▲0	39	15	29	4	97	62
------	-----	----	-----	-----	-----	----	-----	-----	----	----	---	----	----	----	----	----	---	----	----

ASTERIA売上(四半期別)

■ ASTERIA WARP売り上げは第1四半期から継続的に伸長

(単位：百万円)



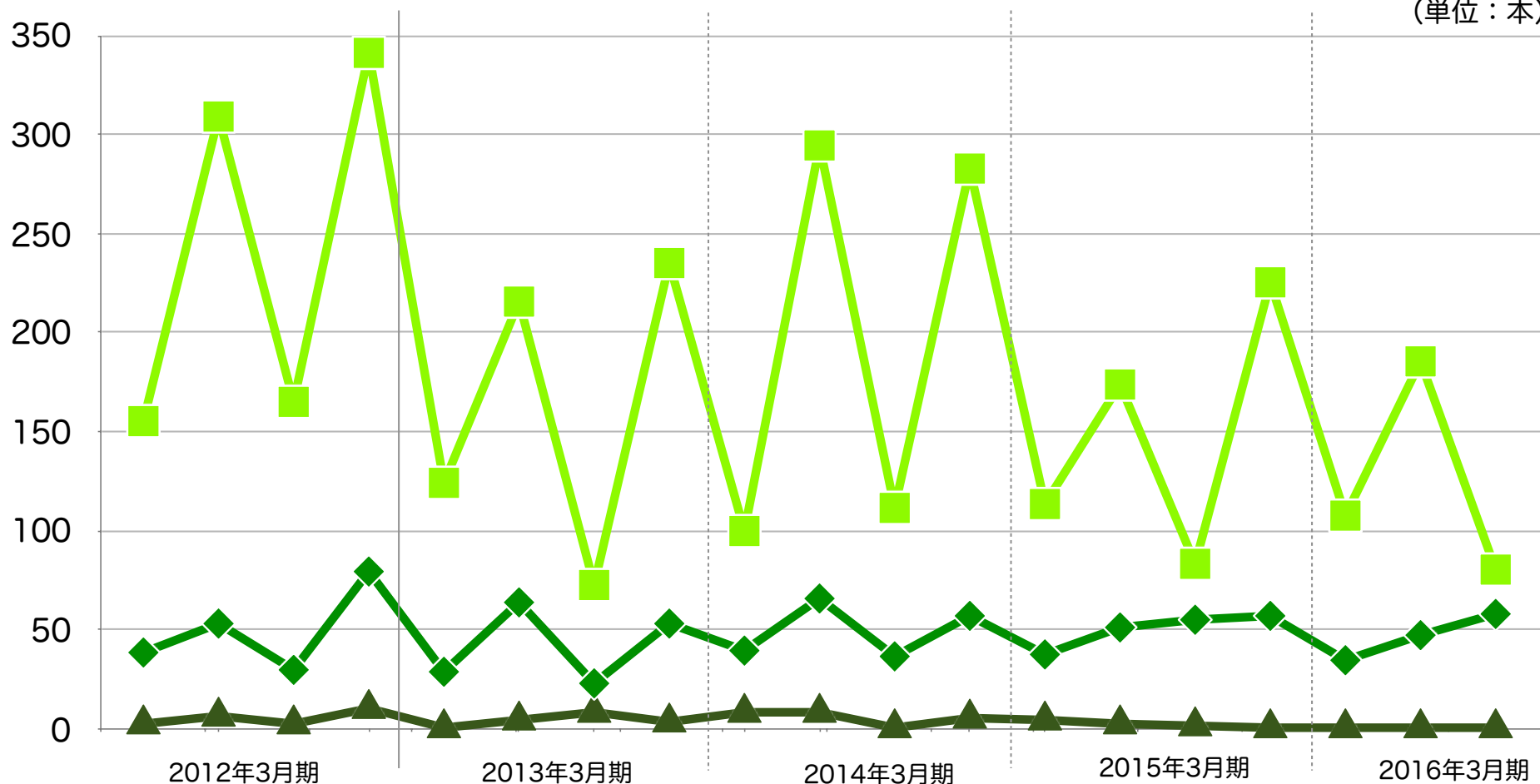
その他	0	1	7	1	0	1	10	51	1	3	2	2	0	0	0	0	0	3	8
役務	0	1	2	24	2	0	4	3	2	1	2	2	0	3	2	2	0	3	2
MDM	7	17	5	34	0	12	23	12	21	31	0	1	1	0	3	1	0	0	0
ASTERIA WARP	7	9	6	13	5	6	2	6	2	8	3	5	4	2	2	6	4	4	2
ASTERIA WARP	94	133	78	169	74	158	60	151	122	180	104	156	110	149	141	158	101	139	154
サポート	121	124	126	133	134	133	133	143	142	149	150	157	159	158	158	159	158	167	175
合計	229	285	224	374	215	310	232	366	290	372	261	323	274	314	306	326	266	317	344

ASTERIA ライセンス数（四半期別）



- 主力のASTERIA WARPライセンスは前年度より4本の増加
- ASTERIA WARP Liteライセンスが前年同期で3本減少

(単位：本)

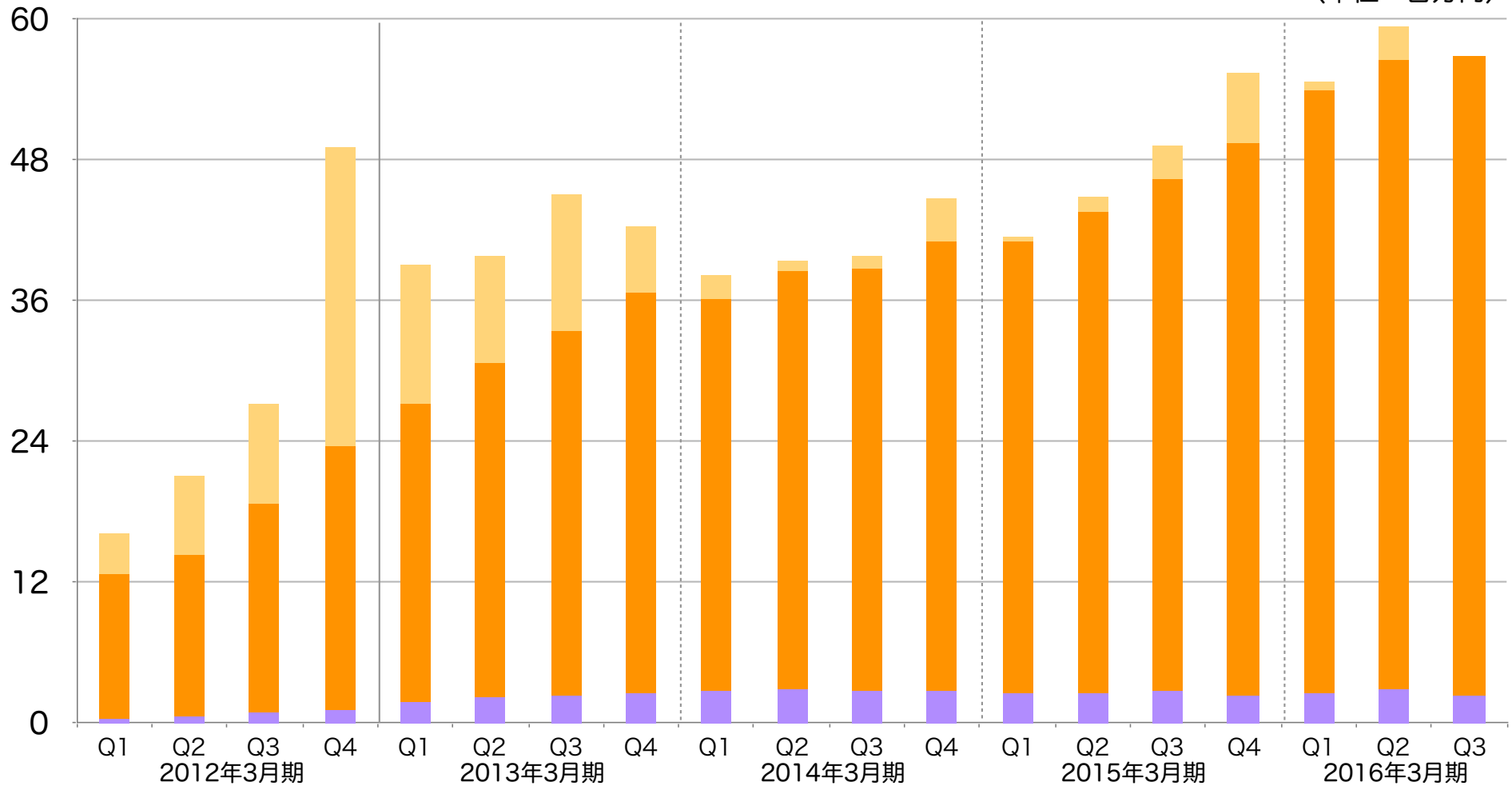


■ ASTERIA WARP Lite	159	317	169	350	127	221	74	241	102	302	114	290	116	178	85	231	110	190	82
■ ASTERIA WARP	39	54	30	81	29	65	23	54	40	67	37	58	38	52	55	58	35	48	59
■ MDM	2	6	2	10	0	4	8	3	8	8	0	5	4	2	1	0	0	0	0

Handbook売上（四半期別）

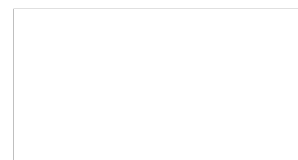
■ スtockビジネスとして注力するSaaS版は堅調に売上高を拡大

(単位：百万円)



Handbook License	3	6	8	25	11	9	11	5	2	0	1	3	0	0	2	6	0	2	0
Handbook SaaS	12	13	17	22	25	28	31	34	33	35	35	38	38	41	43	47	51	53	54
保守	0	0	0	1	1	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2
合計	16	21	27	49	39	40	45	42	37	39	39	44	41	44	49	55	54	59	56

製品概要



インフォテリア製品群

- 「つなぐ」に特化した企業向けソフトウェア製品群を展開

エンタープライズ製品

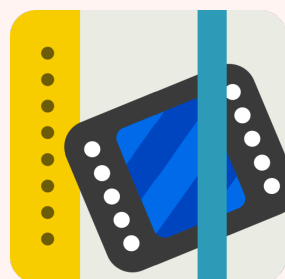


マスターデータ管理



オンライン表計算

ネットサービス製品



Handbook

企業内外の情報を安全に配信、閲覧



”つながる”カレンダー

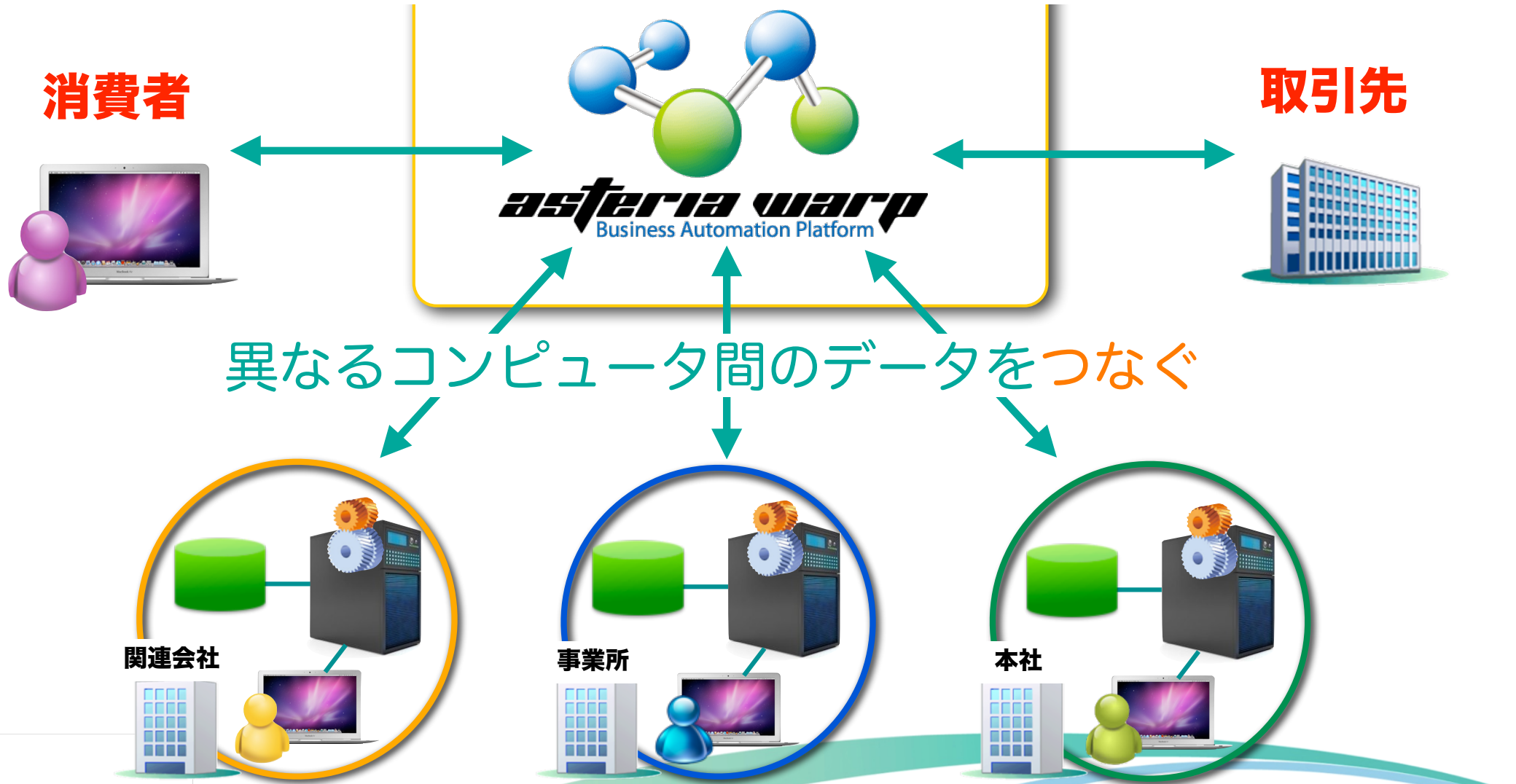


オンライン付箋

主力製品

主力製品1：ASTERIA（アステリア）

やり取りを円滑にする「**通訳**」のような役割



主力製品1：ASTERIA（アステリア）

国内市場シェアNo.1、4,900社を超える導入企業。

国内有数のシステムインテグレータを通じた間接販売。

顧客

三菱商事株式会社

株式会社 ジェイアル西日本ディレクターズサービス

TV TOKYO digital

FUJI XEROX
スマイルありがとう

近鉄不動産

SONY

KYOCERA

NDK
Crystal Bridge to the Future

BOOK-OFF

ジャパンネット銀行

UNITED COLORS OF BENETTON

販売パートナー

AGREX
IT Holdings Group

JFE システムズ 株式会社

NEC

DeeCorp
SoftBank

株式会社ヤマタネ

Canon
キヤノンソフトウェア株式会社

DCS
三菱電機グループ

Hitachi Solutions

TOSHIBA
Leading Innovation >>>

大興物産

TDCSOFT

infoteria

asteria warp
Business Automation Platform

Panasonic

株式会社 日立システムズ

LION
VENTURE LINK

UCHIDA

TIS

DTS

TOKAI コミュニケーションズ

WOWOW COMMUNICATIONS

FXIS

コベルコシステム株式会社
KOBELCO SYSTEMS CORPORATION

東芝ソリューション株式会社
TOSHIBA SOLUTIONS CORPORATION

Panasonic
ideas for life

Plat'Home

YOKOGAWA

SCSK

FUJITSU 株式会社 富士通 マーケティング

RICOH

Z E C S

共同通信社

KAGA ELECTRONICS CO.,LTD.

住金物産
SUMIKIN BUSSAN

MAX
マックス株式会社

tyliffe

アイリオ生命

SMF

SoftBank

H.I.S.
Highest International Standards

TRADERS SECURITIES CO., LTD.
トレイダーズ証券

主力製品2：Handbook（ハンドブック）

特長： 企業内外のコンテンツを安全に配信し、
携帯端末での閲覧を可能にするソフトウェア。



主力製品2：Handbook（ハンドブック）

800を超える先進的企業、教育機関で採用。



野村パブコックアンドブラウン株式会社



SEIKO PRECISION (Thailand) Co.,Ltd.

株式会社 三景



第一三共エスファ株式会社



SnapCal (スナップカル)

繋がるスマホ専用カレンダー、メジャーバージョンアップ



lino (リノ)

誰とでも繋がる、クラウド上の付箋。Apple Watch対応。

無料オンライン付箋
「lino」



facebook

Google calendar mail & etc

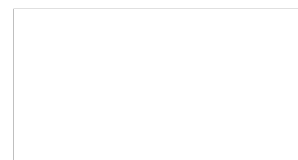
有料版 月額315円



共有



当社の事業モデル



「IT業界」もさまざま

ソフトウェア

インフォテリア、オラクル、
マイクロソフト、NTTデータ
etc.

インターネット

ヤフー、楽天、DeNA
Facebook etc.

IT業界

ハードウェア

富士通、NEC
HP、DELL etc.

通信

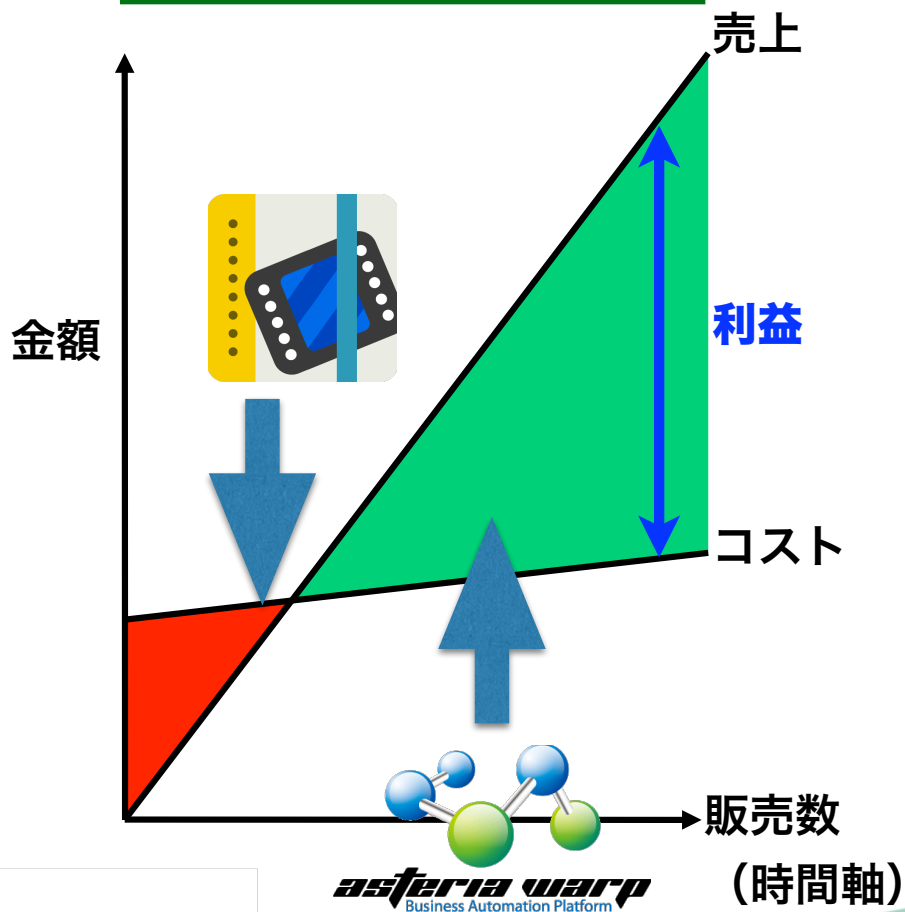
NTT、KDDI、AT&T、
ソフトバンク etc.

ソフトウェア開発も2モデル

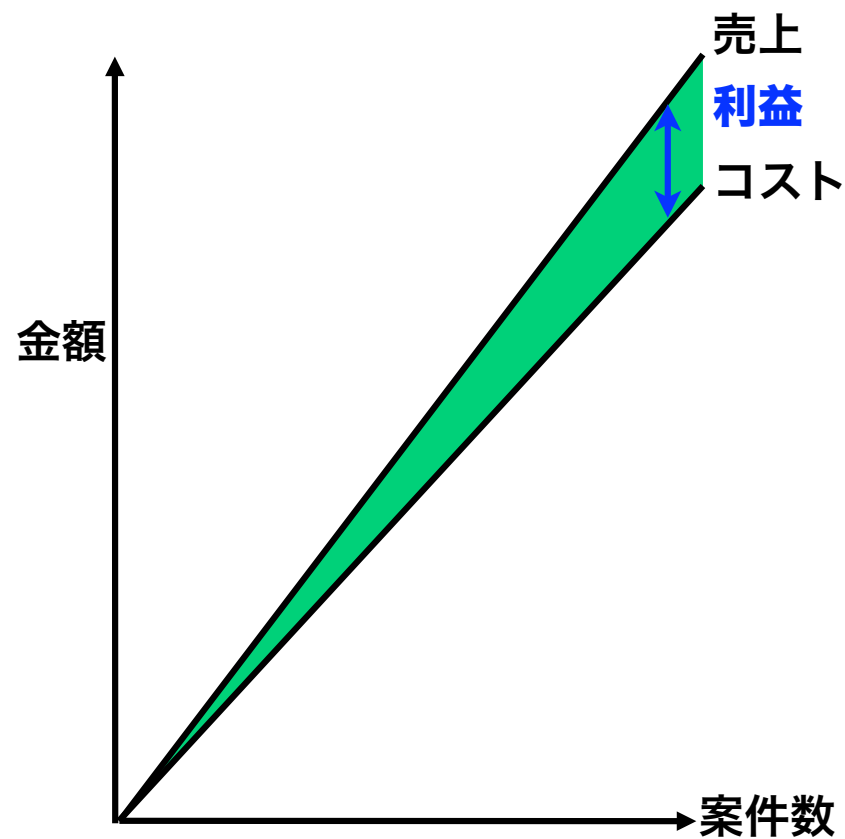
製品開発		受託開発
不特定多数	納品先	1顧客
高い (8割以上)	売上高総利益率 (粗利)	低い (2割以下)
高い	スケールし易さ	低い

ソフトウェア開発も2モデル

製品開発



受託開発





(証券コード：3853)

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。

